

カプチーノ Cappuccino

by 高松商工会議所

2026.SEP
No.800 09

社長も従業員も
忙しい合間に、ほっと一息





←チケット購入はこちらから

BASEBALL

9.16 水 18:00
試合開始

vs. 福岡ソフトバンクホークス **会場** レクザムボールパーク丸亀

9.17 木 18:00
試合開始

vs. 福岡ソフトバンクホークス **会場** レクザムボールパーク丸亀



←チケット購入はこちらから

BASKETBALL

10.3 土 14:05
試合開始

vs. ライジングゼファーク福岡 **会場** あなぶきアリーナ香川

10.4 日 14:05
試合開始

vs. ライジングゼファーク福岡 **会場** あなぶきアリーナ香川

10.10 土 14:05
試合開始

vs. 鹿児島レブナイズ **会場** あなぶきアリーナ香川

10.11 日 14:05
試合開始

vs. 鹿児島レブナイズ **会場** あなぶきアリーナ香川

香川ファイブアローズ 観戦チケットを先着5名様にプレゼント!

お申込みはこちらのフォームから→



←チケット購入はこちらから

FOOTBALL

9.26 土 17:00
試合開始

vs. FC岐阜

会場 四国化成MEGLIOスタジアム

10.4 日 14:00
試合開始

vs. 栃木SC

会場 四国化成MEGLIOスタジアム

イベント

9.26 土 高松南部3町商店街コラボイベント実施!

10.4 日 株式会社フジ presents
市政20周年記念三豊市サンクスDAY・かがわ×スポーツファンキッズDAY
TOMOKA.スペシャルライブ実施!



04 特集 ヨコガオ

国方防虫化学株式会社 代表取締役 國方 浩二さん

08 特集 DXのわだち

旭商工株式会社 専務取締役 菅谷 弥生さん

10 会員限定B・Zニュース

10 会員のアレ・コレ

11 C・Cのアレ・コレ

12 セミナー&イベント情報

14 支援制度情報

16 C・Cジャーナル

地球と。 咲きに行こう。

The Blooming Field of Planetary Citizens.

GREEN×EXPO 2027

2027年国際園芸博覧会

開催期間：2027年3月19日(金)－9月26日(日)

開催地：神奈川県横浜市（旧上瀬谷通信施設）



前売りチケット	1日券	大人:4,900円	小人:1,400円
会期中販売チケット	1日券	大人:5,500円	小人:1,500円

公式販売Webサイト、または旅行代理店や各種プレイガイドから購入できます。

主 催：公益社団法人 2027年国際園芸博覧会協会 <https://expo2027yokohama.or.jp/>

チケット購入はこちらから



公式マスコットキャラクター
トウクツウク
©Expo 2027



わたしの
お気に入り
スポット

連載 # 47



📍 香川銀行応接室からの 眺望

(香川県高松市)

山田 径男 さん

〈株式会社香川銀行 代表取締役会長〉

弊行10階の応接室からは、眼下には中央公園、その先には穏やかな瀬戸内海が広がり、空気の澄んだ日には対岸の岡山県まで望むことができます。この景色はお客様にも好評で、初めてお迎えした際には思わず足を止めて見入られる方も少なくありません。

弊行が現在地に移転したのは1969年です。あります(現在の本店ビルは2019年に建て替えております)。この景色は約60年の間、当地にて地域に根ざして事業を営めることへの感謝とともに、日々の活力を与えてくれる大切な存在です。



高松商工会議所
メールマガジン配信中!

月2回(1日・15日)セミナー情報
や補助金情報、その他経営に
役立つお知らせをお届けして
います!



↑登録はこちらから↑

ヨコガオ

経営者、そして現場を支える社員。
これまで何を見て、どう考えてきたのだろうか。
そして、今その視線の先にあるものは？



—— 国方防虫と言えば、テレビCM。香川の人はみんな歌えるんじゃないですか？

父の代に始めたんですが、最初はラジオのCMだったそうです。耳に残るメロディに仕上げてもらって、多くの人にうちの名前を覚えていただきました。

—— そんなお話もお聞かせください。

半世紀近くの歩みの中、安心の工法を採用！

大切な住まいを守ります

—— それでは、まず会社の事業についてお聞かせください。

やはり「シロアリ駆除」が当社の柱になりますが、シロアリ以外にも、ネズミやゴキブリ、ハチやムカデなど、それぞれに担当が分かれ、さまざまな害虫駆除を行っています。それにもなあって、調湿などの床下の環境調整も行います。シロアリが木材を傷めれば、地震の際に家が崩れるということにもなりますので、耐震補強工事なども行います。

