

CONTENTS

02P

特集 輝き続ける企業

地域とともに目指す 環境にやさしい循環型社会

丸八商工株式会社

代表取締役社長 八田 憲明さん

企業活動は朝に始まり、朝で決まる

経営トップの モーニングルーティーン

朝の時間割

4:00 起床
漢方茶を煎しながらラジオや
ネットニュースで情報収集

7:30 朝食

8:00 出社

▶ よく食べるもの
麺類

▶ こだわり
健康のために病院で処方しても
らった漢方茶を毎朝1時間かけて
煎じて飲んでいきます。

04P

特集 あの企業はこう使っている!
事例に学ぶIT・IoT導入(事例26)
濱脇商事合同会社

06P

特集 アイデア+α
新事業へのチャレンジ!
スフィアーズ ゲート
・ SPHERES GATE
・ 株式会社八栗

08P

経営お役立ち情報

12P

セミナー・イベント等情報

14P

各種支援制度

16P

会議所からのお知らせ

24P

わたしのお気に入りスポット

9

SEP

11 月

源泉所得税・復興特別所得税・住民税特別徴収分の納付期限(8月分)
大地の成り立ちから見た香川の観光資源とジオストーリー

期限

開催

14 木

組織強化特別委員会

開催

15 金

保育園を開園してわかった、女性の活躍が人材不足を解決する本当の理由セミナー申込締切
高松市中小企業等デジタルシフト事業補助金申請締切
高松市伝統的ものづくり振興事業補助金申請締切

締切

締切 14P

締切 15P

20 水

2023たかまつ創業塾II(2/4回)

開催

22 金

保育園を開園してわかった、女性の活躍が人材不足を解決する本当の理由セミナー

開催

27 水

第17回会員親睦ゴルフ大会申込締切
会頭・副会頭会議
第564回常議員会
新入会員オリエンテーション

締切 13P

開催

開催

開催

10

OCT

2 月

IT導入補助金(通常枠6次、セキュリティ対策推進枠6次、デジタル化基盤導入枠9次)申請締切
健康保険・厚生年金保険料の支払期限(8月分)
固定資産税(第3期)支払期限

締切 14P

期限

期限

3 火

高知県中土佐町津波避難ツアー視察見学会申込締切

締切 12P

4 水

クルマの進化する方向を示す「CASE」の技術動向や最新技術申込締切
「たまたまの発見」から「意図した早期発見」を目指して!申込締切
2023たかまつ創業塾II(3/4回)

締切 12P

締切 12P

開催

10 火

源泉所得税・復興特別所得税・住民税特別徴収分の納付期限(9月分)

期限

11 水

サイバーリスク実態と対策のポイント申込締切
2023たかまつ創業塾II(4/4回)
クルマの進化する方向を示す「CASE」の技術動向や最新技術

締切 12P

開催

開催 12P

12 木

「たまたまの発見」から「意図した早期発見」を目指して!

開催 12P

16 月

サイバーリスク実態と対策のポイント

開催 12P

17 火

高知県中土佐町津波避難ツアー視察見学会

開催 12P

輝き 続ける企業

創業 70 周年

地域とともに目指す 環境にやさしい循環型社会

丸八商工 株式会社 代表取締役社長 八田 憲明 さん

今年で創業70周年を迎えた丸八商工。リサイクルという概念がまだ存在していなかった時代から、古紙を単なる「ごみ」ではなく紙の「原料」ととらえ、事業を発展させてきた循環型社会づくりの先導的企業です。

丸八商工 株式会社

〒760-0065 香川県高松市朝日町5丁目5-63
TEL.087-821-7547 FAX.087-821-7551



ホームページ



フェイスブック

事業内容について教えてください。

当社は、古紙を中心とする再生資源の集荷・販売や、業界に先駆けて着手した機密書類処理を柱に、環境事業から情報処理サービスまで幅広く事業展開しています。また、地域の人々が気軽にリサイクル活動に参加できる場所として、不要になったリサイクル資源を24時間無料で受け入れる常設型の資源回収ステーションを香川県内9カ所に設置。ISO14001（環境）、ISO9001（品質）、ISO27001（情報セキュリティ）、プライバシーマーク認定を取得するなど、責任ある企業と

しての体制を整え、地域とともに循環型社会の発展を目指しています。

創業から現在までのあゆみについて教えてください。

丸八商工の創業は1953年。それ以前に創業者である父は、製紙会社の経営に携わっていましたが、設備投資過多が原因で倒産。続いて山林の原木を切り出して紙の原料になる木材チップを生産販売する会社を設立しましたが、これも山火事によって倒産。2度の倒産を経て、一文無しの状態から細々と古紙回収を開始したのが当社の始まりです。古紙を保管する土地もなく、中古の船を倉庫代わ

りにしていた時代から、徐々に会社の規模を拡大していき、地域の古紙リサイクル市場における地位を築きました。

私が父の跡を継ぎ、社長に就任したのは1994年。入社前に修業した大手同業他社での経験や、国内外の企業視察で得た情報を活かして、車両・設備導入、社員の意識改革を積極的に進めました。また2000年代には、ヨーロッパですでに主流だった機密書類リサイクルの事業化や、中国最大手の板紙メーカーとの取引開始など、成長のスピードを加速させ、現在につながる経営基盤を確立していきました。

2代目として経営に取り組む中で大切にしていることは何ですか？

これまで築き上げてきた信用を守り、成長を続けることです。そのためには、社員一人ひとりの質を高めることが重要。父の代まではワンマン経営で社員は皆やらされ感が強く、それが勤務姿勢や身なりに表れていたように思います。ごみ屋というマイナスイメージを払拭しようとして改革を進める私への反発も強く、このままでは企業として生き残っていけないという危機感がありました。私が恵まれているのは、社長就任時期と就職氷河期が重なり、意欲ある優秀な人材が多く

採用できたこと。私のビジョンに共感・賛同し全員が同じ方向を向ける新しい体制がつくれたことは、当社の大きなターニングポイントです。ベテラン、若手に関わらず主体性を持った社員たちがアイデアと行動力で会社の成長を後押ししてくれる。そして何よりも自分の仕事に誇りを持って取り組んでくれていることがうれしいですね。

今後のビジョンを教えてください。

デジタル化に伴う紙ニーズの減少を受けて、当社では古紙オンリーからみんなが処理に困っている廃棄物全般へとリサイクル対象を積極的に広げてきました。環境への意識が高まり、環境も経済も循環型のロータリーでなくては、この先の未来はないと多くの人が認識し始めたことは、当社にとって強い追い風です。新規参入によりライバル企業も増えていますが、長年培ってきたノウハウやネットワークを武器に、リサイクル事業を今後強化していきます。また、近年スタートした紙媒体の電子化事業を筆頭に、リサイクルという分野にとらわれない新しい挑戦も始まっています。目まぐるしく変化する時代に合わせて進化し、これからも地域社会に必要とされる企業でありたいと思います。



出張断裁車 ①



厳格なセキュリティ管理 ②



資源回収ステーション「エコ・ステ」 ③

①機密文書処理は出張回収にも対応。施錠管理やGPS搭載で安全に処理を行います。②本社の機密文書処理区画は指紋認証登録済みスタッフのみ入場可能。③新聞や雑誌、段ボール・ジュース缶・ペットボトル・衣類を回収。新聞・雑誌は、重量に応じてポイントが加算され商品券と交換も。

