

information

TAKAMATSU

高松商工会議所会報

特 集

デジタル人材の育成

資格試験（ITパスポート・ITコーディネーター）の活用から始める



高松商工会議所



CONTENTS

02P

特集 輝き続ける企業

信用のバトンをつなぎ 香川の産業や医療を支える

四国酸素株式会社

代表取締役社長 穴吹 朋士さん

企業活動は朝に始まり、朝で決まる

経営トップの モーニングルーティーン

朝の時間割

- 5:55 起床
- 6:10 愛犬と散歩
- 7:00 朝食
- 7:30 出社

▶ よく食べるもの
シリアル、チーズ、果物、野菜

▶ こだわり
健康を意識して、散歩はできるだけ
速足で運動効率UPを図っている。

04P

特集 あの企業はこう使っている！
事例に学ぶIT・IoT導入(事例22)
かにわしタルト

06P

特集 アイデア+α
新事業へのチャレンジ！
・香川日産自動車株式会社
・おでん屋あじと

08P

経営お役立ち情報

12P

セミナー・イベント等情報

14P

各種支援制度

16P

会議所からのお知らせ

20P

わたしのお気に入りスポット

5

MAY

10 水

たかまつ創業塾Ⅰ 申込締切
源泉所得税・復興特別所得税・住民税特別徴収分の納税期限(4月分)
オンラインかがわーくフェア(開催期間:5/8~5/15)

締切
期限
開催

15 月

国家資格ITパスポート対策講座(1/8回)

開催

16 火

国・県・市の制度・補助金等説明会申込締切
障害者雇用納付金の申告期限

締切
期限

17 水

たかまつ創業塾Ⅰ(1/4回)

開催

18 木

国家試験ITパスポート対策講座(2/8回)

開催

19 金

無料セキュリティ診断申込締切

締切 8P

22 月

国家試験ITパスポート対策講座(3/8回)

開催

23 火

経営分析セミナーⅠ今出来る価格転嫁のポイントとは申込締切
国・県・市の制度・補助金等説明会

締切 12P
開催

25 木

高松歴史的建造物視察見学会
国家試験ITパスポート対策講座(4/8回)

開催
開催

26 金

会員事業所従業員表彰申込締切
経営分析セミナーⅠ今出来る価格転嫁のポイントとは

締切 13P
開催 12P

29 月

国家試験ITパスポート対策講座(5/8回)
無料セキュリティ診断(実施期間:5/29~6/30)

開催
開催 8P

31 水

階層別研修講座(新任管理職)申込締切
健康保険料、厚生年金保険料の納付期限(4月分)
申告所得税及び復興特別所得税の確定申告延納 納付期限・振替日
自動車税の納付期限
6月・9月・12月決算法人の消費税の中間申告・納付期限
たかまつ創業塾Ⅰ(2/4回)

締切 12P
期限
期限
期限
期限
開催

6

JUN

1 木

国家試験ITパスポート対策講座(6/8回)

開催

5 月

国家試験ITパスポート対策講座(7/8回)

開催

6 火

階層別研修講座(新任管理職)

開催 12P

7 水

たかまつ創業塾Ⅰ(3/4回)

開催

8 木

国家試験ITパスポート対策講座(8/8回)

開催

9 金

インボイス制度・電子帳簿保存法対策セミナー申込締切

締切 13P

12 月

源泉所得税、住民税特別徴収税額の納付期限(5月分)

期限

13 火

海外展開入門セミナー なぜ、今、海外に目を向けるべきか申込締切

締切 12P

14 水

階層別研修講座(若手層)申込締切
インボイス制度・電子帳簿保存法対策セミナー

締切 12P
開催 13P

輝き
続ける企業

創業 95 周年

信用のバトンをつなぎ
香川の産業や医療を支える

四国酸素株式会社 代表取締役社長

穴吹 朋士さん

今年で創業95周年を迎えた四国酸素。産業や医療に欠かせないさまざまな高圧ガスの安心安全な供給で、地域の発展に貢献し続けてきた老舗企業です。

四国酸素 株式会社

〒760-0065 香川県高松市朝日町5丁目14-5

TEL.087-851-6333



ホームページ



フェイスブック

事業内容について教えてください。

香川県内を事業エリアに、産業用・医療用高圧ガスの卸販売を手掛けているほか、溶接機材や産業機器、資材なども幅広く提供しています。当社が取り扱っている高圧ガスは、溶接に使用するシールドガスをはじめアシストガス、酸素ガス、炭酸ガス、笑気ガスなど多種多様。お客さまに最適なガスを、必要なタイミングかつ安全にお届けすることで、県内のさまざまなものづくりや医療の現場を支えています。

創業から現在までのあゆみについて教えてください。

当社は、ガス溶接に必要な産業用の酸素ガスやアセチレンガス、ガスバーナー、溶接棒などを販売する会社として1928年に創業。その後、産業の発展に伴い生まれた新技術に合わせて、ガスの種類や溶接関連品の取り扱いの幅を徐々に広げていきました。3代目の父の代では、医療用ガスの県内シェア拡大に向けた取り組みを強化。総合病院や個人病院など高松・東讃地区を中心に取引先を増やし、高圧ガス事業の1割程度しかなかった医

療用を5割まで拡大。現在につながる収益基盤を確立しました。

経営者としての考え方に影響を与えた印象的な出来事がありますか？

私は大学卒業後、大手鉄鋼メーカーで約10年間社会人経験を積み、31歳で当社に入社。「社員として産業機器の営業に回り始めたのですが、丁寧に製品説明をし、採算ぎりぎりでも価格提示をしても、全く成果が出ない日々が続き苦悩していた時のこと。私と同じように家業を継ぐ高校時代の同級生が「お前なら信用できるからお前から買うよ」と、大型機械を購入してくれたことがありました。経営者には人脈が大事だとよく言いますが、実際それが商売に直結することをその時身をもって実感しました。考えてみれば、当社が長く経営を続けてこられたのは、地域や取引先、仕入先とのつながりのおかげ。先人が築いてきた結びつき、積み上げてきた信用は、私たちの最大の強みです。それらをしっかりと継承しながら、新しいつながりを積み重ねることが大切なのだ、改めて気づかされました。

四国酸素を取り巻く環境と
取り組みについて教えてください。

県内の中小製造業は今、高齢化や人手

不足によって危機的な状況にあり、このままではいずれ私たちの商売も成り立たなくなるかもしれません。そこで製造現場の省人化を推し進め県内のものづくりを守るため、産業用ロボットの提案営業を開始。ゆくゆくは、前後工程を含めた生産ライン全体をワンストップで提案サポートできる体制を目指しています。また当社においても、労働力不足は他人事ではありませんが、重量のあるボンベを配達・補填する仕事柄、どうしてもマンパワーが不可欠です。そのため社員一人ひとりが十二分にパフォーマンスを発揮し、長く働き続けられるように、十数年前から健康経営に注力。ワークライフバランスに優れた職場環境の整備に取り組んでいます。厳しい状況は取引先も当社も同じだからこそ、共存共栄の精神で社内外に向けたチャレンジを継続していかなければと思っています。

今後のビジョンを教えてください。

野球に例えるなら、私は自分のことを「中継ぎ投手」だと思っています。歴代社長がつなげてきたいい流れを断つことなく、安定した経営状況を保つまま、次の代に継投できるよう、今後も当たり前のことを当たり前にコツコツと繰り返しながら、目の前の100周年を目指したいですね。



