

Information

インフォメーションたかまつ

TAKAMATSU

高松商工会議所会報

10

2025 OCT
No.789

令和7年10月10日発行
(毎月1回10日発行)



TOPIC

[歴史が導く、未来成功の鍵]

創業80周年

花園特殊車輛株式会社

[経営お役立ち情報]

無形財産(知的財産権) 編



高松商工会議所 会報

Information TAKAMATSU

インフォメーションたかまつ

2025 OCT 10 / No.789

[Cover Photo]

花園特殊車輛株式会社

02P
特集

歴史が導く、未来成功の鍵

人を大切にする社風と 長年磨いた整備技術で 「日本一」のサービス工場を 目指したい。

花園特殊車輛株式会社

代表取締役社長 小田 芳直さん

04P
特集

事例に学ぶ IT・IoT導入(CASE50)

フリマ/ECモール一元管理システム

セルモア

エリアル株式会社

08P

経営お役立ち情報

12P

セミナー・イベント等情報

14P

各種支援制度

06P
特集

タカマツのヒト・モノ

- ・ まるざ発芽玄米研究所
(株式会社デュエット)
- ・ 株式会社ヒューマンアイズ

16P

会議所からのお知らせ

20P

わたしのお気に入りスポット
海外展開スモールスタート講座





ホームページ

車両・建設機械整備業では香川県でも最古クラスの老舗・花園特殊車輛。幼い頃から後継者としての自覚を持ち、祖父・父の経営を間近に見てきた代表取締役社長の小田芳直さんに、これまでとこれからを語っていただきました。

花園特殊車輛株式会社
高松市春日町1709-6
TEL 087-843-3336
FAX 087-841-8285

創業
80
周年

特集 //

歴史が導く
未来の鍵
成功のカギ



目指したい。

「日本一」のサービス工場を

長年磨いた整備技術で

人を大切にする社風と

代表取締役社長
小田 芳直 さん

整備士は
機械や車のドクター

戦時中は満州で軍用車の整備に当たっていたという初代・小田芳春さんが、その経験を生かして花園町で「花園モータース」を創業したのは、戦後間もない1946年のこと。64年から株式会社タダノとサービス連携し、当時四国で精力的にシェアを伸ばしていたクレーンをはじめとする建設機械のメンテナンスを手掛けるようになりました。現在全国に約360社あるタダノのサービス工場の中で最も古く、整備のネットワークが確立する以前は全国を飛び回ってサポートに当たっていたそうです。

現在は地元・香川を軸に、建設・産業機械、物流を支えるトラック、一般家庭の家用車のメンテナンスまで、幅広く対応。多種多様な機械を扱ってきた経験値の高さと、タダノのサービス工場として長年築いた信頼から、他の建機メーカーの指定サービス工場も多数務めています。

代表取締役社長の小田芳直さん



んは、芳春さんの孫に当たる3代目。「法律が定める通り定期点検していても突発的な事故や故障は起きるもので、そういう時に現場に駆けつけて応急処置をし、必要に応じて工場で本格的に修理して、安心・安全に動いて当たり前前の状態を守るのが私たちの仕事。機械や車の修理は医師の仕事にも通じるところがあり、産業と暮らしを支える社会貢献だと思っています」と、やりがいを感じます。

小型車にも事業を拡大

同社の強みは、長年蓄積してきた機械の知識を生かし、クレームなどに使われている油圧技術のような特殊性が高いメンテナンスにも対応できる「守備範囲の広さ」。部品や工具・治具が満足に揃わない時代から、今あるもので安全に直そうと苦心してきた職人たちの創意工夫の歴史が、「他社では直せないものも直す」という自負を支えています。

「どこか悪くなったらユニットごと交換するのが今の風潮ですが、単に部品を交換するだけで

は物事を順序立てて考える力が身につきません。当社は創業者の祖父自身が、不調の原因をほとんど追究していくタイプの技術者でした。そのDNAが今も社風として受け継がれています」と、芳直社長。

こうした大型・特殊機械を扱うノウハウを小型車にも展開し、事業の多角化を図ったのが、先代・好弘さんでした。2004年から車検のフランチャイズに加入し、一般乗用車の車検・メンテナンス業務を開始。大型・特殊機械とは顧客層が大きく異なり、昔気質の技術者たちには当時戸惑いもあったと言いますが、好弘会長が言葉を尽くして説得に当たり、技術だけでなく接客・サービスの幅も少しずつ広がっていました。

社内一丸で「日本一」へ

技術者として現場に立ち続けた祖父、経営者としてグループを拡大した父のもとに生まれた芳直さんは、幼い頃から工場を遊び場に、職人たちに見守られながら成長。家業を継ぐこ

とは早くから意識し、大学を卒業して映像機器メーカーで3年間生産技術を学んだ後、グループ企業に籍を置きつつ父の右腕となつて事業を支えました。

成長のきっかけは、経営に思い悩んでいた2010年頃、地元先輩経営者に誘われて盛和塾に参加したこと。「経営を学ぶ中で人生の考え方が変わり、事業がうまくいかない原因も掴めて、多くの気づきを与えてもらいました」。

2015年に社長に就任してからも経営目線を持つ人材育成に取り組み、現在は30〜40代を中心とする若手リーダー層を、ベ

テラン技術者が品質の高い仕事でサポートする体制が確立。社内一丸で目標に向かう企業文化が確立しつつあります。

その一方で、住み込みの職人たちと寝食を共にしていた時代から、従業員の幸福を実現するのが地域の発展につながると考える「人を大切にする大家族主義」は変わりません。芳直さんは「整備士を『憧れの仕事』と思ってもらえるよう、社会的地位を向上したい。そのためには事業の基盤を固め、日本一のサービス工場を目指していきます」と、意気込みを語っています。