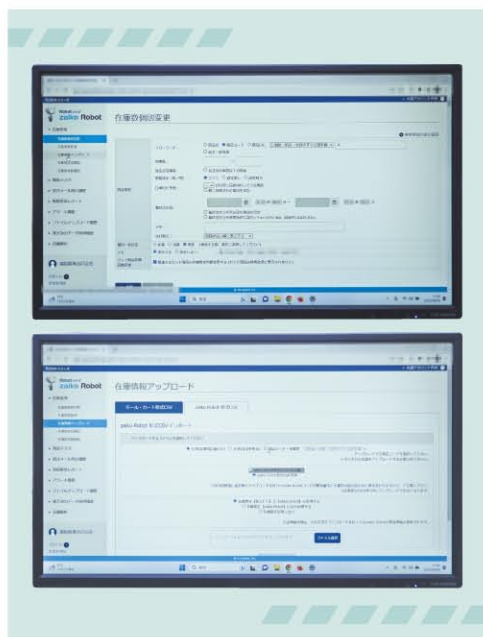
あの企業は
こう使っている！事例に学ぶ
IoT導入

濱協商事合同会社

〒761-0113 香川県高松市屋島西町1932-7
TEL:050-5360-6656
HP:https://peraichi.com/landing_pages/view/hamawaki

インターネット販売による卸売・小売業

大手ECモールで、釣り具、文具、衛生用品を主力商品として取り扱い、幅広い種類の商品を販売しています。

社長
濱協 卓也氏バリエーション確保か数量維持か
ジレンマを乗り越える在庫管理術当初の在庫管理システムに
限界を感じる

複数の大手モール型ECサイトに“ずぐる屋本舗”を出店する濱協商事合同会社。日用品を中心に約30万種類という商品数の多さを売りにシヨップを運用しています。各モールでは定期的にセールが開催され、その期間は消費者からの注文が殺到します。しかし、当時使っていた在庫管理システムは在庫の更新間隔が15分と長く、過受注を頻繁に起こしている状況。従業員はその度に消費者へ在庫不足を連絡したり、クレーム対応に追われていました。「過受注を防ぐため、在庫に余裕を持たせることも考えました。しかし、過剰在庫が発生して在庫の維持にお金がかかり、品数が増やせない状況になることを懸念。当社は、登録商品数を多くすることで、販売機会の創出を図っていることもあり、非常にジレンマを感じていました。加えて、顧客満足度への影響も危惧していたことから在庫管理

システムの移行を考えるようになりました」と濱協社長。

在庫の更新間隔を短縮で
過受注&クレームを削減

導入したのは、複数のECサイト間の在庫数を自動連携し一元管理できる在庫管理システム。当初のシステムより在庫の更新間隔が大幅に短縮され、セールの際の過受注を確実に減らすことができるようになりました。加えて、お客さまのクレーム対応も少なくなり、従業員の精神的負担やストレスの軽減も実現しています。「このシステムのおかげもあり、主要シヨップである楽天モール内で、上位1%の月間優良シヨップに選ばれたり、楽天シヨップ・オブ・ザ・マンスを受賞しました。今後の目標は楽天ランキング1位取得商品数を1万種類まで伸ばすこと。そのために取引先を増やしたり、サプライチェーンの強化にも積極的に取り組んでいきたいですね」と濱協社長は意気込みました。

After

在庫管理システム zaiko Robot

- ・複数のECサイト間の在庫数を24時間365日自動連携
- ・セット商品の在庫連携
- ・実店舗とECサイトとの在庫連携も可能

すぐる屋本舗(楽天)はこちらから！



在庫の有無がリアルタイムでわかるように



在庫を多く抱える必要がなくなった



効果1 タイムリーな在庫管理が可能に

複数のECサイトの最新在庫数が最短1分ごとに更新されるように。タイムリーな在庫管理が可能になり、販売機会の損失や過受注が減った。

効果2 登録商品数が増やせるようになった

在庫を多く抱える必要がなく過剰在庫が起こる心配もなくなった。さらに、余剰資金によって新しい商品の仕入れに力が入れられ、登録商品数を少しずつ増やせている。

効果3 従業員の精神的負担を軽減

過受注が減ったことで、お客さまからのクレームが激減。クレーム対応による従業員の精神的負担を減らすことができています。

Before

在庫情報の更新間隔が15分ごと



課題1 最新在庫数の更新間隔が長く、過受注が頻発

最新の在庫数は15分間隔で更新される。そのため、リアルタイムでの在庫数が把握できず、販売機会の損失や過受注が頻発に発生していた。

課題2 在庫数増による過剰在庫の発生を懸念

過受注を防ぐために多く在庫を持つことも考えた。しかし、過剰在庫による滞留資産が発生し、キャッシュフローが悪化してしまうことを懸念していた。

課題3 クレーム対応による従業員の負担大

特にセール期間中に過受注になることが多く、お客さまからクレームが入っていた。クレームの度に従業員が対応に追われ、精神的な負担が大きかった。

濱脇氏



当社は、少人数で業務全体を回しており、ITを活用

した業務効率化が必要不可欠です。そのため、スタッフには簡単なITやプログラミングを土台にしてマンパワーを上げてもらっています。将来的にはITに使われるのではなく、ITを使える人材になって欲しいと思っています。

と、Excelで行なっている定型業務を自動化でき、業務効率があがります！とても便利な機能なのでぜひ、皆さんも参考してみてくださいね！

担当Tの編集後記

取材企業のあれやこれや話

チャレンジ!

新商品・新サービスづくりのヒントを探ります。

新事業をスタートさせた
会員事業所にインタビュー!

星出ちひろさん

代表
星出雅澄さん

いい素材といい製法で数十年「育てる」楽しみを

紳士用オーダーシューズ

スフィアーズ ゲート
SPHERES GATE

香川県高松市福岡町1-12-5

TEL・FAX 087-887-1852

営業時間 10:00~18:00

定休日 毎週水曜日・木曜日・日曜日

オーダーシューズの
ラインナップは
HPで確認できます



リペアのエキスパートが目指す 「本当にいい靴」への挑戦

◆ オーダーシューズに込める 日本トップクラスの店での学び

ファッションにおいて、靴は全体を決める大事なピースです。特に革靴は「育てる」ことで経年変化を楽しめるのが魅力的で、大学在学中から日本有数の高級紳士靴店で修理の仕事を学びました。当時の同僚だった妻と香川に移住し、2013年から靴のリペアを手掛けて、9月で10周年を迎えます。リペアを通じて「長く使うためには買う時にちゃんとした靴を選ぶべき」という実感が深まり、自分でつくってみたい思いもずっと温めていたため、18年からオーダーメイドのブランドを立ち上げました。



ドレスシューズはサイズで選ぶ「ベシックライン」と木型やデザインにこだわり丁寧な採寸でフィット感も重視する「マスタビーライン」、ワークブーツ愛好者向けにはミリタリー・ヴィンテージ・バイクカルチャーを軸とする「ヘリテージライン」があります。いい素材といい製法にこだわりつつ手頃な価格で、をモットーに、手仕事ならではの表現を大切にしています。

世界中の高級紳士靴の修理を数多く手掛け、先輩が立ち上げた店で国内トップレベルのアメリカンワークブーツのカスタムを学び、靴づくりはほぼ独学という僕の経験は、作り手としては特殊です。それがそのまま強みになるとともに、夫婦とも職人で、採寸から修理までの一貫体制も独自性が高いのではない

でしょうか。これまで手掛けたオーダーは約40件、靴好きはもちろん、興味がなかった人にも「通気性やフィット感がぜんぜん違う、考え方が変わった」と喜んでいただいています。

◆ 頼れる場所があるから心強い!