安心確実な納品 ①



取り扱いガス(一部) ②

溶接機材・産業機器などの販売も展開 ③

①創業から95年間無事故を継続。高い安全性が信用につながっています。②ガスの種類によってボンベの色が決まっています。③幅広い取り扱いで取引先の課題や関心に寄り添う商品提案を実施。

あの企業は
こう使っている！事例に学ぶ
——T・I——
O T 導入

かにわしタルト

〒760-0080 香川県高松市木太町1559-15
TEL:087-897-6676
HP:https://kaniwashi.jp/

洋菓子の製造販売

地元の青果市場や農家から直接仕入れた鮮度抜群のフルーツを使ったタルトを中心に製造、販売をしています。



川西 奈津子氏

店舗中心の売り上げから
通販事業で売り上げ1億円を目指す新鮮なフルーツを使った商品
だからこその悩み

県内外にライバルが多い洋菓子店では、有名な店舗に人気が集まる傾向があります。そのため、お客さまの認知を上げ、初回購入やリピートにつながるような戦略を考えることが経営のポイント。かにわしタルト店では、八百屋で働いていた社長が吟味したこだわりのフルーツが楽しめるタルトに特化して、他店との差別化を図っています。「当社の売り上げの大半がフルーツタルトによるものです。しかし、店舗販売は見せ（魅せ）て売るもので、在庫はどうしても多めに必要になってしまいます。天候などの関係で客足が左右されると、生の果物を使ったタルトは賞味期限が短くロスにつながることも。他店に比べ、原価率が高いため、このままでは経営に響いてしまうことを懸念しました。そこで、ロスを最小限に抑えられることや全国の人に当社の商品を手にとってもらえる機会が増えることに魅力

を感じ、通販事業強化に本格的に取り組むことを決めました」と川西氏。

通販事業強化で
初回購入&リピーター獲得

強化対策として、安定した商品生産を実現させるための設備投資や販売経路を確立させるためにホームページとECサイトを統合し、一新しました。新しいサイトでは店舗や商品情報、通販機能が一つに集約され、お客さまはここで商品の購入ができる仕組みに。「新サイトでは、レアウトの自由度が高く、完成度の高いビジュアルの更新が可能になりました。また、簡便性が高く、スタッフに更新作業を任せられ従業員の成長にもつながっています。これから、さらに通販事業を強化するため、現在、店舗のみで販売しているフルーツタルトを通販でも取り扱えるよう「商品開発を進めていきます」。通販事業の強化は、全国にファンを増やすとともに、売り上げアップにもつながっています。

図解！ IT導入ビフォー&アフター

After

ECサイト + ホームページ

統合してリニューアル

ECプラットフォーム Shopify

かにわしタルト
新サイトはコチラ!!

- ・月額費用でECサイトの開設
 - ・企業に合わせ、必要な機能を自由に選んで追加
- 例えば…
- ・送り状をワンクリックで印刷
 - ・明細や領収書の各書類の印刷
 - ・レビュー管理 etc



社内
LPや商品登録を自由に更新

タイムラグなく
新商品の情報を
アップ&登録!



お客さま
1つのサイトでお店の情報を
全て見ることができる



効果1 サイトの統合で販売機会の損失を防止

サイトリニューアル以前まで分散していた閲覧者の認知が1つに。HPだけを見ていた人にもネット販売の存在を知ってもらうことができ、売上アップにつながっている。

効果2 ページ更新コスト減 更新頻度のアップも

専門知識がなくても感覚的にLPや商品登録の更新が可能に。社内で更新することができ、外注の必要がなくなった。タイムロスや広告宣伝費を大幅に抑えることができている。

効果3 発送連絡の手間が軽減

送り状番号をワンクリックでメールに打ち込むことが可能になり時間短縮に。空いた時間を使って、メルマガやLPの内容を考えることができる。

Before

ECサイト

別々の
サイトを
運営

ホームページ



訪問者数
1日/100~200人

訪問者数
1日/300~400人



購入したい
けどECサイト
までたどり
つけないよ

お客さま

ECサイト
を見ている人が
少ないな...



社内



外注先

新商品完成



社内

LP作成や
商品登録
依頼

ページ更新までに約2週間ほどかかる...

課題1 ECサイトの閲覧者が少ない

お店のHPとECサイトが別々にあることで閲覧者の認知が分散。検索から購買までの行動ステップも多く、ECサイトにたどり着けない人も。購入機会の損失を招いており、効果的に運用することができていない。

課題2 ページ更新コストが高い

LP作成や商品登録は専門知識が必要。外注でプロに依頼しており、ページ更新のたびに時間や費用がかかっている。

課題3 お客さまへの発送連絡に時間がかかる

お客さまに商品発送メールを送る際に、送り状番号も記載する必要がある。数字を1文字1文字間違えないように手打ちしており手間がかかっている。

担当Tの
編集後記

取材企業の
あれやこれや話

川西氏



ECサイトのリニューアル
時に「店頭受け取り予約
機能」も改善しました。そ

れが功を奏し、県外から訪れる旅行
客の方がこの機能を利用して、店頭
に足を運んでくれて
います。店舗でしか
手に入らないフルー
ツタルトが一カット
から予約できるので
おすすめです。みな
さんの予約をお待ち
しています。



の予約がさらに増えてきそうですね！
禍が落ち着き、世の中が動き始め、県外から
の予約がさらに増えてきそうです。コロナ
による店頭受け取り予約が多いようです。コ
ロナ禍が落ち着き、世の中が動き始め、県
外から訪れる旅行客の方がこの機能を利用
して、店頭に足を運んでくれています。店
舗でしか手に入らないフルーツタルトが一
カットから予約できるのでおすすめです。み
なさんの予約をお待ちしています。

チャレンジ!

新商品・新サービスづくりのヒントを探ります。

代表取締役社長
寺倉良浩さん



人生を豊かにしてくれる次世代の移動ツール

近距離モビリティ
WHILL (ウィル)

香川日産自動車株式会社

香川県高松市花園町1丁目1番8号

TEL.087-831-1451

営業時間 9:30~18:00

定休日 水曜日

まずは当店舗まで
ご相談ください!



新事業をスタートさせた
会員事業所にインタビュー!



自動車の枠にとらわれない、 次世代の移動手段

◆「歩行者」扱いが高い反響を

「WHILL」は電動の近距離移動モビリティです。4段階の可変速で最高時速6キロ、数センチの段差なら乗り越えられ、直感的で小回りのきく操作性の高さが特長。現行モデルは3種類、パーツのカラーバリエーションが豊富で洗練されたデザイン性も魅力の一つです。電動車いすに似ていますが、「歩行者」扱いなので歩道や店舗内を自由に走行でき、運転免許も要りません。より大きな視点で、これからの時代にフィットした、新たな移動ツールとしてご提案できる大きな可能性を秘めていると思っています。

2022年4月に取り扱い始めて以降、メディアに取り上げられた影響もあって、免許を返納した高齢者や障がいのある人、そのご家族などを中心に大きな反響をいただき、販売から1年で23台を販売しました。ニーズの高さには正直驚いています。