小田社長のモーニングルーティーン

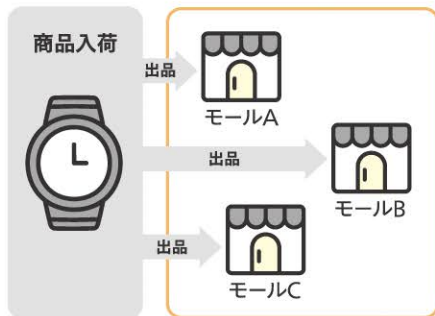
朝の時間割

- 6:15 起床・身支度
- 7:30 車で家を出る
- 7:40 出社、会社近隣の清掃
- 8:20 始業

朝の清掃は、職人ではない私が現場の様子を知るとともに、工場と周辺に危険箇所がないか目を配り、近隣の皆さまと言葉を交わす大切な時間。街の中で大型車両を扱っているからこそ、「地域に生かされている」という思いを大切にしています。

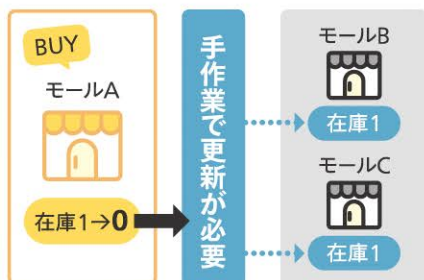
Before

ECモールごとに商品を登録する必要があった



一括で登録できれば
楽なのにな...

出品作業に手間と時間がかかっていた



売り越しはトラブルの
もとになってしまう...



手作業での在庫管理に限界を感じていた

モールA
モールB
モールC



価格競争に
巻き込まれない
ように出店数を
増やしたいな...

NEWモール



商品の露出機会を増やしたい

事例に学ぶ

セルモア

CASE 50 導入

フリマ/ECモール一元管理システム

セルモア

初期費用 0円 + 月額 5,500円~

※月額費用は受注数に応じて変動します。

導入の決め手:

- ・固定費用が抑えられるため



▲メルカリShopsで展開している
エリアールショップ

AREA-R

エリアールショップ

エリアール株式会社

〒761-0113
高松市屋島西町2300番地10
TEL: 087-813-5030
URL: <https://arear.co.jp>

ホームページ



大手ECモールを中心にリユース品の腕時計を販売。
人気ブランドをはじめ希少品などさまざまなシリーズ
やモデルの腕時計を取り扱っています。

エリアール株式会社は複数の大手モール型ECサイトにて高級ブランド品の中古腕時計を取り扱う古物商。良いものを長く使っていたきたいという思いでハイブランド商品をお手頃価格で提供しています。

創業当初は2店舗のモール運用から開始。商品登録や価格変更などモール運用全般を手動で管理していました。「当社では商品の露出機会を増やすため、同一商品を複数モールへ出品しています。当時はシステムを導入しておらず、各モールごとの仕様に合わせ商品ページを作成することが当たり前でした。また、当社の商品は一点ものほとんど。在庫数更新も手作業でしたから深夜帯に売り越しが生じることもありました。お客さまにご不便をかけないようにと常に気を張っている状態が続く、人の手だけでモールを運用していくことに少しずつ難

フリマ／ECモール一元管理システム セルモア

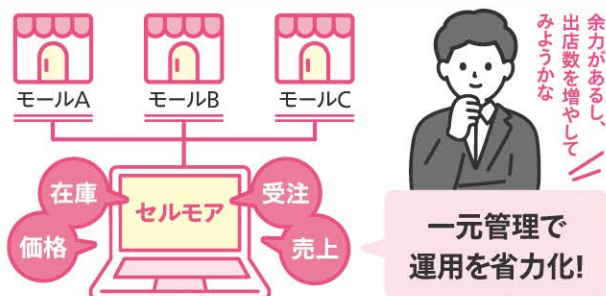
エリアル株式会社のECモール
(メルカリShops店)はこちら!

ベネフィット

- ・複数モールへの同時出品、価格の一括管理、在庫連動
- ・各モールで受注した商品情報の一覧表示
- ・販売時に発生したクーポン割引や手数料などを細かく計算し、正確な売り上げ管理ができる
- ・受注データをもとに納品書の自動作成 etc



複数モール運用をシステム1つで一元管理



複数モールの在庫数がリアルタイムで更新



効果を実感!

経営者コメント

今回導入したフリマ／ECモール一元管理システムは受注件数に応じた料金プランが用意されています。そのため、1商品あたりの単価が高く、受注件数が少なめの事業所には特におすすめ。月々の固定費を抑えつつ、効果が実感しやすいと思います。また、このシステムはシンプルな作りをして

いて直感的な操作が可能。EC事業へ初挑戦する方にも運用しやすいシステムです。



エリアル株式会社
代表取締役

池内 高大 さん

効果1 ECモールの運用コストが削減

1商品あたりの出品作業時間が15分ほどで終わるようになった。また、在庫連動のタイムラグがなくなったことで売り越しを未然に防ぎ、トラブルを回避することができている。

効果2 ECモールの出店数&売上増

複数のECモールが効率的に運用できるようになり、出店数を少しずつ増やすことができています。商品の露出機会が増えたことで売り上げもアップした。

効果3 企業成長に向けた市場開拓に着手できるように

システムを導入したことで国内ECモールに加え、海外向け越境ECモールにも挑戦することができている。また、企業成長に向けて新たな市場や販路の開拓などに時間がかけられるようになった。

商品は随時更新されています。人気商品は登録直後に即完売となってしまうことも多々あるそうです!