僕は千葉、妻は愛媛の出身で、香川には縁もゆかりもありません。2010年の瀬戸内国際芸術祭に来て「いい街だな」と思ったのをきっかけに、高松で店を構えようと思いました。

移住して1週間くらいで「何ひとつ決まっていなかったが、どうすればいいですか」と商工会議所を訪ねたところ、融資や事業計画構築の相談、専門家とのマッチングなどにきめ細かく応じてくれて、おかげで物件が決まって4カ月ほどで無事開店できました。

今も変わらず心強いのは、「何かあったら相談に乗ってくれる場所がある」と思えること。オーダーのブランド立ち上げの際も「叶えるチャンスがあるならやろう」と背中を押していただきました。僕らの思いをきちんと汲んでサポートしてくれる存在として頼りにしています。

◆ 攻めの姿勢でオーダーの客層を広げたい

丁寧につくられた靴は、きちんとメンテナンスをすれば20年以上持ちます。当店のオーダーシューズなら、つくった職人が修理もできるのが強み。今のオーダーはリペアのお客さまからのご依頼が中心ですが、今後はもう少しPRに力を入れて、他県からもわざわざ目指して来てもらえる店にしたい。これまでの「守り」を「攻め」に変える時期だと感じています。受注会やイベントを企画したり、販路を広げていく上で、これからも商工会議所の情報やサポートは大いに活用していきたいですね。



手仕事でのソールの作り込みが上質の履き心地を生み出します



新事業への

資金課題、完成までのプロセスなど、何かと難しい

プロが選んだ魚介の味を手軽に楽しむレトルトパック

海鮮おこわシリーズ

株式会社八栗

香川県高松市春日町1638-1

TEL.087-814-3871

【HP】<http://www.yakuri.com/>

新商品の情報は
インスタにて!



専務取締役
寺田 圭佑さん



素材の良さと高い保存性を武器に 自社初の海外輸出にチャレンジ

◆ 端材活用から生まれた新商品がヒット

当社はエビを中心とするすしネタの海鮮加工が本業で、漁業者とのネットワークを生かして高品質な魚介を安定して仕入れられるのが強みです。加工の過程で出る魚介の端材は飲食店向けに販売していましたが、本格的に展開するなら事業化した方がいいと考え、「海鮮おこわ」シリーズを新たに開発しました。

自社小売商品はいろいろつくっていますが、レトルト商品、しかも米飯類は初めての試み。魚介以外の食材の仕入れルート確立とともに、製造工程の加熱に耐えるパック食材の選定にも苦勞しながら、1年半の開発期間を経て今年3月に発売しました。

特長は、魚介のプロならではの目利きに基づく素材の質の高さと、常温で2カ月持つ保存性の高さです。一番人気の「中華おこわ」をはじめ、愛知産のウナギの切り落としをたっぷり乗せたウナギおこわ、ビリヤニ風・ガパオ風・ジャンバラヤ風など各国料理をアレンジしたおこわなど、約10種を販売中。小売店ではレトルト商品コーナーではなくお総菜コーナーに陳列してもらう方針が奏功し、夏季のエスニック人気やコロナ禍以降のバックごはんなニーズなどにもマッチして、大変ご好評をいただいています。



味や具材のバリエーションも豊富

◆ 専門家のサポートの下で輸出に向け本格始動

商工会議所には、2年ほど前から補助金の活用やEC事業に

関する相談に乗ってもらっていました。おこわのラベルも、補助金で導入したプリンターを使って自社でつくっています。いろいろな相談の中で海外展開の話が出たことをきっかけに、現在は「海鮮おこわ」シリーズの輸出に向けてサポートを受けているところです。

現在の流通先は県内の産直系小売店や道の駅など10カ所ほどですが、輸出には以前から興味があり、常温で保存できる米飯商品ができたのは大きなチャンスでした。とはいえすしネタ以外で自社主体の海外展開は初めてなので、商品に関するアドバイスや、各国の法律や文化などを踏まえた輸出先の選定、輸出に詳しい専門家とのマッチングなど、幅広く支えてもらっています。今の製造体制では大量生産は難しいため、小ロットでも受け入れてもらえそうなアジア圏の都市を輸出先として検討中です。



高い品質の魚介類をふんだんに使用

◆ 製造力を強化しつつ堅実に展開したい

コロナ禍を経て、特定の分野に頼る事業展開はリスクが高いことを学びました。安定した経営を守るためにも、いろいろな事業の柱を持ち、自社の強みを打ち出していきたい。おこわもその一つで、今後は広くPRできる展示会や商談会の情報も、商工会議所に期待したいところです。

当面は製造力の向上と、キャパシティに応じた販路の開拓が重要ですね。お引き合いをいただいても、つくるのが間に合わないことは意味がない。輸出も含めて本格的に量産体制を確立するには、本業とのバランスも重要です。省人化も少しずつ進めながら、手の届く範囲で堅実に成長していきたいと思っています。

経営お役立ち情報

今月のキーワード

ChatGPT

生産性向上に大きな効果が期待される生成AIの導入により、新しいビジネスを生み出し、又、企業としての生き残りにつなげるため、デジタルトランスフォーメーションを進めましょう。

記事のサマリー

- ・なぜデジタルトランスフォーメーションが必要なのか 08P
- ・AI、特にChatGPTで何ができるのか 08・09P
- ・生成AI時代のDX推進に必要な人材、スキル 10P

なぜデジタルトランスフォーメーションをしなくてはならないのか

企業として生き残っていけない

- ▶ 経済産業省「DXが進まなければ、2025年以降に年間最大12兆円の経済損失」
- ▶ 今の時代、価値を生み出すにはデジタル技術の活用が必須
- ▶ 企業文化を刷新してビジネス変革できない企業は、デジタル競争で負け組へ

新しいビジネスを生み出すことができない

- ▶ 次々と新しい企業が多く資金とデジタル技術をもとに進出
- ▶ 業界の垣根を越えてデジタル技術で既存のビジネスを破壊しながら急拡大
- ▶ デジタルネイティブ世代はデジタル技術を使ったビジネスを好む

DXは待ったなし。トランスフォーメーションというのは人間社会そのものが変わること。社会実装（社会で実際に使われること）において遅れているというのが最大の課題。DXを使わないビジネスモデルはありえないつもりでいることが、とても大事。

経済同友会 櫻田謙悟 代表幹事 2021年3月24日 NHK時代を生き抜く経営者たちの言葉 <https://www.nhk.or.jp/ohayou/biz/20210324/index.html>

そのために必要なことは・・・

デジタル人材の育成

- ▶ デジタル技術を扱える人材を増やす
- ▶ デジタル技術を学ぶ機会を増やす
- ▶ デジタル技術を常に研究する

多様で斬新な発想

- ▶ 世代を超えた議論の場を増やす
- ▶ 組織を超えた議論の場を増やす
- ▶ 企業を超えた議論の場を増やす
- ▶ 業界を超えた議論の場を増やす
- ▶ 多様な人々と触れ合う

管理職・経営陣の理解

- ▶ 経営課題としてDXを掲げる
- ▶ 企業改革にDXを活用する
- ▶ デジタル人材を育成し登用し称賛する
- ▶ 新しい発想を引き出し、支援する

今回は今もっとも注目されるデジタル技術を紹介します

デジタルデータを活用する人工知能(AI)

人工知能:人間と同等以上の能力を次々に実現

90%以上

予測
(人間同等)

5.1%

音声認識の誤認識率
(人間以上)

88.5%

文章の読解力
(人間以上)

69.9%

機械翻訳
(人間同等)

96%

画像認識率
(人間以上)

AIの活用事例

- ▶ 店舗のAI需要予測による発注の自動化 → 発注事務軽減、食品ロス解消
- ▶ 人間がデータを精査して問題を発見することが困難な生産設備に対し、人工知能が故障を予測
- ▶ AIによる画像解析
 - 商品棚をAIで可視化分析し、発注数に反映したことで売上増加
 - より精密な建築物点検が可能に
 - 乳がんの画像解析において自動的かつ客観的に乳腺濃度を評価
 - 糖尿病網膜症の画像をスコア化し、診断を支援
- ▶ 製造工程での不良品の自動検知と排除