チャレンジショップではリアルな試乗体験に多くのお客さまが来場

◆大盛況だったイベントの試乗体験

反響には一定の手応えを感じるものの、まだまだ潜在的なニーズはあるはず。当社は自動車ディーラーですから、自動車の購入を検討されている層にはアプローチしやすいのですが、もっとと不特定多数に向けた発信が必要でした。その点で、商工会議所の「チャレンジショップ」出展はとてもいい機会になりました。高松市中心部の商店街という、実際にWHILLが活躍しそうな環境での試乗体験は、リアルな使用感をつかみやすかったと思います。おかげさまでブースは大盛況、普段なかなかアプローチできない層にもしっかりとPRできました。こういうチャンスは今後ともぜひ活用したいですね。大いに期待しています。

◆発見に満ちた人生をWHILLが支える

WHILLは単なる「足の代わり」ではなく、ユーザーの「人生の幅を広げる」ツールです。足腰に不安を抱え、あまり出歩かなくなったり、家族と外出しても自分だけ車で待っている、という話もよく耳にしますが、非常にもったいない。WHILLは女性の力でも簡単にたたんだり分解したりできるため、車に積み込んで外出先で使うこともでき、行動範囲を大きく広げてくれます。これまであきらめがちだった新しい体験・発見のチャンスも増えるでしょう。人生を豊かにしてくれる新しい交通手段、と思っただけはうれしいですね。

イベント以外にも、当社の店舗でも試乗できるほか、高松市の瓦町フラッグでは有料レンタルも行っています。街をWHILLで走行する人が増えて、「かっこいい」と憧れられるツールになれば、もう少し普及しやすくなるのではないのでしょうか。



直感的で操作性に優れ
持ち運びも簡単便利!



新事業への

資金課題、完成までのプロセスなど、何かと難しい



素材感を大胆に生かす!パンチのきいた食感と風味

あじとオリジナル 酒粕&しょうゆ豆アイス

おでん屋あじと

香川県高松市古馬場町7-15

TEL.087-823-8182

営業時間 17:30~23:00

定休日 日曜日・不定休

人気メニューやお店の
情報はコチラ!



店舗スタッフ
デザート開発担当
萩山紫音さん



素材をふんだんに使用し、パンチのきいた食感と濃厚な味わいを実現

「自分たちが食べたい味」を求め
何度も試作を重ねた自信作

◆ アルバイトの身でメニュー開発の中核に

現在メニュー化しているのは、「酒粕アイス」と「しょうゆ豆アイス」の2種。酒粕アイスはものすごく濃厚な酒粕の風味が、しょうゆ豆アイスは豆がゴロゴロ入った食感と豆の漬け汁を配合したアイスの香ばしさが、それぞれ特長です。かなりインパクトのある大人の味わいに仕上がっていると思いますよ。

「ユニークなオリジナルデザートをつくらう」という構想は以前からありましたが、本格始動したきっかけは、商工会議所のサポートで補助金を活用し、冷蔵庫などの設備を新しくしたこと。2022年秋に入店したアルバイトの僕が、デザート開発担当としてかわることになりました。ちょうどコロナ禍が落ち着いて外食を楽しむ人が増え、予想以上の忙しさに自分の甘えを思い知って、もっと積極的に動かなくては!と反省していた頃です。

◆ マッチングが奏功し、スピーディに完成

開発に当たっては、商工会議所に高松市内のアイスメーカーを紹介してもらい、試作を重ねながら共同開発していきまし。メーカーもすぐに動いてくれて、試作から1週間程度でほぼ完成に近いところで仕上がりました。

自分たち自身が食べたいと思える味を目指していたので、メーカーの人に「こんなに入れるの!？」と驚かれながらも、一般的には考えられない量の酒粕やしょうゆ豆を配合する大胆なレシピに仕上がっています。そのくらい素材の味が際立っていないと、試食してみても物足りない、パンチが足りない」と感じたんです。

お店での提供は22年末からスタート。当店は創作おでん屋で、ヘルシー志向の女性が多いこともあり、デザートとして好評をいただいています。酒粕アイスには県産の高級オリブオイルをかけてお出ししていて、県外からの観光客には香川らしさも感じていただけるのではないのでしょうか。

◆ ブラッシュアップと新メニュー開発を視野に

今後の課題として、酒粕アイスに使う酒粕にもっとこだわりたいと思っています。当店は地域の飲食店関係者が日本酒について学ぶ「日本酒大学」に参加していて、参加者にのみ卸売される日本酒を扱っています。このスペシャルなお酒の酒粕でアイスをつくるのができたら、さらに付加価値の高い商品にできるはず。また、県産フルーツなどをたっぷり使った新メニューの開発も構想中です。

僕はまだ大学生ですが、こうしたメニュー開発経験を生かせる進路相談や就職支援など、将来のことを考える時に商工会議所のサポートを受けられたらありがたいな、とも思っています。



経営お役立ち情報

今月のキーワード

デジタル人材の育成

「最先端のデジタル技術を活用して企業に対して新たな価値提供ができる人材」

デジタル人材に注目が集まる背景には、企業が市場の変化や構造上の問題に晒されており、それらに対応するためには、デジタルトランスフォーメーション(DX)が欠かせない状況にあるからです。

DXは、「データとデジタル技術を活用して、顧客や社会のニーズを基に、製品やサービス、ビジネスモデルを変革するとともに、業務そのものや、組織、プロセス、企業文化・風土を変革し、競争上の優位性を確立すること」(経済産業省)と定義されています。

- ・市場の変化(顧客の価値観・社会的要請など)
- ・構造上の変化(労働力不足、国内市場のシュリンク)

+ 合わせて

- ・Society5.0によりAI、IoT、ビッグデータなどデータ活用的重要性の高まり
- ・サイバーサイバー攻撃の危機
- ・働き方の多様化(在宅勤務など)

対応するためのDXの重要性の上昇

その実現には3つのステップがあり、デジタイゼーション、デジタルライゼーション、デジタルトランスフォーメーションの順でデジタルの活用度合いが上昇します。フルデジタル化はハードルが高く、段階的にステップを踏み、徐々に実践していく必要があります。当所でも上の2つの推進に力を注いでいます。

ステップは3点

当所では、特に上2つを重視。

- ・**デジタイゼーション** ITシステムを導入して、業務フローを部分的・局所的にデジタル化すること
- ・**デジタルライゼーション** 特定の業務プロセスを整理してまるごとデジタル化すること
- ・デジタルトランスフォーメーション

業種問わずITの活用が進むなか、優秀なデジタル人材は慢性的に不足していて、都市部で取り合いの状況が続いています。地方企業においては、十分な数の人材確保は難しく、社内でのデジタル人材の育成・社員のリテラシー向上が欠かせません。

その一歩目として経営とITリテラシーに役立つ**資格試験**の取得推奨から始めてみることをおすすめします。



当所では、皆さまのデジタル人材育成などをお手伝いします。

ITパスポート対策講座

社員のITレベル向上

日程：10月下旬頃(詳細は、会報誌やHPでお知らせします。)

1回 2時間半(18:30～21:00) × 全8日コース(予定)

- | | |
|----------------------|----------------------|
| 1日目 コンピュータの基本について | 5日目 プロジェクトマネジメントについて |
| 2日目 IoTについて | 6日目 経営戦略について |
| 3日目 ネットワークセキュリティについて | 7日目 AIとIoTの活用について |
| 4日目 システム導入について | 8日目 法務と財務について |