また、15年くらい前からは、ウレタンを吹き付ける断熱処理などを新築時の建物に行っています。

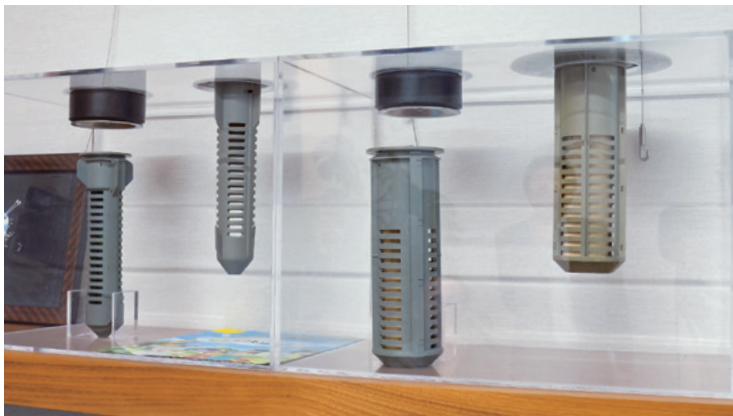
—— 御社の最大の特徴をお願いします。

香川県では、先ほどお話しに出たテレビCMなどを通じて、シロアリ駆除においては圧倒的な知名度を誇っています。まずこれが、お客様の安心感につながっていると思います。

当社のシロアリ駆除は、床下に薬剤を散布し、シロアリが上がってこないようにする「バリア工法」だけ



引っ越しのため社内を片付けていた際に見つけた、CM制作当時の絵コンテとキャラクターのセル画。



「ベイト工法」に使用する道具。この筒状のケースにベイト剤（毒餌）を入れ、建物の外周に設置します。

PROFILE

国方防虫化学株式会社

代表取締役

國方 浩二 さん

1986年 高松市生まれ。
2005年 現在の四国学院大学香川西高等学校を卒業。
2009年 大阪学院大学卒業。
2010年 国方防虫化学株式会社に入社。
2022年 代表取締役社長に就任。

でなく、土の中に薬剤を埋め込み、巣を根こそぎ駆除する「ベイト工法」も行っています。シロアリが薬剤を含んだエサを巣に持ち帰ることで、巣全体を駆除することができ、工法です。安全性の高いこの工法を行うようになり、お客様の安心感がさらに高まり、ご紹介もいただけるようになりました。

また断熱工事で使用している「アイシネン」という断熱材は、壁などに吹き付けて発泡し、隙間にも入り込みながら充填されます。断熱処理をしながら気密性もさらに高まる工法です。

——創業からの歩みを教えてください。

1978年2月、先代である父が高松市下田井町で創業しました。元山町や木太町に移転したあと、3年前の2023年、創業の地の近くに本社を新築し、下田井町に帰ってきました。

その間、1990年には香川県同様にテレビCMが流れる岡山県に営業所を開設、1993年には愛媛県にも新居浜営業所を開設するなど、営業範囲を広げ、現在は本社の他に6つの拠点があります。

——これまでチャンスになったと思えたことは？

断熱工事を始めたことでしょうか。私が入社したのが2010年なんです。その少し前に、当社の主力事業である「シロアリ駆除」が徐々に減少するという時代がありました。住宅の造りが変わってシロアリ被害が出にくくなったんです。その補填となったのが、断熱工事です。

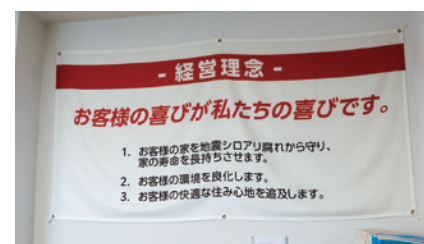
それに加えて、断熱工事をするにより、我々の

住宅の知識が格段に上がりました。シロアリ駆除だけでなく、新築時に関することは少なく、住宅の構造などを知る機会が限られていました。断熱を手掛けることで、住宅建設の知識も蓄積され、国の政策でもある省エネ基準などについても勉強になりました。これにより、住宅全般に関する知識も深まり、業務の幅が広がりました。工務店さんに対して、「他のシロアリ業者さんより知識を持っていますよ」と断言できるのが当社の強みです。

——これからの時代をどう分析していますか？

直近でいえば、中東情勢が大きな課題ですね。建築資材が値上がりし、一度上がったものは多分下がることはないと思います。ですから、家を建てるなら早めに建てた方が良いのですが、そこまで思ってください。方がどれくらいいるかが課題でしょうか。

もちろん直接の仕入れ値も上がっています。いろいろ厳しい時代ですが、当社はお客様からの直接のご依頼だけでなく、工務店様からのご依頼も受けています。工務店様にもメリットがあるようなシステムも考えていますので、幾分環境の変化にも強いのではないかと思います。さまざまな手段を工夫し、先が読めない時代を進んでいきたいですね。