しさを感じはじめたんです。今後、さらに展開モールを増やしていくためにもーTツール導入を検討するようになりました」と池内社長。

2022年に同社が導入したのは複数のECモールの運用を一元管理するシステム。対応モールへの一括出品ができるようになったことで、商品登録にかかる作業時間を大幅に削減することができています。また、創業から約4年間で2店舗から7店舗へと出店モール数を確実に増やし、売上アップにもつながっています。「このシステムを導入したことで、今後の経営方針、新たな市場や販路開拓についてじっくりと考える時間が確保できています。昨年から主に米国向けの販売をスタート。現在、当社の柱となりつつあります。また、今年9月からは新たに欧州向けの越境ECモールへの出店を実現しました。今後も国内需要のみならず海外への販売を重点的に行うことで、海外向けの販売比率を高めていきたいと考えています」と池内社長。ECサイト一元管理システムの導入は企業成長の一翼を担っています。



まるざ発芽玄米研究所 (株式会社デュエット)

高松市牟礼町牟礼2310
TEL.087-845-5200
営業時間 11:00～17:00
定休日 日曜日・月曜日



ホームページ

新商品

まるざ古代餅 野草・木の実シリーズ

黒豆やくるみ、よもぎなど古くから存在する食用の野草や木の実がまるざ古代餅にたっぷりとトッピングされた商品。玄米との相乗効果で栄養価がさらに高められ魅力的な一品に。いろいろな味を試したい方は野草・木の実シリーズの「新古代餅7個セット」がおすすめです。



古来から存在する“玄米”の可能性を 未来につなげたい



創業のきっかけは母の知人でした。生涯をかけて玄米の素晴らしさを広めていた方がいたんです。その方の生き様や人生観に感銘を受け、育児中だったことも重なり、玄米に興味を持つようになりました。玄米の可能性に魅せられてから一人でも多くの人に玄米の素晴らしさを伝えていきたいと2010年に株式会社を設立。玄米の可能性を広めるために活動しています。

Q 創業のきっかけを教えてください

創業のきっかけは母の知人でした。生涯をかけて玄米の素晴らしさを広めていた方がいたんです。その方の生き様や人生観に感銘を受け、育児中だったことも重なり、玄米に興味を持つようになりました。玄米の可能性に魅せられてから一人でも多くの人に玄米の素晴らしさを伝えていきたいと2010年に株式会社を設立。玄米の可能性を広めるために活動しています。

Q 商品開発の経緯を教えてください

玄米はビタミンをはじめ40種類以上の栄養素をバランスよく含むスーパーフード。発芽させることで栄養価や抗酸化力をさらに高めることができます。しかし、発芽は手間や時間がかかってしまう工程。忙しい現代人の日常生活には取り入れにくいという課題がありました。また、玄米はしっかりと咀嚼しないと、胃や腸へ負担がかかることも悩みのひとつだったんです。もともとたくさんの方に玄米を手軽に食べて欲しい…。そこで閃いたのがお餅にしようということでした。

Q 今後の展望について教えてください

これまでのデータや実績から「主食革命」と題し、「一日のどこかの主食を「まるざ古代餅」に置き換え、まずは香川県民の皆さんの健康をおいしくつないでいきたいと思っています。ランチや社食で対応してくれる場所が増えると嬉しいです。

「まるざ古代餅」は自然栽培米（農薬・除草剤・化学肥料不使用）を発芽させて、しっかりとついたお餅。玄米の栄養価を高め、胃や腸への負担を軽減させた商品です。普通のもち米で作ったお餅よりも喉にひっかかりにくいので、お子さまから高齢の方まで安心して食べることができます。冷凍庫から出してトースターで5分焼くだけ！すぐに食べられることから朝食として召し上がる方も多いようです。「まるざ古代餅」はまるざ発芽玄米研究所やオンラインショップで販売中。他にも県内、都市圏の飲食店や食品セレクトショップ等でも取り扱っていただいています。

Q 「まるざ古代餅」の特徴は？

Q お客さまからの反響はいかがですか？

教えて山川さん！

商工会議所をうまく活用するコツは？



代表取締役社長
山川 瑞穂さん

直近では商工会議所の販路開拓プログラム「ミガ×クル」に参加。来年1月末に大阪で開催される食品商談展示会に向けて準備を進めています。専門家の方から個別支援を受ける機会はなかなかありません。この貴重な機会に当社の改善ポイントをどんどんアドバイスしていただく予定です。商談展示会を通して一人でも多くの方へ玄米の可能性を広めたいです。

商工会議所にはこれから、米農家さんや古代餅を必要とする方とのつながりなど、さまざまな場面で架け橋のような存在になっていただけることを期待しています。



「和・洋・中」さまざまな料理との組み合わせを楽しむことができます！
スープジャーの中にお好みのスープとお餅を入れてお昼ご飯にするのもおすすめです！

高松でキラリと輝く人材や

新しい商品・サービスを紹介します

タカマツの

株式会社 ヒューマンアイズ

障がい者
人材

本社経営管理本部 就労支援センター

神内 一華 さん

日本の女性アイドルグループ「乃木坂46」が好き。押しメンバがセンターを務めた楽曲に衝撃を受けてファンに。歌って踊って、キラキラと輝いている姿に、いつも元気をもらっているそうです。

高松市太田上町410-1

TEL.087-814-5091

営業時間 9:00～18:00

定休日 日曜日・土曜日



ホームページ

ここは自然と笑顔が増える 居心地の良い職場です



Q 会社との出会いについて
教えてください

私がヒューマンアイズと出会ったのは高等部3年生の頃。現場実習の受け入れ先企業としてお世話になったことが始まりです。数週間ほど、実際の業務を経験させていただきました。その時に体験した仕事がとても楽しくて、卒業後もここで働きたいと思うようになりました。今年4月に入社し、10月で約半年が経ちます。今も実習の時と変わらず、毎日楽しく仕事に取り組むことができています。