※いずれも予定

ITコーディネータへ相談

社員育成の前にはまずはプロに相談

当所で支援実績のあるITコーディネータに相談料無料※で相談できます。

※無料の範囲には相談時間等の各種条件あり。完全予約制。

募集中 無料セキュリティ診断

NTT西日本が運営するセキュリティサポートセンタとお客様のご利用PCを「Team Viewer」※で接続し、遠隔診断を実施します。
※全世界で25億台以上の端末で利用されている、リモートデスクトップソフト

実施期間 5/29月～6/30金(予定)

申込締切 5/19金 定員 40事業者(予定)



申込はこちら

ITパスポート編

経済産業省の情報系の国家試験の1つ ITパスポートとは？

新しい技術(AI、ビッグデータ、IoT など)や新しい手法(アジャイルなど)の概要に関する知識をはじめ、経営全般(経営戦略、マーケティング、財務、法務など)の知識、IT(セキュリティ、ネットワークなど)の知識、プロジェクトマネジメントの知識など幅広い分野の総合的基礎知識を問う試験。

ITパスポートのメリット

従業員

- ・業務に必要なITの基礎知識が身に付く
- ・情報セキュリティや情報モラルに関する基礎知識が身に付く
- ・経営戦略、財務など、経営全般に関する基礎知識が身に付く

企業

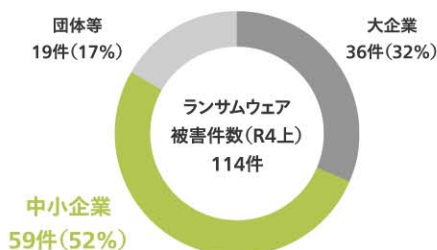
- ・社内全体のITリテラシーの向上
- ・社員主導によるITを活用した業務の効率化や事業の拡大
- ・意図せぬ情報漏洩などの企業リスクへの対策



ITパスポート試験の勤務先累計応募者数



ランサムウェア被害の企業・団体等の規模別報告件数



※図中の割合は小数第1位以下を四捨五入しているため、総計が必ずしも100にならない。

出典：警察庁 令和4年上半期におけるサイバー空間をめぐる脅威の情勢等について
https://www.npa.go.jp/publications/statistics/cybersecurity/data/R04_kami_cyber_jousei.pdf

企業の声

A社 土木測量機器販売

- ・ITパスポートはITを体系的に幅広く学べ、**デジタルリテラシー向上の入り口として最適**
- ・「うちは狙われるような会社じゃないから」「うちみたいな地方の小さな会社は大丈夫」などと考えている中小企業は多いが、実際は中堅企業は既に狙われており、それを防ぐ**セキュリティに関する知識も身に付く**

B社 事務機器販売

- ・**専門性、信頼性のある情報提供、現状分析、課題解決能力を身に付けることが可能**(お客様の問題解決のためには、地道にセキュリティに関する情報を発信する必要がある)

C社 病院

- ・電子カルテを中心とした医療情報システムやクライアントサーバー型の給与システム・勤怠システム等情報セキュリティ対策が必須である**多くのシステムを導入し業務効率化や利便性の向上を推進**
- ・医療情報システムを管理している情報管理部門や職員の個人情報統括している人事部門では、システムによる個人情報の取り扱いも多いことから、情報セキュリティスキル向上を目的として「情報セキュリティマネジメント試験」の受験を推奨し、また、事務部門を中心に「ITパスポート試験」の受験も併せて推奨

ITパスポート取得促進のためさまざまな取り組みを行っている企業も…

- ▶ 職員のITリテラシー向上を支援するため、ITパスポート試験を含む情報処理技術者試験の受験を推奨し、合格者には表彰金を支給
- ▶ 「ITパスポート試験」、「情報セキュリティマネジメント試験」を社員教育として導入
- ▶ 地元企業の安心・安全を実現するために、サイバーセキュリティセミナーを無料で開催

ITコーディネータ編

経済産業省の推進資格の1つ ITコーディネータ(略称:ITC)とは?

企業存続と組織の成長のために、変革構想立案からシステム導入・評価改善までを一貫して推進・支援するプロフェッショナル人材です。経営者との対話を繰り返しながら、経営課題がどこにあるかを整理し、変革へのストーリー作りをおこない、どこでどのようにITを活用することが効果的なのかを一緒に考えていきます。

IT経営のためには?

経営者のリーダーシップのもと、IT経営推進者や推進組織の設置がポイント。

IT経営推進者には、②IT経営の知識②ITの知識③現場への理解④ 外部支援者(外注先ベンダなど)との連携窓口としての能力が必要で、ITコーディネータ資格の取得が望ましいです。

【事例集】ITコーディネータのサポート事例 (IT経営マガジン「COMPASS」掲載事例から)

ホームページで売上増・集客をしたい

企業側の課題

- ▶ HPは持っているが効果が出ていない
- ▶ ネット経由で問い合わせや来店が来るようにしたい
- ▶ 求人への応募が増えるにはHPをどう直したらよいのか

ITCのサポート

- ▶ ターゲット顧客とビジネス内容を整理して目的に沿ったサイトに
- ▶ 無料ツールの利用から本格的な制作まで目的に沿った方法の選び方、作り方の提案・サポート
- ▶ アクセス状況の解析や、訴求方法のアドバイス
- ▶ 顧問として伴走、定期的なチェック

▶ 企業ごとの事情に即したネット活用へ

社内改革、プロジェクトを進めたい

企業側の課題

- ▶ 事業承継にあたり、新体制を作りたい
- ▶ 従来からの仕事の進め方が変わらない、時代に即して改革したい
- ▶ 社員や幹部候補の人材育成を進めたい
- ▶ 部門を横断した改革プロジェクトを進めたい

ITCのサポート

- ▶ 経営改革に役立つ分析・計画立案ツール等も活用し、客観的な立場でスムーズな改革プロジェクト進行を支援する
- ▶ 社員が自由に意見を出せる場づくりや課題の整理などをサポートする(会議のファシリテーションを行う)
- ▶ IT導入の戦略立案や提案依頼書(RFP)の作成、ITベンダーの決定や導入・運用をサポートする

▶ 改革の推進、人材育成を客観的にサポート

現場の課題、どんなITで解決できる?

企業側の課題

- ▶ 業界独自の業務だが、効率化したい
- ▶ 今いる人数で利益を高める動きに変えたい
- ▶ 正確な生産管理と利益把握を行い、また顧客への回答スピードを上げたい

ITCのサポート

- ▶ 業務課題に沿って、一般的なツールや業界独自のツールから、候補を探す
- ▶ 最新のITツール事情に即して、POSレジや在庫管理ツールなどを提案する
- ▶ 自動化やセルフ化など最新のツールを紹介する
- ▶ 共に業務分析を行い、ITツールの選択や社内改革をサポート

▶ 課題に沿ったITツールの選択・活用へ

IoTやAIに興味があるけど…

企業側の課題

- ▶ 工場でもIoTを使いたい
- ▶ AIで不良品検査ができるか
- ▶ うちの業界では新しいテクノロジーで何ができるか知りたい
- ▶ どのくらい効率化ができるか試してみたい

ITCのサポート

- ▶ 最新技術の情報提供を行う
- ▶ 業務分析や課題の整理を行い新技術の適用をアドバイスする
- ▶ 試験的な導入のサポートを行う
- ▶ ITベンダーとの間の橋渡しを行う
- ▶ 利用できる補助金など、トライアル方法のアドバイスをを行う

▶ 最新テクノロジーの現場利用を橋渡し

ITコーディネータ資格取得するには?