まったく新しいAIテクノロジー“ChatGPT”の登場

ChatGPTとは？ -Generative Pre-trained Transformer

- ▶ ChatGPTは、OpenAIが2022年11月に公開したチャットボット
- ▶ 人間の言葉に対し、AIが答えを返すことで対話を行うことが可能
- ▶ OpenAIのGPT-3/4ファミリーの言語モデルを基に構築されており、教師あり学習と強化学習の両方の手法で転移学習
- ▶ ペンシルベニア大学 経営学修士課程(MBA)の最終試験で合格点
- ▶ 米国の医療機関が行った米国医師免許試験ではほぼ合格点に到達
- ▶ さらにGPT-4では司法試験の上位10%で合格ラインに達した

ChatGPTで可能なタスクの数々



生成AI導入で生産性向上



こんな人材が現実存在するのでしょうか? ChatGPTなら可能です

- 何ヶ国語も話せて
- インターネット上のあらゆる情報を知っていて
- 経営学修士課程(MBA)を取得していて
- 医師免許試験に合格していて
- 司法試験に合格していて
- プログラミングもできて
- 画像やイラストも描くことができて
- 社内のシステムや情報、人脈までも知ってる…

24時間365日、文句を言わず、座席は不要、福利厚生不要、
傷病リスクゼロ、コンプライアンスリスクゼロ

最後に…生成AI時代のDX推進に必要な人材・スキル

- ▶ マインド・スタンス(変化をいとわず学び続ける)
- ▶ デジタルリテラシー(論理、知識の体系的理解など)
- ▶ 指示(プロンプト)の習熟、言語化の能力、対話力など
- ▶ 経験を通じて培われる「問いを立てる力」、「仮説を立てる力・検証する力」など
- ▶ ものごとを細分化し指示に変える力
- ▶ 考えるより、やってみる姿勢

詳細は
見逃し配信で!



当所では、DX推進に資するデジタル人材育成を支援しています。

ITパスポート対策講座

社会人として求められる教養を身に付けられるチャンスです!
奮ってご応募ください

日程: 10月下旬頃(詳細は、会報誌やHPでお知らせします)
1回2時間半(18:30~21:00)×全8日コース(予定)
国家試験「ITパスポート」への合格を目指す試験対策講座です

・AI、ビッグデータ、IoTなどに関する知識
・経営全般の知識(経営戦略、マーケティング、財務、法務)
・ITの知識(セキュリティ、ネットワーク)

先端テクノロジーセミナー
～ChatGPTから始めるDX～
の見逃し配信



<https://www.takacchi.or.jp/member/movie/>

お問い合わせ先

事業推進部 企画推進課

TEL 087-825-3507

E-mail suishin@takacchi.or.jp

LOBO早期景気観測調査結果

商工会議所 2023年7月期

日本商工会議所は、全国329商工会議所の2,525企業等の協力を得て、日本商工会議所イントラネットを利用し、速報性を重視した景気調査を実施しています。

業況DI は、持ち直しの一服感が続き、ほぼ横ばい

先行きは、期待感伺えるも、コスト増への懸念続く

四国ブロックの概況

四国は、ほぼ横ばい。製造業では、コロナ禍からの挽回消費の一服によって、飲食店の客足が伸び悩んでおり、引き合いが減少した食料品関係を中心に売上が悪化した。サービス業では、観光需要の回復で宿泊業が堅調に推移し、採算が改善した。旅館業の事業者からは、宴会需要がコロナ禍前の7～8割くらいまで戻ってきているという声が聞かれた。

産業別業況DI(7月)

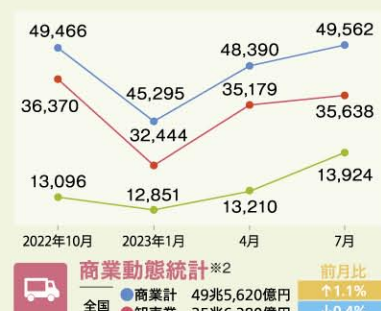


詳細はこちら <https://cci-lobo.jcci.or.jp/>



業況DI【全国】(※DI=「好転」の回答割合-「悪化」の回答割合) 好転 不変 悪化
日本商工会議所「LOBO調査結果7月分」より一部抜粋)

データで見る地域



データ出所
右記をもとに当所で加工して作成
●香川県※1…香川県統計課ホームページ(<https://www.pref.kagawa.lg.jp/tokei/index.html>)
●香川県の地域情勢(百貨店・スーパー販売額、鉱工業生産指数、消費者物価指数、有効求人倍率、主要観光地入込客数)
●経済産業省※2…商業動態統計速報(2022035.pdf(meti.go.jp))
●(株)東京商工リサーチ 高松支社※3…企業倒産件数、新設法人設立数

参加
無料

対面

部会・委員会

DX

サイバーリスク 実態と対策のポイント

日時

10/16 月
13:30~15:30

場所

当所会館
2階大ホール

定員

200名

受講料

無料

申込締切

10/11 水



県内のサイバー攻撃が急増しています。中小企業の皆さまをとりまく最新のサイバー犯罪・被害の現状を新型コロナウイルスに続く災害として経営者の皆さまに知っていただき、今、備えておくべきサイバーリスク対策のポイントを解説します。

【第一部】

▶サイバー犯罪・サイバー攻撃の現状

香川県警察本部生活安全部サイバー犯罪対策課
サイバー犯罪対策係 課長補佐 松永 裕二 氏

【第二部】

▶中小企業経営者が知っておくべきサイバーリスクの実態と対策のポイント

東京海上日動火災保険株式会社
広域法人部 専門次長 中村 郁雄 氏

お問い合わせ先

事業推進部 企画推進課

TEL 087-825-3507

E-mail suishin@takacci.or.jp

参加
無料

対面

締切
間近

部会・委員会

街づくり

クルマの進化する方向を示す 「CASE」の技術動向や最新技術

日時

10/11 水
15:30~17:00

場所

当所会館 4階401会議室
WEB開催

定員

会場:40名
WEB:50名

受講料

無料

申込締切

10/4 水



「CASE」がクルマの未来を変える重要なキーワードと言われています。この技術進化は、交通運輸をはじめ、様々な業界のビジネスに大きな影響を与えています。その中でも実現予測が難しいと言われる「Autonomous/Automated（自動化）」を中心に技術動向や最新技術をお伝えします。

講師

トヨタ自動車(株)
自動運転・先進安全企画部 主査

市田 浩靖 氏

大阪大学大学院情報科学研究科にて博士号取得後、トヨタに入社。ぶつからないクルマなどの運転支援開発経験後、自動運転開発に従事。

クルマの未来を
変える自動運転



お問い合わせ先

事業推進部 産業・人材課

TEL 087-825-3518

E-mail sangyou@takacci.or.jp

対面

締切
間近

部会・委員会

減災・防災

高知県中土佐町 津波避難ツアー視察見学会

日時

10/17 火

場所

高知県高岡郡中土佐町
津波避難タワーほか

定員

20名(先着順)

参加費

9,000円(税込)

※貸切バス代、食事代、
保険代等を含む

申込締切

10/3 火



行程

7:30

10:30

11:40

高松商工会議所 発 視察 中土佐町津波避難タワー 昼食(黒潮本陣)

12:35

14:10

16:00

18:00

視察 道の駅なかとさ 視察 高知県立牧野植物園 現地発 高松商工会議所 着

中土佐町にある南海トラフ巨大地震に備えた鉄骨造地上3階建ての津波避難タワーを視察します。あわせて世界的な植物学者・牧野富太郎博士の業績を顕彰するため開園した「高知県立牧野植物園」を巡る1日コースです。

お問い合わせ先

事業推進部 経営支援課

TEL 087-825-3505

E-mail sien@takacci.or.jp

参加
無料

対面

締切
間近

部会・委員会

福利厚生

「たまたまの発見」から 「意図した早期発見」を目指して!