社内に掲げられた、経営理念。

会社と社長の成長を見守ってきた

頼もしい社内の調整役

現場を支える人材を紹介してください。

事務を担当してもらっている鶴田知子さんです。

鶴田さん、仕事内容、入社動機など教えてください。

1997年に入社しました。電話対応や保証書の作成、顧客の情報管理などを行っています。

以前はサービス業をしていました。仕事にやりがいは感じていましたが、就業時間が不規則であったり、友人と休日が合わなかったりして、先々のことを考えて一般事務の仕事に転職することにしたんです。

「国防防虫」はCMで名前を知っていたので、安心感があり、入社させていただきました。先代社長と奥様の時代だったんですが、事務職は初めてだったので、一からというか本当に「ゼロ」から教えていただき、育てていただきました。



現在の職場の雰囲気はいかがですか。

入社当時は事務職は私一人だけでしたが、現在は私を入れて5名の職場になりました。若い女性が多く、時には仕事の合間にたわいもない話をすることもあり、とても和やかな雰囲気です。社長の髪型が変わったとか、そんなおしゃべりも潤滑油になっています(笑)。

鶴田さんは会社にとってどんな人材ですか？

事務職は会社の中心で、会社を回しているような存在です。鶴田さんは、営業さんとも現場の皆さんとも関わり、取り持ってくれるので、ありがたい思い頼りにしています。

私の両親は会社で忙しくしていましたので、夏休みなどは会社で宿題をさせられていました。ですから鶴田さんは私の小さい頃から知っていますので、親戚のお姉さんのような存在でもあります(笑)。

働きやすい環境づくりのために、どのようなことをされていますか。

基本的なことです。有休を取りやすくしました。私が入社した頃は、就業時間についても曖昧な部分がありました。それを整え、休日を増やし、完全週休二日制にしました。新社屋も完成し、女性の皆さんにとっても快適な職場になったと思います。



畳の敷かれた休憩室。冬はこたつも装備。

鶴田さん、いかがですか？

入社当時は社屋もプレハブでトイレも男女兼用でしたが、今は快適な建物になり、もちろんトイレも男女別。その上、畳の間もある休憩室ができましたので、昼食後は横になることもでき、とても快適です。

会社一筋だった両親

その姿を胸に、妻と共に会社を守る

社長に就任した際の心境を教えてください。

社長に就任したのは2022年ですが、その前に5年ほど専務時代がありました。その頃すでに先代社長は一線を退き、私が会社を任されていました。ですから、専務時代と何も変わらないだろうと思っていましたが、後に立っている人がいるかないかは大きく違いました。自分に決定権がありますが、最終責任を取らなければいけない。その責任の違いをひしと感じました。

実は会社をメインで動いていたのは母親だったんですが、その母は、私が代表になる2年前程にがんで亡くなりました。病気が分かったときにはすでにステージ4で、入院中もずっと会社の心配をしていました。父も母も社員さんたちに慕われていて、そんな両親だから会社も大きくなってきたわけですから、それを必死で守らなければと思い続けてきました。

——人生を振り返って、「この人がそばにいてくれたな」と思い浮かぶ人物は誰でしょうか？

共に会社を守っている妻になります。両親も共に



社長のチカラやし



家族そろって、ここのラーメンが大好きです。私は普段スープを飲まない主義なのですが、ここの特濃だけは別。イリコがたっぷり入っていて、おいしく、また体にも良さそうで飲み干してしまいます。(國方社長談)

[いりこらーめん 銀のDaruma] 高松市小村町675-2 Tel. 087-880-5600
 ⑨11:30~14:30 ※スープなくなり次第終了 ⑩木曜日・土曜日 ※他、臨時休業あり

仕事をしていましたので、それが当たり前という感覚で育ち、結婚前から妻にも会社と一緒に働いてもらいたいと思っていました。その思いを受け止めてもらい、家庭でも仕事場でも支え続けてくれます。とてもしっかりしている妻で、現在は取締役として会社運営を支えています。また、私の気づかないところをいつも教えてくれます。仕事の経験も豊富で、経理も安心して任せられます。

——最後に「自身のモットー」を教えてください。

人間的な成長を大事にしています。いくら完璧な仕事にしても、人としてのマナーが悪ければ全てが台無しです。例えばどんなに良い仕事にしても、ごみをポイ捨てするようなことがあれば、お客様からの

信頼は消えてしまいます。私も含めて社員の皆さんと共に、人間的に成長できる会社づくりを模索しています。

経営方針を新たに作成したり、経営発表をしたりしていますが、成長ぶりが分かるように中間報告を出すようにしました。以前は役員が行っていたその業務を、現在は各課が持ち回りで担当しています。失敗しても良いので、やってみるチャンスを作っていくことが大事だと思います。それが、最終的にはお客様へ提供するものの質の向上に繋がるはずですよ。忘年会も各課が持ち回りで企画運営をするようにしました。営業のように得意な課もあれば、苦手な課もありますが、それぞれの成長が楽しみです。