ITコーディネータ試験の合格・ケース研修修了の両方を、4年度間に充足する必要があります。

資格取得後

3年度間に、フォローアップ研修3講座受講が必須です。また、資格取得後、毎年資格更新が必要で、実践力ポイント制度により継続学習と実務活動が義務付けられています。継続学習により、資格保持者が最新の経営とITに関する知識を維持することを求め、実務活動により、資格保有者の実践能力の維持を要求しています。これらの義務化により、ITコーディネータの品質を高く維持します。

※本記事は、令和5年4月14日開催の「資格試験を通じてデジタルスキルをUP!IT資格・試験説明会」の資料等をもとに当所で作成したものです。

お問い合わせ先

事業推進部 企画推進課

TEL 087-825-3507

E-mail suishin@takacci.or.jp

LOBO早期景気観測調査結果

商工会議所 2023年3月期

日本商工会議所は、全国329商工会議所の2,525企業等の協力を得て、日本商工会議所イントラネットを利用し、速報性を重視した景気調査を実施しています。

業況DI は、コロナ禍からの活動回復が進み、改善

先行きは、コスト増や外需停滞等から、厳しい見方

四国ブロックの概況

四国は、改善。製造業では、マスク着用ルールの緩和による消費者の意識変化に伴い、客足が改善している飲食店向けの引合いが増加した結果、食料品関係を中心に売上が改善した。サービス業では、インバウンド需要の回復や全国旅行支援による客足の増加により、宿泊業を中心に売上・採算が改善した。一方、観光需要が急激に増加しているため、人手不足を懸念する声も聞かれた。

産業別業況DI(3月)

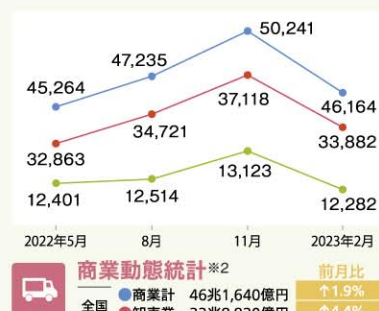


詳細はこちら <https://cci-lobo.jcci.or.jp/>



業況DI【全国】(※DI=「好転」の回答割合-「悪化」の回答割合) 好転 不変 悪化
日本商工会議所「LOBO調査結果3月分」より一部抜粋)

データで見る地域



データ出所
右記をもとに当所で加工して作成
●香川県※1…香川県統計課ホームページ(<https://www.pref.kagawa.lg.jp/tokei/index.html>)
●香川県の地域情勢(百貨店・スーパー販売額、鉱工業生産指数、消費者物価指数、有効求人倍率、主要観光地入込客数)
●経済産業省※2…商業動態統計速報(2022035.pdf(meti.go.jp))
●(株)東京商工リサーチ 高松支社※3…企業倒産件数、新設法人設立数

対面

研修講座

人材育成・定着

階層別研修講座 (若手層)

日時 **6/21** 水
10:00~16:00
【交流会】17:00~

場所 当所会館 2階大ホール

定員 30名

受講料 研修講座:
10,000円(税込)/名
(公社)高松法人会
※研修講座のみ

申込締切 **6/14** 水

若手職員が、ワークをととして、これまでの社会人生活を振り返り、これから必要な力を知ることでステップアップするための講座です。その後の交流会(希望者のみ/参加費5,000円(税込)/会場別途案内)では、今後役に立つ同世代の社外の仲間をつくっていただけます。

講師 株式会社コミュニケーションズ
代表取締役

北 宏志 氏

人材育成コンサルタント。年間130回以上の講演、セミナーに登壇。熱く、受講者に元気・勇気を与えることから「研修業界の松岡修造」の異名を持つ。



お問い合わせ先

事業推進部 産業・人材課

TEL 087-825-3518

E-mail jinzai@takacci.or.jp

参加無料

対面

特別講演会

販路開拓・拡大

海外展開入門セミナー なぜ、今、海外に目を向けるべきか

日時 **6/20** 火
10:00~11:30

場所 当所会館 2階201会議室

定員 30名

受講料 無料

共催 日本貿易振興機構
香川貿易情報センター(予定)

申込締切 **6/13** 火

後援 中小機構四国本部(予定)

貿易先進国の日本において、今、海外向けの商売をしていない事業所が、このタイミングで真剣に海外展開を考えるべき理由について、日本の産業構造の問題や貿易実態などからお伝えします。

講師 経済産業省 貿易経済協力局
企画官

上田 泰史 氏

平成6年農林水産省入省。農林水産省畜産企画課調査官などを経て、令和3年7月から現職にて中堅・中小企業の海外展開に関する施策を担当。



お問い合わせ先

事業推進部 経営支援課

TEL 087-825-3505

E-mail sien@takacci.or.jp

参加無料

対面

WEB

締切

間近

講習会・セミナー

資源高・物価高

経営分析セミナーⅠ 今出来る価格転嫁のポイントとは

日時 **5/26** 金
13:30~15:30

場所 当所会館 4階401会議室
WEB開催

定員 会場:40名
WEB:100名

受講料 無料

申込締切 **5/23** 火

物価高騰を受け、誰もが一度は頭によぎる「価格転嫁」。難しい判断を迫られる今だからこそ、値上げを「した」場合と「しなかった」場合、それぞれの影響を図で見る化し、簡単にシミュレーションする方法をお伝えします。

講師 株式会社ソウルスウェットカンパニー
代表取締役

仲光 和之 氏

会社と社員のビジョンを共に形にする「ビジョン実現コンサルタント」。お金のブロックパズルを使い、会社のビジョン実現をお金の面からもサポート。



お問い合わせ先

事業推進部 経営支援課

TEL 087-825-3505

E-mail kyouka@takacci.or.jp

対面

締切

間近

研修講座

人材育成・定着

階層別研修講座 (新任管理職)

日時 **6/6** 火
10:00~16:00

場所 当所会館 2階大ホール

定員 30名

受講料 10,000円(税込)/名

申込締切 **5/31** 水

共催 (公社)高松法人会

部下などをマネジメントする立場になると、今までとは異なるスキルや能力が必要になってきます。本研修では、管理職、その候補の皆さまに不可欠なスキルや心構えをお伝えします。

講師 EMIコンサルティング 代表
経営コンサルタント

福井 充雄 氏

1966年大阪生まれ。製造・卸・小売サービス業と幅広い分野にわたり組織改革・経営計画策定・営業力強化等の経営コンサルティングを実施。



お問い合わせ先

事業推進部 産業・人材課

TEL 087-825-3518

E-mail jinzai@takacci.or.jp

その他

健康経営・福利厚生

定期健康診断・生活習慣病健診

日時

6/26月・27火

場所

当所会館 2階201会議室

対象者

会員・特定商工業者
(従業員・事業主の家族)