日時

10/12 木
13:30~15:00

場所

当所会館
2階大ホール

定員

80名

受講料

無料

申込締切

10/4 水



唾液によるがんリスク検査できる「サリバチェッカー」を医師が開発し、研究成果をサービスとして社会に提供するため会社を設立した。現在は鶴岡市のふるさと納税返礼品になっており、全国で800社の企業の福利厚生として取り入れている。

講師

㈱サリバテック代表取締役

砂村 眞琴 氏

東北大学の第一線で、がん治療・がん研究に貢献してきた消化器外科医京の大泉中央クリニックの院長でもありながら、サリバテックCEOでもある

福利厚生がもたらす
プラス効果



お問い合わせ先

総務会員部 会員活動推進課

TEL 087-825-3501

E-mail kaiin@takacci.or.jp

参加
無料

対面

講習会・セミナー

人材採用

ゼロからはじめる!外国人採用 ～県内留学生の活用2023～

日時

10/27 金
15:30～17:00

場所

第Ⅰ部(セミナー)
当所会館 2階大ホール南側
第Ⅱ部(交流会)
当所会館 2階大ホール北側

定員 30名

受講料 無料



申込締切 **10/20** 金

香川の外国人留学生は約800人。日本語も外国語も話せ、中には専門知識を持つ方もいます。言葉の壁や人柄など、採用に不安があるとお考えなら、ぜひご参加ください。この身近で即戦力の人材を採用するかどうか、実際に会って決められるチャンスです。

穴吹カレッジグループ国際部部長兼
留学生サポートセンター所長 **亀本 浩史** 氏
香川大学国際学部の准教授 **高水 徹** 氏
(独)日本貿易振興機構 香川貿易情報センター
高度外国人材活躍推進コーディネーター **矢代 淳子** 氏

お問い合わせ先

事業推進部 産業・人材課

TEL 087-825-3518 E-mail sangyou@takacci.or.jp

参加
無料

対面
WEB

講習会・セミナー

資金繰り

経営分析セミナーII 「資金繰り表から考える経営改善!」

日時

10/20 金
13:30～15:30

場所

当所会館 4階401会議室
WEB開催

定員

会場:40名
WEB:100名

受講料

無料



申込締切 **10/17** 火

コロナや物価高騰等、昨今の経営を取り巻く環境の変化は大きくその影響は計り知れません。本セミナーでは、今後の経営に不安を抱える事業者やコロナ融資返済のための資金繰りに困っている事業者を対象に、今後の資金繰りや収益改善のためのポイントを解説します。

講師 財務リスク研究所(株)代表取締役
横山 悟一 氏
会計事務所等の勤務後独立。約10年に渡る研究を重ね、指標を使わない分析手法「ビジュアル分析」を開発。分析した決算書は6,000社を超える。

今後の経営判断に
不安のある方へ



お問い合わせ先

事業推進部 経営支援課

TEL 087-825-3505 E-mail sien@takacci.or.jp

締切
間近

イベント

会員交流

第17回 会員親睦ゴルフ大会

日時

11/9 木 **9/27** 水
8:24～スタート

申込締切



場所

鮎滝カントリークラブ
(高松市香川町東谷259-1 TEL:087-897-1111)

定員

先着80名 参加会費 2,000円 ※当日ご持参ください。

- プレー費(キャディ付)
ビジター:13,230円 メンバー:9,360円 ※フロントにて各自精算
- プレー終了後、表彰式を開催。
- 組合せは事務局にご一任ください。

商品寄贈のお願い

本大会では、参加・不参加に関わらず会員様からの賞品寄贈のご協力をお願いしております。ご寄贈いただけます場合は9月27日(水)までにご連絡ください。

お問い合わせ先

総務会員部 会員活動推進課

TEL 087-825-3501 E-mail kaiin@takacci.or.jp

参加
無料

対面
WEB

講習会・セミナー

人材教育

人材価値最大化に向けた 「教育体系」の作り方

日時

10/26 木
14:00～16:00

場所

当所会館 4階401会議室
WEB開催

定員

会場:40名
WEB:100名

受講料

無料



申込締切 **10/19** 木

企業の成長に必要な不可欠な「人材の成長」を支えるのは、教育制度です。その構築手法や整備方法を体系的に知ること、自社に合った教育制度の実現を目指します。本来の制度の在り方から、構築ステップとポイントまで、他社の事例を踏まえながらお伝えします。

講師 株式会社タナベコンサルティング
HRコンサルティング事業部大阪本部 チーフマネジャー
西 瑞穂 氏

今こそ
人材への投資を!



社員にとって働きやすい組織、長く働き、貢献できる組織づくりをテーマに、様々な業種・規模の人事制度構築や教育制度構築に携わる。

お問い合わせ先

事業推進部 産業・人材課

TEL 087-825-3518 E-mail sangyou@takacci.or.jp

各種支援制度

8月31日時点の情報であり、すべてを網羅しているものではありません。

最新情報及び詳細は、HP等でご確認ください。

【アイコン】は制度の利用シーンの一例です。

制度一覧
年間カレンダー

GX クリーンエネルギー自動車導入促進補助金

申請期間:6月27日(火)～令和6年1月31日(水)

商用車(トラック・タクシー)の電動化に対し補助を行い、普及初期の導入加速を支援するもの。

【補助割合】車両価格×補助割合

BEV:1/4 PHEV:1/5 FCV:1/3

【補助額】「クリーンエネルギー自動車導入促進補助金対象車一覧」の定価を参考に算出

(トラック)一般財団法人

環境優良車普及機構

☎03-5944-0883

E-mail:evhojo@levo.or.jp

(タクシー)公益財団法人

日本自動車輸送技術協会

☎03-6836-1203

E-mail:kanhojo@ataj.or.jp

https://www.env.go.jp/page_00793.html

DX IT導入補助金

通常枠 (6次)申請締切:10月2日(月)17時

業務効率化・売上アップのため、自社の課題やニーズに合ったITツールを導入するもの。

【補助額】A類型:5万円～150万円未満 B類型:5万円～450万円以下

【補助率】1/2以内

セキュリティ対策推進枠 (6次)申請締切:10月2日(月)17時

サイバー攻撃被害が供給制約・価格高騰を潜在的に引き起こすリスクや生産性向上を阻害するリスクを低減していただくことを目的とする。

【補助額】5万円～100万円 【補助率】1/2以内

デジタル化基盤導入枠 (9次)申請締切:10月2日(月)17時

会計ソフト・決済ソフトなどの経費の一部を補助

【補助額】～50万円以下(補助率3/4)、50万円超～350万円(補助率2/3)

サービス等生産性向上IT導入
支援事業コールセンター

☎0570-666-424

IP電話用042-303-9749

平日9:30～17:30

<https://www.it-hojo.jp/first-one/>

補助金

物価高 香川県原油価格・物価高騰に伴う貨物自動車運送業支援金

受付期間:8月21日(月)～10月20日(金)

原油価格高騰により、物流の基幹的役割を担う貨物自動車運送事業者が厳しい経営状況に置かれていることを踏まえ、安全で安定した貨物輸送の維持を図るため、支援金を支給するもの。