Q 現在の仕事内容は？

平日の10時～17時まで勤務しています。主に紙製クッション材の製作やラベル貼りなどの作業を中心に担当しています。仕事の進め方を意識し、工夫するようになってからは、一日にこなせる作業量が増えてきました。少しずつ新しい作業を任せていただけるようになってきていて、仕事に対してのモチベーションアップにつながっています。

Q 職場の雰囲気や環境は
いかがですか？

所属部署は幅広い年齢層、背景を持った方々が一緒に働いています。皆さんとても仲が良く、職場はいつも和やか。入社したばかりの私にも優しく接してくださっています。気軽に質問や相談がしやすい雰囲気がある、安心して働くことができています。

Q 会社の魅力を
教えてください

また、皆さん、分からないことを分かるまで教えてくださるので、少しずつですが自分の仕事に自信が持てるようになってきました。

Q これからのように
働きたいですか？

今はとにかくいろいろな業務を経験して、自分にできることを増やしたいと考えています。先輩ができれば、周りの先輩方のように仕事を教えてあげられる人になりたいです。

経営者から
ひとこと



代表取締役社長
赤澤 英紀さんと神内さん

当社は高松市に本社を置き、製造技能・生産技術分野に特化した人材派遣、業務請負、有料職業紹介などの事業を手がけています。2024年には、障がい者雇用をより推進するため「就労支援センター」を設立。現在は同センターをはじめ全国の拠点で約60名の仲間が活躍しています。当社は多様な背景を持つ社員が力を発揮できるよう、より良い職場環境づくりや、個性・特性を活かした業務創出にも取り組んでいます。さまざまな経験を通して社員一人ひとりが目標を持ち、前向きに働くことで達成感や充実感を得られるよう支援しながら更なる活躍の場が広がっていくことを期待しています。

今後も社員の挑戦を後押しするとともに、障がいの有無に関わらず多様な人材が活躍できるダイバーシティ推進を進め、誰もがいきいきと働ける企業を目指します。

無形財産(知的財産権) 編

どの事業者も、いくつもの「見えない資産」(無形資産)を持っています。技術、デザイン、ブランドといった競争力の源泉を法的に保護することは、自社の強みを最大限に生かし、さらなる成長へとつなげるために必要不可欠です。知的財産権とは何かを知り、自社で該当するような「資産」がないか、改めて確認しましょう。

POINT

自分には関係ないと思っていませんか?…NO!



知的財産権は無形資産のひとつ



情報があふれるデジタル化社会の現代では、特に知的財産権の重要性が高まっています。

どこの企業でも起こりえる、“あるある”な話

市場



B社が「A」をまねて「A'」として販売

需要者

「A'」=「A」だと思い「A'」を購入した需要者

商品「A'」という製品は品質が悪い

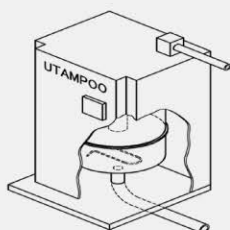


誤解が生じA社には大ダメージが…

今回ご紹介する**知的財産権**について、よく知らないとこういったトラブルに巻き込まれてしまい、長い時間とコストを費やしてまた自社のイメージが大きく傷つくことになりかねません。

知的財産権とは

知的財産権のうち、特許権、実用新案権、意匠権、商標権の4つを「産業財産権」といい、特許庁に出願し登録されることによって、一定期間、独占的に実施(使用)できる権利です。



商 標

トレードマークやサービスマークとして使用する識別記号

意 匠

物品のデザインを対象とする

特 許 (発 明)

技術全般を対象とする

実 用 新 案 (考 案)

低レベルの技術を対象とする

知的財産権の活用は、自社にとって「盾」と「矛」になります。

A社は販売する製品に関し、商品名に対する「商標権」を取得するか、高度な技術を活用しているのであれば、「特許」の取得も考えられます。



- ▶ 自社市場の維持
- ▶ ブランドの悪用防止など、不正な競争から守る



- ▶ ライセンス収入の獲得
- ▶ 値引き競争を避ける
- ▶ 新規取引の拡大

商標権

商標権は物の所有権に似ています。取得した商標権は、

- ① 無断使用を禁止できる
- ② 使用許諾できる

という使い方があり、権利期間は10年で、10年ごとに更新ができます。

ブランドの確立と信用の保護（例えば、夢錦など）登録商標と類似する範囲に排他権が及ぶ

特許権

特許権は土地の所有権に似ています。取得した特許権は、

- ① 無断使用を禁止できる
- ② 実施許諾できる

という使い方があり、出願日から20年で満了（更新不可）となります。

特許権は所有権に類似し、本質は他人の無断使用を排除できることにあり、独禁法の例外として、強い独占機能を果す

登録できない商標

① 普通名称

「机」について「机」、
「自動車の修理」について「自動車の修理」 など

- ② 商品の産地、販売地、品質、原材料、効能、用途、数量、形状、使用の方法など
複写機に「Speed Copy」

対策

ひねりを加える

- × 煮物じょうず
- × 四つ星No.1
- × 鮮魚ロール
- × 減肥コーヒー
- × いつでもいきいき
- 布物語
- 足戦力
- 五満足
- しみぬき110番

商標や特許の登録にはお金がかかりますが、「会計上のコスト」と捉えるのではなく、自社のブランドを守り、事業を継続していくための「経営上の資産」として考え、対応していくことが重要です。