申込締切

6/19月



事業主ご自身と従業員の皆さまの「健康」は宝です。年に1回以上は検診を受けましょう。※生命共済・特退共(会員のみ)加入者は割引あり。

基本1

身体測定(身長・体重・腹囲・視力・聴力)・血圧・尿検査(糖・蛋白・潜血)・胸部レントゲン・心電図・血液検査

基本2

基本1 + 血液生化学検査・大腸がん検査・すい臓検査

基本3

基本2 + 眼底カメラ検査・腹部超音波検査

オプション

胃がん・前立腺がん・乳腺超音波・マンモグラフィ

お問い合わせ先

総務会員部 会員活動推進課

TEL 087-825-3501

E-mail kaiin@takacci.or.jp

講習会・セミナー

インボイス・電子帳簿保存

参加無料

対面WEB

締切間近

インボイス制度・電子帳簿保存法対策セミナー

日時

6/14水
13:30~15:30

場所

当所会館 2階大ホール
WEB開催

定員

会場:40名
WEB:100名

受講料

無料

申込締切

6/9金



インボイス制度(2023年10月~)、改正電子帳簿保存法の必須対応(2024年1月~)を控え、「いつまで」「何」をしなければならないのか詳しく解説します。

講師

㈱OSK 営業本部 営業部
パートナー支援課

有水 秀兆 氏

㈱OSKにてパートナービジネスに従事。電子帳簿保存法やインボイス対応など法改正に関わるセミナー・勉強会を各企業やパートナー向けに行っている。

今何をすべきなのかを解説します



お問い合わせ先

事業推進部 経営支援課

TEL 087-825-3505

E-mail kyouka@takacci.or.jp

締切間近

その他

従業員満足度UP

会員事業所従業員表彰

日時

7/26水 5/26金
16:50~17:30

申込締切



場所

当所会館 2階大ホール

定員

1事業所につき2名まで

費用

1名につき3,000円

対象者

15年以上勤務し、他のお手本となる従業員
※過去の被表彰者は除く



従業員の方に当所会頭から表彰状やお祝いの品をお渡しします。「ありがとう」の気持ちを伝える絶好の機会です。従業員のモチベーションアップにも◎。

表彰式後はJRホテルクレメント高松に移動し、懇親会(CCI夏季会員交流会)を行う予定です。

お問い合わせ先

総務会員部 会員活動推進課

TEL 087-825-3501

E-mail kaiin@takacci.or.jp

参加無料

対面

講習会・セミナー

兼業・副業

兼業・副業人材活用セミナー 外部人材のスキル・知識で課題解決

日時

7/7金
6/30金

場所

当所会館
5階501会議室

定員

20名

受講料

無料



第I部

13:30~14:00

兼業・副業人材活用法について

講師 ㈱リクルート 狩野 美鈴 氏

・副業人材とは
・活用のメリット など

第II部

14:00~15:15

実際の活用事例について

企業・活用に至った経緯・人選理由・決め手 など
副業人材・その企業を選んだ理由・担当業務 など

講師 中商事㈱ 代表取締役社長 中 貴史 氏 × 兼業・副業人材 2名

第III部

15:15~15:30

補助制度について

講師 高松商工会議所 事務局

・兼業・副業人材とのマッチング補助金

お問い合わせ先

事業推進部 産業・人材課

TEL 087-825-3518

E-mail jinzai@takacci.or.jp

各種支援制度

4月26日時点の情報であり、すべてを網羅しているものではありません。

最新情報及び詳細は、HP等でご確認ください。

【アイコン】は制度の利用シーンの一例です。

制度一覧
年間カレンダー

給付金・助成金	【物価高】高松市貨物自動車運送事業者緊急支援給付金 申請締切:6月30日(金) 原油価格・物価高騰等の影響により、貨物自動車運送事業者が厳しい経営状況にあることを踏まえ、安全で安定した貨物輸送の維持を図るため、給付金を給付。 【対象者】次のいずれにも該当する事業者 ・4月1日時点で、一般貨物自動車運送事業か特定貨物運送事業か貨物軽自動車運送事業を営み、市内に本社又は営業所を有する法人若しくは市内に営業所を有する個人事業主 ・申請時点で、上記事業を継続して営んでおり、引き続き当該事業を市内において営む意思を有する事業者 【補助金額】普通貨物自動車:25,000円 小型貨物自動車:20,000円 軽貨物自動車:10,000円 ※一台当たり。※詳細については、市ホームページをご確認ください。	 高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30~17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/shien_josei/lorrybenefits.html
	【リスク管理】街づくり 工業団地等の整備支援 ※ご利用には別途要件があります。 民間事業者による工業団地整備に対する支援制度 【対象経費】分譲用地を除く公共施設(団地内の道路、公園・緑地、上水・工業用水道、下水道・排水施設、調整池等)の土地取得費及び工事整備費 【助成率、助成額上限】対象経費の50%、5億円	香川県企業立地推進課 立地支援・環境整備グループ ☎087-832-3357 平日8:30~17:15 https://www.pref.kagawa.lg.jp/kigyoritti/index.html 
	【リスク管理】街づくり 製造業の工場や物流拠点施設等への立地支援 ※下記は工場の場合。施設等により異なります。 民間事業者による工場・物流拠点施設整備に対する支援制度 【要件】土地を除く投下固定資産額5億円以上、新規常用雇用者数10人以上 【助成内容】①投資に対する助成:助成率10%(投下固定資産額が10億円を超える部分については5%) ②新規常用雇用者に対する助成:11人目以降×50万円、51人目以降100万円 【助成上限】5億円	香川県企業立地推進課 総務・企業誘致グループ ☎087-832-3354 平日8:30~17:15 https://www.pref.kagawa.lg.jp/kigyoritti/kigyoritti/prefential/prefecture.html 
補助金	DX IT導入補助金 通常枠 (2次)申請締切:6月2日(金)17時予定 業務効率化・売上アップのため、自社の課題やニーズに合ったITツールを導入する経費の一部を補助。 【補助額】A類型:5万円~150万円未満 B類型:5万円~450万円以下 【補助率】1/2以内 セキュリティ対策推進枠 (2次)申請締切:6月2日(金)17時予定 サイバー攻撃被害が供給制約・価格高騰を潜在的に引き起こすリスクや生産性向上を阻害するリスクを低減していただくことを目的とする。 【補助額】5万円~100万円 【補助率】1/2以内 デジタル化基盤導入枠 (2次)申請締切:5月16日(火)17時予定 (3次)申請締切:6月2日(金)17時予定 会計ソフト・決済ソフトなどの経費の一部を補助 【補助額】~50万円以下(補助率3/4)、50万円超~350万円(補助率2/3)	サービス等生産性向上IT導入支援事業コールセンター ☎0570-666-424 IP電話用042-303-9749 平日9:30~17:30 https://www.it-hojo.jp/first-one/ 
	事業再構築補助金 第10回 申請締切:6月30日(金)18時 当所受付締切:6月23日(金)17時 ウィズコロナ・ポストコロナの時代の経済社会の変化に対応するために、新市場進出(新分野展開、業態転換)、事業・業種転換、事業再編、国内回帰又はこれらの取組を通じた規模の拡大等、思い切った事業再構築に意欲を有する中小企業等の挑戦を支援。 ※○・○の表記は「」を挟んで左:中小企業等、右:中堅企業等を対象とするもの 【コロナ】成長枠 【補助上限額】7,000万円 【補助率】1/2・1/3 【GX】グリーン成長枠 【補助上限額】1億円・1.5億円 【補助率】1/2・1/3 【リスク管理】産業構造転換枠 【補助上限額】7,000万円 【補助率】2/3・1/2 【賃上げ】最低賃金枠 【補助上限額】1,500円 【補助率】3/4・2/3 【物価高】物価高騰対策・回復再生支援枠 【補助上限額】3,000万円 【補助率】2/3・1/2 【海外展開】サプライチェーン強化作 【補助上限額】5億円 【補助率】1/2 ※成長枠またはグリーン成長枠は別途上乗せ枠あり。	事業再構築補助金事務局 コールセンター ☎0570-012-088 IP電話用03-4216-4080 月~土9:00~18:00 電子申請の操作方法に関するサポートセンター ☎050-8881-6942 月~金9:00~18:00 https://jigyosai-saikouchiku.go.jp/ 
	小規模事業者持続化補助金 第12回 申請締切:6月1日(木) 当所受付締切:5月25日(木)17時 持続的な経営に向けた経営計画に基づく、販路開拓等の取組や、その取組と併せて行う業務効率化(生産性向上)の取組を支援するため、それに要する経費の一部を補助するもの。 【販路開拓】通常枠 【補助上限額】50万円 【補助率】2/3 【賃上げ】賃金引き上げ枠 【補助上限額】200万円 【補助率】2/3 卒業枠・後継者支援枠・創業枠 【補助上限額】200万円 【補助率】2/3	高松商工会議所 経営支援課 ☎087-825-3505 平日8:30~17:15 https://r3.jizokukahojokin.info/index.php 
	【販路開拓】街づくり 高松市高松中央商店街新規出店補助制度 申請締切:令和6年2月29日(木)17時 応募書類を郵送か直接、産業振興課(市役所7階)へ持参 高松中央商店街にぎわい創出のため、空き店舗に新規出店する事業者に対し、改装費などの経費の一部に対して、補助金を交付。 【補助率・補助額】対象経費の2分の1・上限100万円又は対象経費の4分の1・上限50万円 【対象経費】空き店舗改装のための内装・外装・設備設置工事の実施に要する経費(別途、特例制度有り) ※先着順で、予算の上限に達した場合は、受付期間中であっても受付を終了します。 ※詳細については、市ホームページをご確認ください。	高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30~17:00 http://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/shien_josei/shiki/shinkianai.html 