【支援額】普通貨物自動車 3万円/台、小型貨物自動車 2万円/台、
軽貨物自動車 1万円/台香川県原油価格・物価高騰に伴う
貨物自動車運送業支援金事務局

☎087-802-1461

平日9:30～12:00、13:00～16:00

<https://www.kagawa-truck.jp/>

物価高 香川県特別高圧電気料金高騰対策事業支援金

受付期間:①令和5年1月使用分～6月使用分:令和5年7月26日(水)～10月13日(金)

②令和5年7月使用分～9月使用分:令和5年10月16日(月)～12月8日(金)

電気料金高騰の影響を受けている特別高圧契約で受電する中小企業等の負担を軽減するため、電気料金の一部を助成するもの。

【助成額】令和5年1月使用分～8月使用分 3.5円/kWh

令和5年9月使用分 1.8円/kWh

特別高圧電気料金高騰対策支援金
コールセンター

☎087-822-0832

平日9:00～17:30

<https://kagawa-denkishien.com>

DX 高松市中小企業等デジタルシフト事業補助金

申請期間:8月14日(月)～9月15日(金)【消印有効】に郵送で申請

市内中小企業等のITを活用した新たなビジネス展開や業務環境の整備等の取組を支援するため、ITツールの導入経費を補助するもの。

【補助率】①通常枠:1/2 ②デジタル化基盤導入枠:2/3(ハードウェアは1/2)

【補助額】①5～100万円 ②200万円まで

※申請された補助金額の合計が予算を超えた場合は、抽選となります。

※詳細については、市ホームページをご確認ください。



高松市創造都市推進局 産業振興課

☎087-839-2411

平日8:30～17:00

https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/shien_josei/digitalshift4.html

補助金	人材育成 高松市中小企業等人材育成事業補助金 申請締切:令和6年2月29日(木) 市内の中小企業者の積極的な人材育成を応援するもの。 【補助額】受講料の1/2(最大3万円) 【補助対象者】市内に住所を有する個人事業主又は本店である営業所の所在地が市内である中小企業 【補助対象経費】ポリテクセンター香川又は四国職業能力開発大学校が実施する「能力開発セミナー」の受講料	 高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30~17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/shien_josei/jinzaiikusei.html
	販路開拓 人材関係 高松市伝統的ものづくり振興事業補助金 申請締切:9月15日(金)17時【必着】 応募書類を郵送か直接、産業振興課(市役所7階)へ持参 本市の伝統的ものづくりの技術や素材を活用して実施するブランド力向上・担い手育成・販路開拓事業に要する経費の一部に対して、補助金を交付するもの。 【補助率】1/2 【上限額】50万円 【補助対象】伝統的ものづくり事業者や関係団体等 ※詳細については、市ホームページをご確認ください。	 高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30~17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/sangyou/tokusan/dento.html
	コロナ 新型コロナウイルス感染症特別貸付 申請締切:9月末 新型コロナウイルス感染症の影響により、一時的に、売上の減少など業況悪化をきたしているが、中長期的には、その業況が回復し、かつ、発展することが見込まれる中小企業者を支援するもの。 【融資限度額】直接貸付 6億円 【返済期間】20年以内(うち据置期間5年以内)	 日本政策金融公庫 高松支店 中小企業事業 ☎087-851-9141 https://www.jfc.go.jp/n/finance/search/covid_19_t.html
融資	物価高 コロナ 香川県伴走型経営改善支援融資 取扱期間:令和6年3月31日(日)までに融資実行 【融資対象者】セーフティネット保証4号若しくは5号の認定を受けている事業者、又は最近1か月の売上高や売上総利益率等が前年同月等と比較して5%以上減少していること 【融資限度額】1億円 【資金用途】設備・運転・借替資金 【融資利率】年1.50%以内(固定) 【信用保証料率】年0~0.95% 【返済期間】10年以内(据置5年以内)	 香川県商工労働部 経営支援課 ☎087-832-3343 平日8:30~17:15 https://www.pref.kagawa.lg.jp/keiei/kinyu/yuushi/29.html
	物価高 コロナ 高松市緊急経営安定対策特別融資 申込締切:令和6年3月29日(金) 【対象者】直近所定期間の売上高又は売上総利益等が、過去3年間の同期と比較して、5%以上減少している市内小規模事業者 【資金用途】運転資金 【融資限度額】500万円(ただし、事業資金との融資残高の合計:700万円以内) 【融資利率】1.8%(年率)諸条件を満たせば、翌年度0.8%分を補給(3年間限定) 【保証料率】1.55%以内(年率)諸条件を満たせば、完済翌年度全額補給 【返済期間】72か月以内(6か月以内の据置期間含む)	 高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30~17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/chushou/yushi/keieianteiuyushi.html

セキュリティ診断実施結果報告書

当所では、NTT西日本の協力のもと、会員事業所へDX推進をサポートするべく、まずは足元を固める支援として「無料サイバーセキュリティ診断」を行いました。

実施期間 2023年5月29日～6月30日(募集:2023年5月8日～5月19日)

募集方法 メール(2回)、会報誌への掲載 **参加企業** 16社

参加企業業種

業種	小売	卸	サービス	工芸	その他※	総計
企業数	4	3	2	2	5	16

※金融・建設・運輸・工業・電気の各1社

セキュリティ診断実施内容

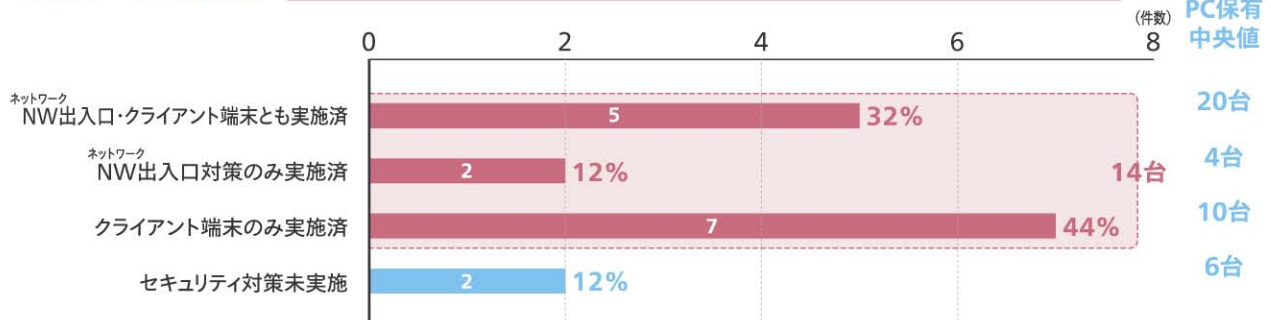
セキュリティサポートセンタ(NTT西日本運営)とパソコンを「Team Viewer」で接続、遠隔にて様々なツールを用いセキュリティ状態を診断

例) ルータのログ、ルータ⇄PC間の通信パケットなどを解析、不正アクセスの有無等を診断

オフィス環境ヒアリング結果

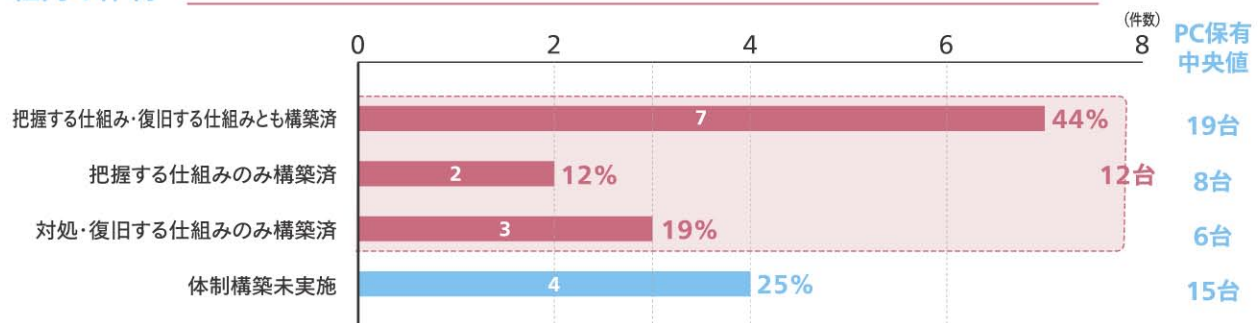
パソコン保有台数	～5台	～10台	～30台	30台以上	PC保有中央値
企業数	4	4	6	2	11台