会社データ



国方防虫化学株式会社

〒761-0313
 香川県高松市
 下田井町2465
 TEL 087-802-5213
 FAX 087-802-5214

ホームページ



【創 立】 1978年2月1日
 【従業員数】 58名



DX

の

わだち

電子請求書の導入を機にクラウド化

社内業務効率化と情報共有を実現

木製篩ふるいや布製フィルターチューブなど、製粉・飼料業界で使われる機械の部品を製造・販売している旭商工株式会社。全国に広がる多くの取引先の締日に合わせて請求書を作成し、封入・発送する業務は、時間と手間のかかる作業でした。電子請求書の導入をきっかけに、社内作業の効率化に成功した同社専務取締役の菅谷さんに話をうかがいました。

旭商工株式会社

〔製粉・精麦・飼料用機械の部品等の製造・販売・メンテナンス〕

〒760-0066 高松市福岡町3丁目2番18号

TEL:087-851-4938

HP:<https://asahishoko.com/>



業務の改善

デジタルで解決できるかも!! //

02

見積から仕入れ、発注のシステム連携

見積、仕入れ、発注の各システムを連携することで、入力ミスによるトラブルを回避。

03

顧客データの管理体制の向上

自社サーバーで管理していた顧客データをクラウドに移行することで、セキュリティ面が向上。

POINT

- 受注から請求・入金・支払までデータを自動連携し、二重入力を削減
- クラウド対応で、社内外どこからでも利用可能
- 法改正や制度変更に自動アップデートで対応
- 勘定奉行など他の奉行シリーズや外部システムと連携も可能

// 最初ばうまくいかなかった点は? //

取引先で異なる 請求書発送方法の確認

失敗の原因

全ての取引先が電子請求書へ対応しているわけではなく、紙での請求書発行を希望する企業も残っているほか、同じ会社に対して部署別に請求書を発行しなければならないなど業務は複雑化していた。当初は、システムの画面上では紙・電子の区別が分からず、一件ずつ確認する作業に時間がかかっていた。

改善策

現状をシステムのサポートに伝え、解決策を相談。得意先登録画面に、請求書の送付方法をウェブで送付する場合は「W(Web)」、郵送する場合は「Y(郵送)」、その他は「Z」という記号を登録する運用に変更したことで、送付方法が一目で確認できるようになり、社員の負担を軽減することができた。

\\\\ デジタルで解決できない部分は... \\\\"/>

取引先へのDX化の推進

取引先に電子請求書の切り替えに伴う顧客情報の登録を依頼するも、企業によっては電子化に対応していなかったり、なかなか登録してくれないところも…。

対応
方針

各企業のDX環境を考慮し、紙の請求書が必要な得意先には、登録画面に印をつけて一目で分かるように対応。

01

複雑な請求書発行業務の効率化

電子や郵送など、取引先や仕入れ先によって異なる請求書発行にかかる業務の負担を軽減。

導入ツール

販売管理 仕入・在庫管理システム 商蔵奉行iクラウド

価格（Sシステム）

▶ 月額36,700円～

▶ 年額440,000円～／初期費用70,000円

企業の基幹業務を効率化するためのクラウド型の販売管理・在庫管理システム。従来のサーバーを必要とせず、インターネット経由で利用でき、受注、在庫、出荷、売上などの販売管理業務を一元化、複数拠点や外出先からリアルタイムで情報共有が可能。

\\\\ 最初からうまくいった点は？ \\\\"/>

自動で請求書発行、 ボタン一つで一斉送信

請求書の発送業務は手間と費用がかかっていましたが、発注データから請求書を自動作成し、ボタン一つで一斉送信できるように。

入金の流れや 回収の確認漏れを解消

請求書発行から取引先に届くまでのタイムラグがなくなり、発送遅れによる入金の遅延や回収の確認漏れが解消。

販売・仕入・発注の 一元管理で作業効率アップ

見積書・発注書・仕入伝票の各システムの連携により、同じ情報を何度も入力することがなくなった。

今後の展開は？

以前から奉行シリーズを利用していましたが、長年オンプレミス環境で運用していました。クラウドに移行したきっかけは電子請求書への切り替え。ただ、取引先ごとに利用するシステムが異なるため、個別対応では作業が複雑になることが課題でした。電子化を検討していた時に国の補助金制度の話を聞き、複数のシステムを比較した結果、従来のシステムとスムーズに連携できる「商蔵奉行iクラウド」を採用。今後、在庫や勤怠管理にも展開していきたいと考えています。

製粉業界では大手企業への集約が進み、中小製粉会社を取り巻く環境は変化しています。当社は、篩枠やフィルターチューブの製造・販売からメンテナンスまで一貫して対応できる強みを生かし、製粉・飼料といった既存業種にとどまることなく、時代の変化に合わせた新たな市場へのアプローチなど、積極的に挑戦したいと考えています。自社製造ならではの柔軟な対応、現場の課題を把握した改善提案まで行える体制で、これからもお客さまとの信頼関係を築いていきたいと思っています。