補助金	人材育成 高松市中小企業等人材育成事業補助金 申請締切:令和6年2月28日(水) 市内の中小企業者の積極的な人材育成を応援。 【補助額】受講料の1/2(最大3万円) 【補助対象者】市内に住所を有する個人事業主又は本店である営業所の所在地が市内である中小企業 【補助対象経費】ポリテクセンター香川又は四国職業能力開発大学校が実施する「能力開発セミナー」の受講料	高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30~17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/shien_josei/jinzaikusei.html 
	DX 高松市中小企業等デジタルビジネス推進事業補助金 デジタル技術を活用した様々な産業分野が抱える課題の解決や新たな市場創出に資するような先進的で新たなサービス又は製品の開発を行う事業に要する経費の一部に対して、補助金を交付。 【補助率】1/2 【上限額】300万円 【補助対象者】高松市内の中小IT企業者を含むコンソーシアム 【申込方法等】6月23日(金)午後5時(必着)までに「Jグランツ」による電子申請で申込み ※詳細については、市ホームページをご確認ください。	高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30~17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/smph/jigyosha/shien_josei/digital_business.html 
	販路開拓 人材育成 高松市伝統的ものづくり振興事業補助金 本市の伝統的ものづくりの技術や素材を活用して実施するブランド力向上・担い手育成・販路開拓事業に要する経費の一部に対して、補助金を交付。 【補助率】1/2 【上限額】50万円 【補助対象者】伝統的ものづくり事業者や関係団体等 【申込方法等】5月31日(水)午後5時(必着)までに、応募書類を郵送か直接、産業振興課(市役所7階)へ。 ※後期募集も予定。※詳細については、市ホームページをご確認ください。	高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30~17:00 http://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/sangyou/tokusan/dento.html 
融資	DX IT活用促進資金 情報技術の普及・変化に関連した事業環境の変化に対応するための情報技術の活用を促進を図る中小企業者を支援。 【融資限度額】直接貸付 7億2,000万円 代理貸付 1億2,000万円 【返済期間】設備資金 20年以内(うち据置期間2年以内) 運転資金 7年以内(うち据置期間2年以内)	日本政策金融公庫 高松支店 中小企業事業 ☎087-851-9141 https://www.jfc.go.jp/n/finance/search/11_itsikin_m_t.html 
	GX 環境・エネルギー対策資金(GX関連) GXの取組などにより環境対策の促進を図る中小企業者を支援。 【融資限度額】直接貸付 7億2,000万円 代理貸付 1億2,000万円 【返済期間】設備資金 20年以内(うち据置期間2年以内) 運転資金 7年以内(うち据置期間2年以内)	日本政策金融公庫 高松支店 中小企業事業 ☎087-851-9141 https://www.jfc.go.jp/n/finance/search/15_kankyoutaisaku_t.html 
	物価高 コロナ 経営環境変化対応資金(セーフティネット貸付) 社会的・経済的環境の変化など外的要因により、一時的に、売上の減少など業況悪化を来しているが、中長期的には、その業況が回復し、かつ、発展することが見込まれる中小企業者の経営基盤の強化を支援。 【融資限度額】直接貸付 7億2,000万円 【返済期間】設備資金 15年以内(うち据置期間3年以内) 運転資金 8年以内(うち据置期間3年以内)	日本政策金融公庫 高松支店 中小企業事業 ☎087-851-9141 https://www.jfc.go.jp/n/finance/search/07_keieisien_m_t.html 
	コロナ 新型コロナウイルス感染症特別貸付 申請締切:9月末 新型コロナウイルス感染症の影響により、一時的に、売上の減少など業況悪化をきたしているが、中長期的には、その業況が回復し、かつ、発展することが見込まれる中小企業者を支援。 【融資限度額】直接貸付 6億円 【返済期間】20年以内(うち据置期間5年以内)	日本政策金融公庫 高松支店 中小企業事業 ☎087-851-9141 https://www.jfc.go.jp/n/finance/search/covid_19_t.html 
	物価高 コロナ 香川県伴走型経営改善支援融資 【融資対象者】セーフティネット保証4号若しくは5号の認定を受けている事業者、又は最近1か月の売上高や売上総利益率等が前年同月等と比較して5%以上減少していること 【融資限度額】1億円 【資金用途】設備・運転・借替資金 【融資利率】年1.50%以内(固定) 【信用保証料率】年0~0.95% 【返済期間】10年以内(据置5年以内)	香川県商工労働部 経営支援課 ☎087-832-3343 平日8:30~17:15 https://www.pref.kagawa.lg.jp/keiei/kinyu/yuushi/29.html 
	物価高 コロナ 高松市緊急経営安定対策特別融資 申込締切:令和6年3月29日(金) 【対象者】直近所定期間の売上高又は売上総利益等が、過去3年間の同期と比較して、5%以上減少している市内小規模事業者 【資金用途】運転資金 【融資限度額】500万円(ただし、事業資金との融資残高の合計:700万円以内) 【融資利率】1.8%(年率)諸条件を満たせば、翌年度0.8%分を補給(3年間限定) 【保証料率】1.55%以内(年率)諸条件を満たせば、完済翌年度全額補給 【返済期間】72か月以内(6か月以内の据置期間含む)	高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30~17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/chushou/yushi/keieianteiuyushi.html 

会議所の動き

- 4/4～6 階層別研修講座(新入社員研修)
- 4/14 資格試験を通じてデジタルスキルをUP!IT資格・試験説明会
テーマ 「国家試験 ITパスポート試験」についてなど
- 4/21 会員限定 会員親睦ボウリング大会
- 4/22・23 求職者向け かがわーくフェア(地元企業就職フェア)
- 4/26 開催 会頭・副会頭会議 常議員会の議題等について協議しました。
開催 第561回常議員会
審議事項 ・令和5年度一般会計収支補正予算(案)について
・会員加入承認について
報告事項 ・当所事業結果など