ネットワーク・端末環境 ネットワーク出入口(セキュリティ機器)、クライアント端末(ウイルス対策ソフト)対策導入状況



8割超の企業で、ネットワーク出入口またはクライアント端末の対策実施済。(パソコン保有台数 14台・中央値)
対策未実施の企業では、パソコン保有台数が少ない傾向にある。(パソコン保有台数 6台・中央値)

社内の体制 インシデント発生時に把握する仕組み、迅速に対処・復旧する仕組み等の体制構築状況



約4割超の企業で、インシデント発生時の把握・復旧の体制構築済。(パソコン保有台数 19台・中央値)
体制構築未実施でもパソコン保有台数が多いため、社内体制構築の検討が必要と思われる。

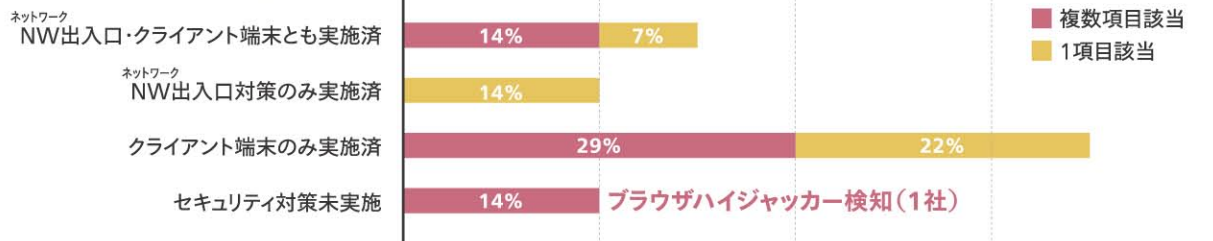
遠隔診断結果

No	診断項目	診断内容	該当数	ウエイト
1	インターネットスピードテスト	・インターネットの速度が遅い(日常的にフリーズする・動作が遅い)	2	13%
2	プログラム・アプリのチェック	・インストールした覚えの無い迷惑プログラム等が見つかった	1	6%
3	ネットワークに接続している機器等のチェック	・覚えの無いIT機器がネットワークに接続されている (Wi-Fiに従業員の個人PC・スマートフォン等を接続している)	1	6%
4	メールチェック	・メールアドレスが流出している ・なりすましと思われるメールが確認された	2	13%
5	通信ログのチェック	・海外等からの不正な通信・アクセスが確認された	11	69%
6	感染状況のチェック	・アドウェア/マルウェアの感染が確認された	5	31%

被害にはあっていないが、
空き巣が下見に来ている
ような状態と考えられる。

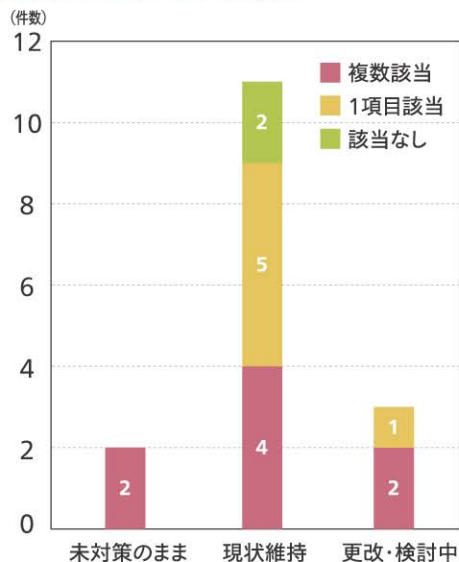
複数項目該当:8社、1項目該当:6社

ネットワーク・端末環境



- ▶ クライアント端末のみの対策では、何等かの診断項目の該当が7社(約5割)、セキュリティ対策未実施では、複数の診断項目が該当している。
- ▶ 診断項目に該当がなかったのは2社のみ。2社ともネットワーク出入口・クライアント端末対策に加え、内部脅威への対応として、USB等の外部ストレージの利用制限や社員教育等を実施している。

診断後のセキュリティ対策



セキュリティ診断の感想

- ▶ ネットが遅いと感じてないが、機器が古くて速度が出なかったり、動かない時が有とは思わなかった。
- ▶ セキュリティ・ITの知識が上がった。勉強になった。(4社)
- ▶ 色々なもの(POPアップなど)を確認せず、OKを押さないようにする。
- ▶ 診断のきっかけは、大量の迷惑メールが気になった事と、商工会議所さんからの紹介だったため。
- ▶ 無償で実施してくれるのが助かった。
- ▶ すごく細かい部分まで、短時間で調べてもらえるので良い。
- ▶ システム会社に任せており大丈夫とは思っていたが、今回の診断で危機感ではないが、やらないといけない事は認識できた。
- ▶ ウイルス感染の問題が今のところは無く、安心した。
- ▶ 外部からの攻撃が来ていると思っていなかったのびびっくりした。
- ▶ これからもっとセキュリティに関することが必要になると思う。
- ▶ 定期的に診断をしていく必要が有る。

まとめ

被害を最小限に抑えるには、外部からの脅威対策に加え、内部の脅威対策(意識啓発等)が必要!!

高松中央商店街店舗立地動向調査

空き店舗調査結果について

本調査は、中央商店街の店舗立地状況や空き店舗の状況を把握するため、平成7年度から、6月末・12月末現在の年2回実施しています。



令和5年6月末調査結果の概要

— 空き店舗数、空き店舗率はわずかに増加傾向 —



	全フロア(令和4年12月末との比較)	1階部分(令和4年12月末との比較)
総店舗数	1,027店舗(−2店舗)	644店舗(±0店舗)
空き店舗数	177店舗(+3店舗)	93店舗(+7店舗)
空き店舗率	17.2%(+0.3ポイント)	14.4%(+1.0ポイント)

今回の主なポイントは次のとおりです。

- ・全フロアにおける総店舗数は2店舗減少し1,027店舗
- ・空き店舗数は3店舗増加し177店舗(空き店舗率は0.3ポイント増加)
- ・片原町西部商店街、片原町東部商店街、常磐町商店街では、複数店舗で閉店があったことにより空き店舗数、空き店舗率ともに増加した。
- ・南新町商店街では複数店舗が開店したことから全フロア、1階部分ともに空き店舗率が減少した。
- ・兵庫町商店街、ライオン通商店街、丸亀町商店街、田町商店街では複数個所での店舗の出店、閉店等の動きがみられたが、空き店舗数に大きな変動は無かった。

調査結果の詳細はこちら



<https://www.takacci.or.jp/news/news-10674/>

お問い合わせ先 事業推進部 産業・人材課 TEL 087-825-3518 E-mail sangyou@takacci.or.jp

会員満足度調査を行います 予告

昨年、皆さまからいただいたお声を、こんなふうにかたちにしています。

実施時期 令和5年10月上旬頃 メールにて回答を依頼(所要時間5分程度)

昨年度のお声



- ▶ 海外への新たな販路の展開をしたい
- ▶ 外国人等の活用事例を知りたい
- ▶ 会員同士の交流機会を増やしてほしい
- ▶ 他社の取り組み・成功事例や中小企業経営に有益なシステム等を紹介してほしい

皆さまのお声を
カチにしました!