- ・類似商品が増え、過当競争となることを避けたい（値引き競争）
- ・不正な競争から守りたい（ブランドの悪用、イメージ毀損の防止）

知的財産権で対処可能

本資料は令和7年5月14日開催 2025たかまつ創業塾 の資料等を基に、当所で編集したものです。



高松商工会議所 エキスパートバンクを活用ください！

- ▶ 発明・考案をしたので特許・実用新案で登録したい。
- ▶ 知財の関係で他社とトラブルになっている…

初回相談無料で専門家（弁理士）に相談することができます！
ご希望の方は以下お問い合わせまでご連絡ください。

お問い合わせ先 事業推進部 経営支援1課 TEL 087-825-3505 E-mail sien@takacci.or.jp

業種別業界景気動向調査結果

当所管内の概要

- 調査時点／令和7年9月1日
- 調査対象／当所管内の中小企業者等138者
- 回答企業数／107者(回答率78%)

DI値(景気動向指数) $DI = (\text{増加・好転などの回答割合}) - (\text{減少・悪化などの回答割合})$

DI値は、売上、採算、業況などの各項目についての判断の状況を表す指数である。ゼロを基準として、プラスの値で景気の上向き傾向を表す回答の割合が多いことを示し、マイナスの値で景気の下向き傾向を表す回答の割合が多いことを示す。したがって、売上高などの実数値の上昇率を示すものではなく、強気・弱気などの景気感の相対的な広がり意味着。

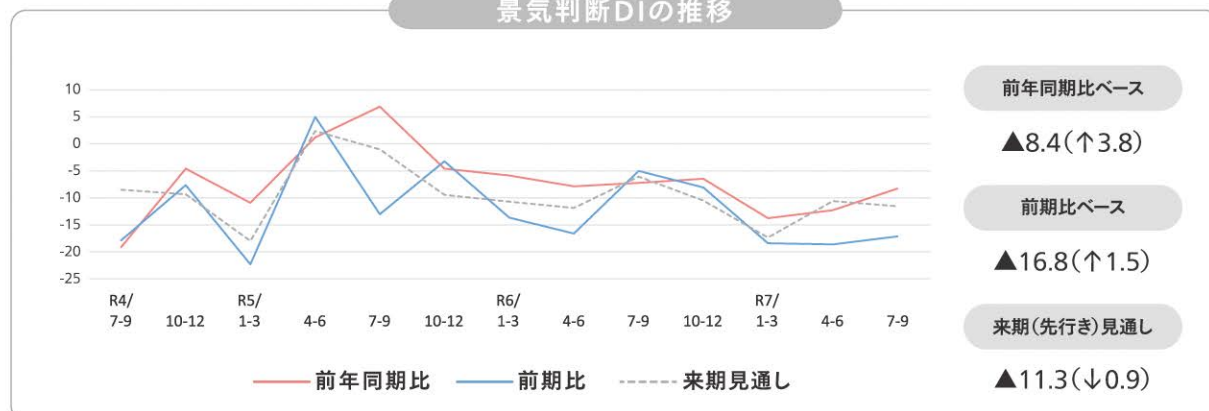
概況〈今期(令和7年7月～9月期)の概要〉

景気判断DIは前年同期比と前期比で改善を見せるも、来期見通しには慎重な見方

景気判断では、来期見通しでマイナス幅がやや拡大と、前年同期比と前期比の足元の好材料を楽観する様子は伺えない。個別では、複数指標(資金繰り、業況判断、売上高、仕入単価など)で改善が見られたものの、物価・人件費高騰の影響や価格転嫁への不安に関する声が一定寄せられる結果となった。

管内景気動向 景気判断DI(「上昇した企業割合」-「下降した企業割合」の指数)

景気判断DIの推移



その他DI

業況判断DI

前年同期比 ▲6.6(↑ 5.9)
 前期比 ▲15.1(↑ 3.7)
 来期見通し ▲4.8(↑ 13.5)

売上高DI

前年同期比 ▲1.9(↑ 5.1)
 前期比 ▲11.3(↑ 3.5)
 来期見通し ▲9.5(↑ 4.4)

雇用DI

前年同期比 25.5(↑ 2.6)
 来期見通し 29.4(↑ 1.8)

採算DI

前年同期比 ▲15.4(↓ 2.4)
 来期見通し ▲15.4(↓ 3.2)

業種別景気判断天気図

凡例



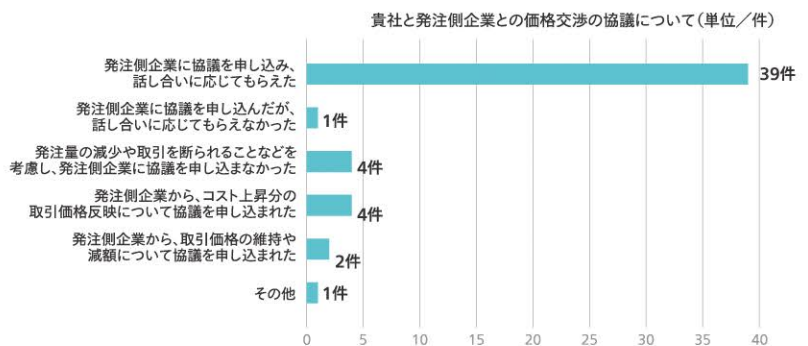
業種	前年同期比	前期比	来期	コメント
製造業				・トランプ関税が海運業界に影響を及ぼせば弊社にも当該影響が波及するため動向を注視する必要がある。(輸送用機械器具製造業)
建設業				・公共工事の事業量を増やして欲しい。(設備工事業) ・全ての要因において価格高騰が続く中、価格競争が一段と激しくなっている。(総合工事業)
卸売業				・物価上昇の為なのか、物品への消費が落ち込んでいる為売り上げの減少は避けられない。(その他の卸売業) ・トランプ関税のようなことを大国がする状況で、経済が良くなるとは思えない。現金比率を上げて、仕入れには慎重に臨みたい。(機械器具卸売業)
小売業				・取引先は値上げに関し理解があるが、消費者の買い控えの方が怖い。今年サンポート地区は再開発や大型イベントで盛り上がっているが、内閣府の街角景気では50%割れが続いており、先行きも不透明。(飲食料品小売業) ・人件費の上昇と求人難がリンクしており、採用時の提示価格が低いと他社に流れる傾向あり。(織物・衣服・身の回り品小売業)
サービス業				・インボイス前10%分を原価に入れていたので実質インボイス後は原価も上げられず、売り上げ減になった。(総合サービス業) ・大阪・関西万博の影響で、発注量が減少した得意先がある。(接客サービス業)
その他の業				・特になし