4/11 木村麻子氏の激励会(日本商工会議所青年部 令和5年度会長に就任)を開催

日本商工会議所 青年部(日本YEG)の41年の歴史において初となる女性会長として、当所青年部の木村麻子氏(株式会社PR 代表取締役)が就任しました。

4月11日には、JRホテルクレメント高松にて当所泉会頭を発起人代表とする激励会が開催され、全国から約420名が出席し、一致団結のもと青年部活動を行っていくことを確認しました。



木村会長のもと運営する令和5年度日本YEGの活動方針

- スローガン 「Challenge Everything ～持続可能で心豊かな未来への貢献～」
- 3つの重点テーマ
1. SDGs・人と自然の持続可能な共生社会推進 人と自然の共生社会実現への貢献
 2. DX推進 誰一人取り残されないデジタル社会実現への貢献
 3. 男女共同参画推進 共に支え合い、笑顔が溢れる日本の未来社会の共創 男女共同参画推進への貢献

高松商工会議所青年部(高松YEG)について

高松商工会議所青年部は今年度40周年を迎えます。今年度は「RISE AS ONE～持続可能な地域の実現」をスローガンに掲げ、(1)持続可能な新事業、(2)会員及び会員企業の研鑽、(3)会員の活性化を活動方針としています。地域活性化委員会、ビジネス研修委員会、総務活性化委員会による諸活動のほか、40周年実行委員会を中心に、40周年事業に向けた活動を行っていきます。

- 入会資格 高松商工会議所の会員であり、趣旨に賛同する満20歳以上～50歳以下の経営者およびその後継者または幹部従業員(入会時満48歳以下)
- 会費/入会金 入会金：2,000円 年会費：36,000円



第41代 会長 小竹 健太
(ワールド印刷㈱ 代表取締役)

お問い合わせ先 事業推進部 経営支援課 TEL 087-825-3505



会員インフォメーション

新会員紹介 ご入会ありがとうございます

備考：新会員の内、名簿の公表を希望しない事業所は掲載していません。
(事業所名五十音順、敬称略)

	事業所名	代表者名	所在地	事業内容
法人 個人	(株)al	片岡 雅喜	高松市林町1141-3	食料品(製造・卸・小売)料理・飲食店業
	味どころ まいう	武田 英孝	高松市御坊町9-16 かおり園ビル1F	飲食(居酒屋)
	大衆食堂ハッシュタグ	川田 翔斗	高松市福田町9-24	飲食店
	はるや	城石 春生	高松市東ハゼ町917-3 マリオン栗林公園804	アドサイクルトレーラー(ヴェロトレーラー)



役員・議員の異動について

議員職務執行者変更

(敬称略)

3号議員 (株)高松三越	新	代表取締役社長兼取締役営業統括部長	鈴木 健彦	令和5年 4月1日	就任
	旧	代表取締役社長	山下 洋志	令和5年 3月31日	退任
2号議員 (株)フソウ	新	四国本店長	西堀 直人	令和5年 4月1日	就任
	旧	執行役員四国本店長	原川 崇	令和5年 3月31日	退任



高松商工会議所職員紹介

高松商工会ってこんな人たちで運営しています!

ひと言PROFILE

①自分をひと言で ②趣味・休日の過ごし方 ③今後、挑戦したいこと

総務会員部 総務課 主事補

香西 沙希

(令和5年度入所)

ひと言PROFILE

- ①好奇心旺盛
- ②カフェ巡り、旅行
- ③富士山登頂を目標に登山を始めたい



▶ 現在担当している仕事内容

主に商工会議所の運営に関わる経理や各部との連絡などの庶務全般を担当しています。

▶ 仕事に対する『想い』や『やりがい』

地域の企業を応援する商工会議所が、円滑に活動できるようサポートしたいと考えています。日々集中して、業務に取り組んでいます。

総務会員部 会員活動推進課 主事補

佐竹 崇文

(令和5年度入所)

ひと言PROFILE

- ①明るくてよく笑う人
- ②ハンドボール、スポーツ鑑賞
- ③今年度中に簿記2級の取得を目指します



▶ 現在担当している仕事内容

会員さまの入会手続きや変更手続き等の業務を主に行っています。今後は労働保険業務や貿易関係の業務についても取り組んでいく予定です。会員さまに顔と名前を早く覚えていただけるように業務に取り組んでいます。

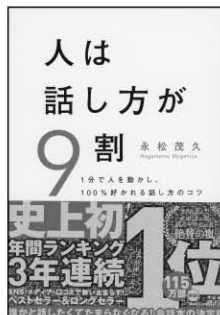
▶ 仕事に対する『想い』や『やりがい』

会員さまのお役に立つことで、会員さまに喜んでいただけたところにやりがいを感じています。高松商工会議所の仕事は、高松市の経済を支えるという大きな役割を担っているという自覚をもって日々業務に取り組んでいます。



ビジネス書籍 売上ランキング

2023年3/11～4/10 宮脇書店本店調べ



「人は話し方が9割」

永松茂久 / 著

発売から3年、120万部突破。日本で一番売れている会話本。コミュニケーションの基本である会話がうまくいくようになる“ちょっとした”でも多くの人が気づいていないエッセンスを紹介。読むだけで「自己肯定感」が上がり、最後はホロリと泣ける会話本の決定版。

【すばる舎 / 刊 1,540円(本体1,400円+税)】



「居所。」

大崎洋 / 著

ダウンタウンを見出し、活躍の場をつくり、ともに歩みつづけた吉本興業のトップがはじめて語る「生きづらさ」の処方箋。激動の人生を歩んだ著者が、自分や大切な人たちの「居場所」をつくるために心がけてきた12の「しないこと」とは。

【サンマーク出版 / 刊 1,650円(本体1,500円+税)】



「一生頭がよくなり続けるすごい脳の使い方」

加藤俊徳 / 著

学び直したい大人、必読。大人には、大人の脳にあった勉強法がある。勉強したい、挑戦したい、頭が良くなりたいけど、トシのせいで中々覚えたいことが頭に入らないと実感していませんか?原因は、脳の使い方のせいかも。脳科学に基づく大人の脳の使い方を紹介。

【サンマーク出版 / 刊 1,540円(本体1,400円+税)】

連載
#07

わたしの お気に入りスポット

四国霊場八十八番札所大窪寺の
北に位置する「長尾女体山」から
高松市を遠くに眺める

「長尾女体山」からの眺め

(さぬき市多和)

小学生の頃にその絶景に感動したことを思い出し、昨年の夏に女体山を訪ねてみました。当時は前山小学校で一泊し大窪寺を経由して徒歩で登ったのですが、辿り着いた山頂から地上に映る雲の影がゆっくりと流れていくのを見て感動したことを覚えています。市街地と瀬戸内海、手前の山々が織りなすパノラマは、人の営みと自然の調和により成り立つものであり、昨今の環境保全や脱炭素という課題にも関連しますが、この景色を大切に保護し、未来の世代に引き継いでいかなければと改めて想いました。



常議員 穴田 和久 〈株中央建物 代表取締役社長〉

「長尾女体山」の場所等については、
QRコードをご参照ください。