今年度の当所の取組み

- 販路開拓について
海外展開入門セミナーの開催
- 人材確保について
外国人活用セミナーの開催
- 商工会議所への加入メリットの強化
新入会員のオリエンテーションの開催
- DXの推進
AIの先進事例や導入手順セミナーの開催

今後どのようなサービスを期待するか、ぜひご意見お聞かせください。
5分ほどの簡単な調査ですので、ご協力よろしくお願いします。

お問い合わせ先 総務会員部 会員活動推進課 TEL 087-825-3501 E-mail kaiin@takacci.or.jp

8/14 第56回さぬき高松まつり総おどり

初参加

高松商工会議所連として会員企業と職員を含め総勢約130名の参加者とともに、練習を重ね、本番では息の合った踊りを披露し、さぬき高松まつりを盛り上げました。



8/24 結婚・子育て応援に係る連携・協力に関する協定締結式

県と経済団体が連携して、社会全体で結婚・子育てを応援する機運を醸成するとともに、より良い環境をつくることを目的として、8月24日(木)に香川県商工会議所連合会など9の機関・団体が協定書を交わしました。

今後の 取り組み内容

次に掲げる事項について、連携・協力して取り組むよう努めるものとする。

- (1) 結婚の機運醸成に資する取組に関する事
- (2) 子育てしやすい環境づくりに資する取組に関する事



参加機関・ 団体(順不同)

香川県、香川県商工会議所連合会、香川県商工会連合会、香川県中小企業団体中央会、香川県経営者協会、(一社)香川経済同友会、(一社)香川県中小企業家同友会、(一社)香川県銀行協会、香川県商店街振興組合連合会

会議所の動き

- 8/1 インボイス制度・電子帳簿保存法直前対策セミナー
- 8/3 アート化する新しい工芸 ～GO FOR KOGEIでの取り組み～
- 8/4 電気部会・GX推進委員会共催企画視察見学会(梶原町)
- 8/18 先端テクノロジーセミナー
- 8/21 事業承継個別相談会
- 8/22 玉藻公園オリジナル映画上映&講話(天守閣復元への思い)
- 8/24 経営革新塾(1/2回)
- 8/31 経営革新塾(2/2回)
- 1Day 仕事体験(インターンシップ)2023

職員人事異動について

令和5年7月31日付 事業推進部経営支援課 主査

宮本 有也 退職

2023年全国あんざんコンクール 香川大会結果!!

総合優勝



絹田 琉偉(附属高松中)

7月16日、日本珠算連盟・同香川県連合会主催の全国あんざんコンクール香川大会が開催されました。

この大会は、かけ暗算・わり暗算・みとり暗算の3種類の合計点で競われ、小学1年生以下から一般まで11部門の香川県1位と全国での1位から100位までを決定する大会です。

香川県の各部門上位入賞者は次のとおりです。

(写真は総合優勝と各部門1位の方)

小 学 校

(敬称略)

1年生以下の部



1位

浦川 倫輝(弦打)

2年生の部



高畑 千佳(屋島西)

3年生の部



川井 玲奈(弦打)

4年生の部



岡内 雅弥(亀阜)

5年生の部



井上 晴起(亀阜)

6年生の部



林 優汰(鬼無)

2位

桑島 宏和(中央)

山崎 悠一朗(附属高松)

武田 結楓(附属高松)

中島 洸(亀阜)

木田 愛菜(太田南)

渡邊 結香(附属高松)

3位

梶野 莉奈(加茂)

井上 華乃(亀阜)

東原 咲太(多肥)

中田 敦三(太田南)

大久保 雅基(檀紙)

別枝 拓人(鬼無)

4位

松本 実峰(木太北部)

中村 咲南(亀阜)

今木 詠美(国分寺北部)

小西 悠叶(弦打)

中井 望菜(川添)

諏訪 桜子(弦打)

5位

齊藤 紘睦(太田南)

松本 真由子(円座)

竹内 拓(津田)

大野 開千(栗林)

山下 胡涼(弦打)

多田 奏誉(仏生山)

中 学 校

高校生の部

一般Iの部

1年生の部



1位

絹田 琉偉(附属高松)

2年生の部



上之段 亜玖吏(桜町)

3年生の部



益 樹生(国分寺)



尾下 羽那(高松商業)



小西 香織理(高校講師)

2位

石上 瑛琉(太田)

別枝 煌太(勝賀)

浜谷 茉莉(太田)

小林 俊太(高松)

永岡 政幸(南郵便局)

3位

辻 柊真(勝賀)

大野 弘人(桜町)

細川 一華(三木)

川田 文香(丸亀)

4位

大西 理斗(国分寺)

佐野 玖晶(附属坂出)

鶴身 煌(勝賀)

佐々木 琴音(高松商業)

5位

竹田 聡美(太田)

虫本 侑生(国分寺)

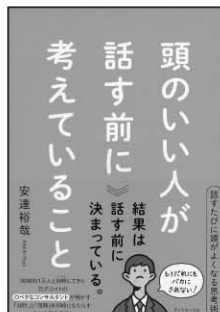
平田 勲峨(太田)

可知 佑太(高松)



ビジネス書籍 売上ランキング

2023年7/11～8/10 宮脇書店本店調べ



1 「頭のいい人が話す前に考えていること」 安達裕哉 / 著

「ちゃんと考えた?」とされる人も自分なりに考えていたはず。自分なりに考えていても、他人から「考えてない」とみなされるのは、質に変換できていないから。元デロイトの口ベタなコンサルタントが明かす「知性」と「信頼」を同時にもたらす7つの黄金法則。

【ダイヤモンド社 / 刊 1,650 円(本体 1,500 円+税)】



2 「とにかく仕組み化」 安藤広太 / 著

8年で3500社以上が導入した「いま、もっとも人を成長させるマネジメント法」の識学。そのエッセンスの中から組織でさらに上を目指すべき全ビジネスパーソン「人の上に立つべき人」に必要な思考法を紹介。

【ダイヤモンド社 / 刊 1,760 円(本体 1,600 円+税)】



3 「熟睡者」 クリステアン・ベネディクト / ミナ・トゥーンバリエル / 鈴木ファスト・ベト理恵 / 著

ウェーデン・ウプサラ大学の神経学者と健康問題を20年追ったヘルスジャーナリスト、そんな世界の睡眠研究を知り尽くす最強の2人がタッグを組み睡眠の質を高める熟眠術を伝授! 最高峰・最高密度の「睡眠本」

【サンマーク出版 / 刊 1,760 円(本体 1,600 円+税)】

連載
#11

わたしの お気に入りスポット

樹齢約1600年と
伝えられる巨木

土庄町宝生院のシンパク

(小豆郡土庄町)

私のお気に入りスポットは、当金庫の非常勤理事である土庄町商工会の丹生会長よりご紹介頂いた土庄町にある「宝生院のシンパク」です。こちらのシンパクは、樹齢約1600年と伝えられる巨木で、シンパクとしては国内で唯一特別天然記念物に指定されています。さらにこちらのシンパクは見る人の感性や、見る角度により「龍・象・海亀・人間・脳」など、見え方が異なるという不思議を備えており何か、自然の偉大さのようなものを感じずにはいられません。是非、皆様も一度訪れて、自身の感性で、どう見えるか感じてみて下さい。



常議員 大橋 和夫 〈高松信用金庫 理事長〉

「宝生院」の場所等については、
QRコードをご参照ください。