付帯調査

トピックス1

価格転嫁の動向に関連して、貴社と発注側企業との価格交渉の協議について

「発注側企業に協議を申し込み、話し合いに応じてもらった」という回答が76.5% (39/51件) を占めており、昨年調査結果70.4% (50/71件) と比べて、価格協議がされ浸透している。

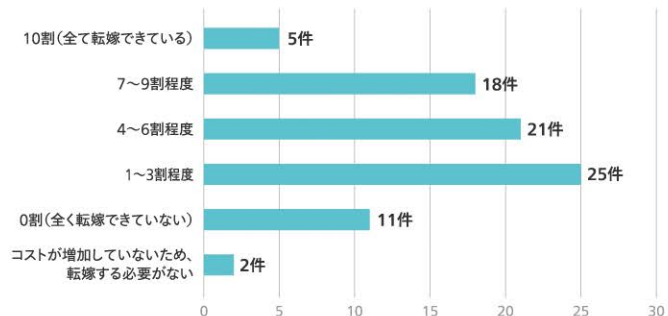


トピックス2

1年前と比較して“全体的なコスト増加分”のうち、何割程度を価格に転嫁できたか。

価格転嫁できている割合(「10割(すべて転嫁できている)」から「1～3割程度」までの計69/82件)は84.1%であり、昨年調査結果72.7% (72/99件) より10%以上増加した。しかし、昨年・今年ともに「1～3割程度しか転嫁できていない」が最多であり、価格転嫁は依然として十分に進んでいない。ただし、「全く転嫁できていない(0割)」や「マイナス」回答は減少しており、一定の改善が見られる。

貴社において、1年前と比較して“全体的なコスト増加分”のうち、何割程度を価格に転嫁できたか(単位/件)



お問い合わせ先

事業推進部 企画推進課

TEL 087-825-3507

※詳細は、高松商工会議所ホームページをご覧ください。 URL <https://www.takacci.or.jp/>

他の調査項目の結果はこちら



講習会・セミナー

決算確定申告

参加無料

対面

令和7年分所得税
青色申告決算説明会

日時

12/3 水

午前の部 10:00~11:00
午後の部 14:00~15:00

場所

当所会館
2階大ホール
※当日は、当所地下駐車場は
ご利用いただけません。

定員

各200名

受講料

無料

申込締切

11/26 水



確定申告における様式等の変更点や作成方法について、税務署職員より説明いたします。また、今回は税制改正に伴い、所得税の基礎控除の見直し等についても解説を予定しています。



令和7年分確定申告に向けて

講師 高松税務署職員

お問い合わせ先

事業推進部 経営支援1課

TEL 087-825-3505 E-mail sien@takacci.or.jp

イベント

販路開拓

締切間近

参加無料

対面

～出会いが商機を高める～
高まる商談会

日時

11/19 水

13:00~16:30

場所

AMANDAN CALM (予定)

対象商品

食品・雑貨
※食品の場合、常温のものに限る

参加費

無料 定員 15社程度

開催形式

展示商談会

申込締切

10/31 金

バイヤー数

10社程度 (予定)

招聘予定バイヤー

食品、雑貨関連バイヤー

首都圏等よりバイヤーを招聘し、
展示商談会を開催します!!

県内にいながら首都圏のバイヤーと直接商談できるチャンスです!!

“高松”で“気持ち・商機”高まる商談会に参加しませんか?

お申し込みは
コチラ▶商談会概要、
参加バイヤーの
詳細はコチラ▶

お問い合わせ先

事業推進部 経営支援2課

TEL 087-825-3505 E-mail sien@takacci.or.jp

研修講座

IT人材育成

締切間近

対面

情報セキュリティマネジメント試験
対策講座

日時

10/23 木・11/6 木・20 木・12/4 木

18:30~20:00

場所

当所会館
4階401会議室

申込締切

10/16 木

定員

20名

受講料

5,500円

※受講料は高松市補助金対象です。

詳細はP15「高松市中小企業ITパスポート等取得支援補助金」を参照

情報セキュリティマネジメント試験とは、組織の情報セキュリティ確保に貢献し、脅威から継続的に組織を守るための基本的なスキルを認定する国家試験です。受講特典としてe-ラーニングも4か月間受講可能です。