専務取締役 菅谷 弥生 さん

09 Cappuccino 2026.9

知らなかった…。欲しい! がココに

会員のアレ・コレ



シャガII

高松市古馬場町9-17 ミディ・セラビ4F Tel.087-851-7233

スナック

皆様のご支援により今年で17周年を迎えました。お一人様からグループまで楽しめ、貸切利用も可能。中国風の落ち着いた空間で、明るいスタッフがおもてなしします。ボトルキープや飲み放題プランも充実し、くつろぎのひとつときをご提供します。



合同会社 KOKYO

高松市仏生山町甲3214-10 Tel.090-8690-8530

高松空港でも採用された新しい手土産を 貴社の名刺代わりに



瀬戸内・香川の恵みを詰め込んだギフトボックスkokyo。

地元の経営者が「商談・贈答に選んでよかった」と回答。渡した瞬間、会話のきっかけが生まれ、商談がスムーズに。貴社オリジナルボックスの企画もお気軽にご相談ください。

掲載企業 募集!

- ①約5,200の会員や団体に毎月届く!
- ②経営者に訴求できる!

申込方法

- 1 詳細情報 → 
- 2 申込 (掲載希望月の前月5日まで) → 
 - ①事業者情報 ②掲載する情報 ③写真 を提出
- 3 掲載可否連絡
掲載月の前月には当会議所で原稿を作成し、メールにて原稿を確認いただきます。
- 4 掲載 (毎月10日発行)
- 5 ご請求
(掲載料2,200円⇒2027年3月まで50%OFFの1,100円)
請求書+会報誌1部を郵送付
支払期限:掲載月の翌月末

※掲載は有料です。

※申込受付は先着順です。

※文章やレイアウトは校正させていただく場合があります。



株式会社 Free Work Thanks

高松市郷東町980-2 Tel.087-873-2239

「困った」を「笑顔」に変える あなたの町の便利屋さんです!



地域密着の便利屋さんです。不用品処分や遺品整理、生前整理、引越し、エアコン工事、電気工事、水道設備工事、防犯カメラ工事、リフォームなど、お家の「困った」を丸ごと解決!専門資格を持ったスタッフが対応しますので安心・安全。お問い合わせお待ちしております。

今日から使いたい会員メリット

CCIのアレ・コレ



小規模事業者経営改善資金融資制度 マル経融資制度

\\ 使い道いろいろ //
運転資金・設備資金

\\ 返済期間 //
最長10年(うち据置期間2年)

マル経融資制度とは、高松商工会議所の経営指導を受けている小規模事業者の方が、経営改善に必要な資金を日本政策金融公庫よりご利用できる制度です。

要点 融資金額

最大2,000万までお申し込み可能。
資金使途は運転資金・設備資金どちらの利用も可能です。

要点 無担保・無保証

保証人や担保が不要の融資制度。
信用保証協会による保証も不要です。

要点 利子補給制度

一定の条件を満たすことで、高松市より利子補給を受けることができます。

お問い合わせ先

中小企業振興課

TEL 087-825-3505

詳細はこちら▶



会員満足度調査を行います

予告

調査時期 令和8年10月上旬頃

調査方法 メールにて回答を依頼(5分程度の調査です!)

\\ 昨年、皆さまからいただいたお声を、こんなふうにかたちにしています。 //

昨年度のお声

- ・海外への販路開拓に向けた支援
- ・人手不足支援
- ・地域の活性化(魅力発信等)



今年度の当所の取り組み

- ★海外販路開拓プログラム「セカチャレ」実施
- ★県外転職フェアへの出展支援
- ★地域観光コンテンツ情報の発信

お問い合わせ先

会員活動推進課

TEL 087-825-3501

E-mail kaiin@takacci.or.jp

「令和8年熊本地震」 災害支援金へのご協力のお願い

詳細はこちら▶



日本商工会議所では、一日も早い復旧・復興を後押しすべく、被災事業者の事業再開、被災商工会議所の再建、観光回復等に係る事業に活用していただくための「災害支援金の募集」を実施しており、当所も趣旨に賛同し、災害支援金に協力することといたしました。出費多端な折とは存じますが、ご協力をお願いします。

セミナー & イベント情報

新着!!

電気部会・GX推進委員会共催

カーボンニュートラルに向けた 視察見学会 in 北九州

10/8(木)～9(金)

ひびきウインドエナジー(株)、北九州次世代エネルギーパーク外

ここ
注目!

次世代エネルギーとして注目の洋上風力発電や、
追尾式太陽光発電システム等を視察します!
参加者の交流を深めていただく夕食懇親会や、
門司港散策も実施します!

対象者 会員限定 定員 20名(先着順)

参加費 66,000円(税込)/名

申込締切 9/15(火)

お問い合わせ先 総務課 TEL 825-3511



2026 高松 de 婚活

10/3(土) 千足の丘
(綾歌郡綾川町千足2356)

ここ
注目!