組織の情報セキュリティ確保に貢献

講師

株式会社インフォテック・サーブ 専任講師

お問い合わせ先

事業推進部 企画推進課

TEL 087-825-3507 E-mail suishin@takacci.or.jp

講習会・セミナー

サイバーリスク対策

締切間近

参加無料

対面

サイバーリスク対策セミナー

日時

11/7 金

14:00~16:00

場所

当所会館
2階大ホール

定員

100社

受講料

無料

申込締切

10/31 金



中小企業の皆さまを取り巻く最新のサイバー犯罪・被害の現状をご認識頂き、今、備えておくべきサイバーリスク対策のポイントを解説します。

第1部

サイバー犯罪の現状と対策

講師

香川県警察本部生活安全課 サイバー犯罪対策課 警部 妻鹿 匡 氏

第2部

知らないでは済まされない!サイバー攻撃の現実を手法から学ぶ

講師

香川大学 創造工学部 教授 喜田 弘司 氏

第3部

実被害から考えるセキュリティ対策

講師

あいおいニッセイ同和損害保険株式会社
リスクコンサルティング支援部 サイバー・特殊リスクチーム 担当次長 神山 太郎 氏

お問い合わせ先

事業推進部 企画推進課

TEL 087-825-3507 E-mail suishin@takacci.or.jp

各種支援制度

9月30日時点の情報であり、すべてを網羅しているものではありません。
最新情報及び詳細は、HP等でご確認ください。

香川県制度
一覧▶



高松市制度
一覧▶



各種
支援
制度

補助金	【販路開拓】 小規模事業者持続化補助金 第18回 申請期間:令和7年10月3日(金)～令和7年11月28日(金)17時※予定は変更となる場合があります 事業支援計画書(様式4)発行の受付締切:令和7年11月18日(火)17時 小規模事業者等が自ら策定した持続的な経営に向けた経営計画に基づく、販路開拓等の取組(例:新たな市場への参入に向けた売り方の工夫や新たな顧客層の獲得に向けた商品の改良・開発等)や、販路開拓等と併せて行う業務効率化(生産性向上)の取組を支援するため、それに要する経費の一部を補助するものです。 通常枠 【補助上限額】50万円 【補助率】2/3 インボイス特例 【補助上限額】100万円 【補助率】2/3 賃金引上げ特例 【補助上限額】200万円 【補助率】2/3(赤字事業者は3/4) 両特例要件適用 【補助上限額】250万円 【補助率】2/3(赤字事業者は3/4)	高松商工会議所 経営支援1課 ☎087-825-3505 平日8:30～17:15 https://r6.jizokukahojokin.info 
	【販路開拓】 たかまつ地域産品販路開拓サポート補助金(高松市特産品・伝統的ものづくり展示会等出展事業補助金) 申請期間:令和7年4月1日(火)～令和8年1月30日(金) 本市において特産品に関する事業又は伝統的ものづくりに関する事業を実施する事業者等が、本市の特産品及び伝統的ものづくりに関する製品の販路拡大のために、県外で開催される展示会及びオンライン展示会等への出展に要する経費の一部を補助します。 【対象者】特産品や伝統的ものづくりに関する事業を行う下記の事業者 (1)高松市内に住所を有する個人事業主 (2)高松市内に主たる事業所を有する会社 (3)高松市内に主たる事務所を有する商工団体 【補助率】1/2 【補助額】上限10万円 ※予算上限に達した時点で、受付終了※補助制度の詳細はホームページをご確認ください。	高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30～17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/sangyou/shoukougyou/tokusan/tenjikaihojyo.html 
	【販路開拓】 たかまつ販路開拓チャレンジ補助金(高松市需要開拓促進事業(新市場販路開拓)補助金) 申請期間:令和7年4月7日(月)～※予算上限に達した時点で、受付終了 自社製品等の新たな販路を開拓するため、見本市・オンライン見本市・越境ECモールに出展する際に要する経費の一部を補助します。 【対象者】中小企業者 【補助率】3分の2 【補助額】国内枠・オンライン枠:上限35万円、国外枠:上限55万円 ※申請に当たっては、事前に定められた支援機関で専門的指導を受ける必要があります。 ※補助制度の詳細はホームページをご確認ください。	高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30～17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/sangyou/shoukougyou/seitousokushin/hannrokaitaku.html 
	【人材関係】 ～能力開発・生産性向上を応援～社員スキルアップサポート補助金 申請期間:令和7年4月1日(火)～令和8年2月27日(金) 高松市内の中小企業者の積極的な人材育成を支援するために、対象となる研修の受講料の一部を補助します。 【補助対象者】市内に本店(個人事業主の場合、住所)を有する中小企業者等 【補助率】2分の1(上限5万円) 【補助対象経費】ポリテクセンター香川が実施する「能力開発セミナー」・「生産性向上支援訓練」 四国職業能力開発大学校が実施する「能力開発セミナー」の受講料 ※予算上限に達した時点で、受付終了※補助制度の詳細は、ホームページをご確認ください。	高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30～17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/sangyou/shoukougyou/seitousokushin/jinzaikusei.html 
	【人材関係】 高松市伝統的ものづくり後継者育成支援奨励金 申請期間:令和7年4月1日(火)～令和8年1月30日(金) 本市の伝統的ものづくりを担う人材の確保及び育成を図る観点から、伝統的ものづくりの後継者の育成に取り組む事業者及び産地組合に対し、予算の範囲内で高松市伝統的ものづくり後継者育成支援奨励金を交付します。 【対象者】本市の伝統的ものづくりの後継者の育成に取り組む強い意欲を有し、実践的な技術指導の実施及び当該技術指導を受ける者に対する後継者育成に係る総合的な支援を行うことができる者であって、次のいずれかに該当するもの。 (1)事業者であって、次のアからウまでのいずれかに該当する者であること。 ア 市内に本社を有する法人又は市内に住所を有する個人であって、香川県が認定する伝統的工芸品指定製造者である者 イ 国又は香川県が認定する伝統工芸士又はその者が従事する法人であって、市内に本社(個人の場合にあつては、住所)を有する者 ウ 市内に本社を有する法人又は市内に住所を有する個人であって、伝統的ものづくりの後継者の育成及び技術・技法の伝承を支援する者として産地組合から推薦を受けた者 (2)産地組合であって、次のア又はイのいずれかの伝統的ものづくりに関する活動を行っている者であること。 ア 香川漆器 イ 庵治産地石製品 【奨励金の額】5万円に、技術指導を行う月数を乗じて得た額 ※予算上限に達した時点で、受付終了※補助制度の詳細はホームページをご確認ください。	高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30～17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/sangyou/shoukougyou/tokusan/syoko_up20240729143.html 