▶わんちゃん好き同士で話が弾む🐶
わんちゃん好き集まれ❤️

対象者 男女ともに30～45歳までの独身の方。
※なお、男性は高松商工会議所会員事業所の
経営者・従業員もしくは会員事業所からの紹介

定員 30名(男性:15名、女性:15名)※先着順

参加費 3,000円(税込)/名

申込締切 9/15(火)

お問い合わせ先 会員活動推進課 TEL 825-3501



2026 たかまつ創業塾 ～秋開講コース～

参加無料

10/7(水)・10/14(水)・
10/21(水)・10/28(水)

13:30～16:30 2階201会議室 ※10/7のみ5階501会議室

ここ
注目!

創業の心構えや創業計画書づくりを4回コースで学ぶことが
でき、融資や補助金を利用するうえでの優遇が受けられます。
※創業済みの方も受講可能。ただし、創業予定者の受講を優先。

定員 40名 申込締切 9/30(水)

お問い合わせ先 中小企業振興課 TEL 825-3505



新着!!

Zen Plus セミナー

参加無料

～SNS活用からインバウンドの最新トレンドまで～

10/9(金) 13:00～14:30 2階202会議室

海外向けInstagramの活用術とインバウンドを越境ECでファンにする
「旅アト」戦略を、最新事例と共に解説します!

定員 20名 申込締切 10/6(火)

お問い合わせ先 中小企業振興課 TEL 825-3505



新着!!

サイバーセキュリティ セミナー

参加無料

10/19(月) 10:30～15:30 サンメッセ香川 特別会議室

ここ
注目!

▶身近におけるサイバー脅威(香川県での事例紹介)が分かる!
▶企業を守るBCP戦略を学べる!
▶講演とデータセンター視察(希望者)のセット企画

定員 54名(視察は先着20名) 申込締切 10/9(金)

お問い合わせ先 中小企業振興課 TEL 825-3505



新着!!

採用難を乗り越える!

参加無料

業務棚卸しから始める“効率化・人手不足対策”セミナー

10/23(金) 14:00～16:00 2階201会議室

ここ
注目!

直接雇用だけでは人材確保が困難な時代、業務棚卸しに
よって自社業務を整理し、スポットワーク・業務委託等の
新しい外部人材・サービスを最適に組み合わせることで人手不足
を解消する実践手法を解説します。

対象者 会員限定

定員 30名

申込締切 10/21(水)

お問い合わせ先 人材活用推進課 TEL 825-3518



小さな会社の ファンマーケティングセミナー

参加無料

9/24(木) 14:00～16:00 4階401会議室

ここ注目! 広告に頼らず客を増やす!ファンづくり術

広告費用をかけられる大企業とかけられない中小企業。
じゃあ小さい会社はどう考えて、何をすべきか。

定員 40名 申込締切 9/17(木)

お問い合わせ先 中小企業振興課 TEL 825-3505



新着!!

高度外国人材 スタートセミナー

参加無料

10/2(金) 2階大ホール

高度外国人材採用の第一歩。どんな仕事に対応できる?
費用はどれくらい? 分かりやすく徹底解説します! あわせて、
実際に高度人材を採用・活用している企業にメリット・デメリット、
本当のトコロを深掘りします!

定員 20名 申込締切 9/30(水)

お問い合わせ先 人材活用推進課 TEL 825-3518



第20回会員事業所 ゴルフ大会

11/4(水) 8:00スタート 高松グランドカントリークラブ

定員 先着80名 参加費 2,000円(税込)/名
競技方法 18ホールストロークプレー、ダブルペリア方式、6インチプレス

- プレー費 ※フロントにて各自精算
(キャディ付) ビジター:11,250円、メンバー:メンバー料金
(キャディ無) ビジター: 8,170円、メンバー:メンバー料金
- プレー終了後、表彰式を開催予定です。
- 組合せは事務局にご一任ください。

賞品寄贈
のお願い

記念すべき第20回です。会員様からの賞品寄贈のご協力を
お願いしております。ご寄贈いただけます場合は9月30日
(水)までにご連絡ください。

対象者 会員限定 申込締切 9/30(水)

お問い合わせ先 会員活動推進課 TEL 825-3501

お一人でのご参加も大歓迎! 今回も1企業4名1組で参加できます!!



新着!!

建設部会主催 広島視察見学会

10/26(月) 8時集合

広島ゲートパーク、広島駅南口再整備

対象者 会員限定 定員 20名(先着順)
参加費 18,000円(税込)/名

申込締切 9/25(金)

お問い合わせ先 総務課 TEL 825-3511



CHECK ▶ 開催情報の一覧はこちら



新着!!

「渋沢栄一と 一万円札ゆかりの地 地域特産物産展」出展者募集!

参加無料

12/9(水)・10(木) 11:00~18:00

東京商工会議所1階 多目的スペース (東京都千代田区丸の内3-2-2丸の内二重橋ビル)

ここ
注目!

渋沢翁や一万円札にゆかりのある自治体・団体が
丸の内に集い、2日間限定の特別物産展を開催し
ます。首都圏の多くの来場者へ、皆様が誇る逸品の
魅力を直接届け、新たなファンの獲得や販路拡大
につながる絶好のチャンスです!
この機会に、ぜひご出展ください。

出品内容 食品(冷蔵・冷凍可)・雑貨 対象者 会員限定 定員 4社程度
参加費 無料 ※一部負担有(詳細は下記QRにてご確認ください)

申込締切 9/25(金)

お問い合わせ先 中小企業振興課 TEL 825-3505



新着!!

業務効率化を加速させる! 生成AIを活用した生産性向上の新戦略 生成AIセミナー

参加無料

10/5(月) 14:00~16:00 4階401会議室

ここ注目! AIは「使う」から「任せる」段階へ

単なるAIの使い方ではなく、売上拡大や業務効率化といった経営
課題を解決するための「道具」として生成AIをどう活用すべきかを
解説します。

定員 40名 申込締切 9/28(月)

お問い合わせ先 中小企業振興課 TEL 825-3505



新着!!

TAKAMARU MARKET 高松から、“高まる”出会いを。 (テストマーケティング事業)

参加無料

11/22(日)・23(月・祝) 11:00~19:00
(最終日は18:00)

KITTE大阪 (大阪府大阪市北区梅田三丁目2番2号2階)

ここ
注目!

良いものは、もっと広まっていい。
新商品、主力商品を大阪で販売してみませんか。
実践販売後、専門家の視点で商品をさらに
アップデートします。

出品内容 食品・雑貨 ※食品の場合は常温に限る
対象者 会員限定 定員 6社程度
参加費 無料 ※一部負担有(詳細は下記QRにてご確認ください)

申込締切 9/15(火)

お問い合わせ先 中小企業振興課 TEL 825-3505



注目!!小規模事業者持続化補助金 第20回

分類	販路開拓
補助額	通常枠 50万円 補助率2/3 賃金引上げ特例 200万円 補助率2/3(赤字事業者は3/4) インボイス特例 100万円 補助率2/3 両特例要件適用 250万円 補助率2/3(赤字事業者は3/4)
支援内容	小規模事業者等が自ら策定した持続的な経営に向けた経営計画に基づく、販路開拓等の取組や、販路開拓等と併せて行う業務効率化(生産性向上)の取組を支援するため、それに要する経費の一部を補助。
申請期間	2026年11月5日~12月15日 17時まで ※事業支援計画書(様式4)発行の受付締切:2026年12月4日 17時まで
問い合わせ先	高松商工会議所 中小企業振興課 Tel. 087-825-3505 平日8:30~17:15



支
援
制
度
情
報

Pickup

価格転嫁支援アドバイザー訪問支援事業

分類	その他
補助額	価格転嫁支援アドバイザー(中小企業診断士)の訪問によるアドバイス(原則1回、最大3回まで、無料)
支援内容	物価・労務費などの高騰に悩む県内中小企業・小規模事業者に対し、香川県が委嘱する価格転嫁支援アドバイザー(中小企業診断士)が訪問して、アドバイスを行います。
申請期間	2026年1月22日~2027年2月28日
問い合わせ先	香川県 経営支援課 Tel. 087-832-3339 平日8:30~17:15



香川県県内中小企業設備投資資金利子補給補助事業

分類	利子補給
補助額	上限100万円/年、 補助率3/4、年利1%部分まで 特定条件適用により 上限200万円/年 ※HP参照
支援内容	県内中小企業者(製造業)が行う設備投資のための事業資金の借入金に対する利子補給補助を行います。
申請期間	2026年4月1日~2027年2月1日(予定)
問い合わせ先	香川県 経営支援課 Tel. 087-832-3345 平日8:30~17:15



香川発スタートアップの製品等導入利用支援補助金

分類	販路開拓
補助額	製品取得:補助上限200万円 補助率1/2 製品レンタル・サービス利用:補助上限100万円 補助率2/3
支援内容	県内事業者が香川発スタートアップの製品・サービスを導入利用し、人手不足等の課題解決や生産性向上を図る取組みに要する経費の一部を補助。
申請期間	2026年4月1日~2027年2月26日
問い合わせ先	香川県 産業政策課 Tel. 087-832-3353 平日8:30~17:15



香川県事業承継支援事業費補助金

分類	事業承継
補助額	上限30万円 補助率 補助対象経費の1/2以内 (M&Aの場合は1/3以内)
支援内容	中小企業が専門家や支援機関を活用して実施する、事業承継計画の策定やM&Aに着手する際に必要な経費の一部を補助します。
申請期間	2026年4月6日~12月18日
問い合わせ先	香川県 経営支援課 Tel. 087-832-3345 平日8:30~17:15



高松市中小企業等賃金引上げ奨励金

分類	人材関係
補助額	補助上限 1社・事業所あたり10人分 50万円 ・正規雇用労働者: 賃上げ率2.5%以上で5万円/人、1.5%以上で3万円/人 ・非正規雇用労働者: 賃上げ率5%以上で5万円/人、3%以上で3万円/人
支援内容	労働者の生活水準の維持、労働力の確保等のために持続的な賃金の引上げを実施する市内の中小企業者等を支援するため、中小企業等賃金引上げ奨励金を交付。
申請期間	[事前登録] 2026年5月7日～9月18日 [交付申請] 2026年5月25日～2027年1月29日
問い合わせ先	高松市中小企業等賃金引上げ奨励金事務局 Tel. 050-8885-9144 平日9:00～17:00 

高松市特産品・伝統的ものづくり販売促進事業補助金

分類	販路開拓
補助額	補助率 特産品:1/2 伝統的ものづくり製品:3/4 補助上限 15万円
支援内容	本市の特産品や伝統的ものづくりに関する事業を行う事業者が、製品の販売促進のために実施する、販路開拓、広告宣伝等に要する経費を補助。
申請期間	2026年4月17日～2027年1月29日
問い合わせ先	高松市 産業振興課 Tel. 087-839-2411 平日9:00～17:00 

高松市新市場販路開拓事業補助金

分類	販路開拓
補助額	国内枠・オンライン枠 35万円 国外枠 55万円 補助率 2/3 (J-Startup等選定企業は3/4)
支援内容	見本市・オンライン見本市・越境 EC モールに自社製品等を出展する際に要する経費を補助。
申請期間	2026年4月23日～2027年1月29日
問い合わせ先	高松市 産業振興課 Tel. 087-839-2411 平日9:00～17:00 

高松市高松中央商店街創業新規出店補助金

分類	創業支援
補助額	補助率1/4、上限50万円 補助率1/2、上限100万円※1 ※1 交付申請日において、特定創業支援等事業による支援を受けた者
支援内容	高松中央商店街の区域に所在する空き店舗に新たに出店する個人創業者又は会社創業者に対し、その出店に係る経費の一部について補助。
申請期間	2026年4月1日～2027年1月29日
問い合わせ先	高松市 産業振興課 Tel. 087-839-2411 平日9:00～17:00 

高松市高度外国人材受入支援補助金

分類	人材関係
補助額	補助率1/2、上限20万円
支援内容	新たに高度外国人材を雇用する中小企業・中堅企業に対し、人材紹介料や就労のために日本へ入国する際の費用を補助。
申請期間	2026年4月27日～12月25日
問い合わせ先	高松市 産業振興課 Tel. 087-839-2411 平日9:00～17:00 

その他、県・市の支援制度に関する最新情報はこちらから



県HP



市HP

CCIジャーナル

8/20 異業種交流会 (人材育成担当者)

第1部では中小企業向け人材育成セミナーを実施し、第2部では交流会を実施しました。参加された皆さんは、普段なかなか話す機会のない他社の人材育成に関する取り組み事例について情報交換をし、交流会は大変盛り上がりしました。



8/20

もうけるための「気づき」と「落とし穴」 (商標活用とブランド構築について)

商標活用の要点を事例とともに深く掘り下げ、ワークを通じ、経営に直結する知財の視点を身に付けました。

8/22 香川県移住フェア in 東京

香川県移住フェア in 東京に就業相談・起業相談ブースとして出展。香川県が毎年開催する当フェアは、香川県内全市町と関連団体が参加し、移住情報提供を通しての移住促進が目的。昨年を上回る183名が訪れ、盛況でした。



ハローワーク高松主催、当所共催で「夏休み親子で行くおしごと発見ツアー」を開催。小中学生と保護者が地元6社を訪問し、職場見学や仕事体験を通じて職業理解と将来の進路意識を深めました。



7/21
と
8/6
夏休み
おしごと発見ツアー！
親子で行く

8/14 高松まつり

今年度は高松まつり協賛行事の「観て・踊って・楽しもう」丸亀町夏祭りinドーム広場に高松YEG連が参加。高松商工会議所青年部を中心としたメンバーが参加しておどりを盛り上げました。



高松中央商店街立地動向調査

令和8年6月末調査結果の概要

— 空き店舗率は全フロア・1階部分で低下 —

	全フロア (R7.12との比較)	1階部分 (R7.12との比較)
総店舗数	1,037店舗(+1店舗)	645店舗(±0店舗)
空き店舗数	149店舗(-5店舗)	66店舗(-9店舗)
空き店舗率	14.4%(-0.5ポイント)	10.2%(-1.4ポイント)

調査結果の詳細はこちら▼



<https://www.takacci.or.jp/news/news-18049/>

お問い合わせ先

地域振興課

TEL 087-825-3509

E-mail chiiki@takacci.or.jp