補助金	人材関係 香川県外国人材の住まい環境整備事業補助金 募集期間:随時募集(令和8年3月末日までに工事完了し、県に実績報告書を提出できるもの) ※予算額に達した時点で募集を終了します。 【事業内容】外国人材受入企業サポーター※が取り扱う空き家を購入して、外国人材受入企業が雇用する外国人材の住まいとして改修する事業 ※県が「外国人材受入企業サポーター」として登録している不動産事業者 【補助対象者】県内事業所で外国人材を雇用する法人事業者又は個人事業主 【補助上限】100万円 【補助率】1/3 ※詳細は香川県ホームページをご確認ください。	香川県政策部 地域活力推進課 ☎087-832-3125 平日8:30~17:15 https://www.pref.kagawa.lg.jp/chiiki/iju/gaikokujinnzair7.html 
	DX 人材関係 高松市中小企業ITパスポート等取得支援補助金 事前申請期間:令和7年4月1日(火)~令和7年12月31日(水) 中小企業等における従業員のデジタル基礎知識の習得を図るとともに、リスクリングに取り組む企業の拡大を図るため、ITパスポート等の合格に向けた費用の一部を補助します。 【対象者】市内に本社又は主たる事業所(個人の場合にあっては、住所)を有する中小企業者等 【補助率】10/10(1申請者当たり上限20万円) 【補助対象経費】合格した従業員の受験手数料(上限6,800円)及び対策講座受講料(上限13,200円) ※予算上限に達した時点で、受付終了※補助制度の詳細はホームページをご確認ください。	高松市創造都市推進局 産業振興課 ☎087-839-2411 平日8:30~17:00 https://www.city.takamatsu.kagawa.jp/jigyosha/sangyou/shoukougou/seitousokushin/ITpass.html 
	DX IT導入補助金 通常枠:(6次)申請締切:令和7年10月31日(金)17時 事業のデジタル化を目的としたソフトウェアやシステムの導入を支援。 【補助額】(業務プロセス1~3つ)5万円~150万円、(4つ以上)150万円~450万円 【補助率】1/2以内 ※他、「セキュリティ対策推進枠」「インボイス枠」「複数社連携IT導入枠」あり。 補助金の詳細はHPをご確認ください。	IT導入補助金事務局 コールセンター ☎0570-666-376 IP電話用050-3133-3272 平日9:30~17:30 https://it-shien.smrj.go.jp/ 
	香川県事業承継支援事業費補助金 募集期間:令和7年12月19日(金)まで ※予算額に達した時点で募集を終了します。 【事業内容】県内の中小企業に蓄積された優れた技術やノウハウを次世代に引き継ぎ、地域生活網の維持や安定的な雇用の場の確保などを図るため、専門事業者を活用した事業承継計画の策定やM&Aに着手する際に必要な経費の一部を補助します。 【補助対象者】県内に本社を有する中小企業者 【補助上限】30万円 【補助率】1/2(事業承継計画の策定等)、1/3(M&Aの仲介委託料等) ※補助金の詳細は香川県ホームページをご確認ください。	香川県商工労働部 経営支援課 ☎087-832-3345 平日8:30~17:15 https://www.pref.kagawa.lg.jp/keiei/shokei/wuv6sb200413094711.html 
	香川県中小企業BCP策定支援補助金 申請期限:令和7年12月19日(金)まで ※予算額に達した時点で募集を終了します。 【事業内容】県内中小企業者又は県内中堅企業者等が専門家等を活用してBCPを策定、又は既存のBCPの改善を行う際に要する経費の一部を補助します。 【補助対象者】県内に本社を有する中小企業者又は中堅企業者等 【補助上限】中小企業者:50万円、中堅企業者等:30万円 【補助率】中小企業者:1/2(かがわ地方創生SDGs登録事業者は2/3)、中堅企業者等:1/3 ※詳細は香川県ホームページをご確認ください。	香川県商工労働部 経営支援課 ☎087-832-3345 平日8:30~17:15 https://www.pref.kagawa.lg.jp/keiei/bcp/r2_bosyu.html 
その他	香川県中小企業BCP策定専門家支援事業 申請期限:令和8年2月27日(金) 【事業内容】県内事業者がBCPを策定、又は既存のBCPの改善を行う際に、専門家による支援(助言・指導)を行います。 【支援対象者】県内に本社を有する中小企業者又は中堅企業者等(法人に限る) 【支援方法】オンライン形式による助言・指導(1回あたり2時間程度、1社あたり3回まで) 【費用負担】専門家に支払う費用は県が負担 ※詳細は香川県ホームページをご確認ください。	香川県商工労働部 経営支援課 ☎087-832-3345 平日8:30~17:15 https://www.pref.kagawa.lg.jp/keiei/bcp/online.html 

入場無料

日時 **2025 10/21(火)**
10:00~16:00

会場 **サンメッセ香川**
小展示場・特別会議室
香川県高松市林町2217-1

講演の事前申込はコチラから▶
先着受付順となります。
定員に達し次第、受付は終了いたします。
お早めにお申し込みください。



かがわDXフェア2025
デジタルトランスフォーメーション

42社 企業・大学展示ブース
デジタル導入のヒントや課題解決のアイデアが満載!

分野 > 生成AI ・業務効率化
・製造DX ・DX推進支援 etc

主催:かがわ情報化推進協議会
共催:香川マルチメディアビジネスフォーラム
協賛:四国情報通信懇談会
後援:香川県、(公財)かがわ産業支援財団、
総務省 四国総合通信局

講演1 10:30~11:30
四国における地域社会DX推進の取組や施策のご紹介
総務省 四国総合通信局 宮岡 裕昭 氏

講演2 13:00~13:50
生成AIの活用によるDX推進の重要性
NTT西日本株式会社 ビジネス営業本部 西村 陵 氏

講演3 14:00~14:50
AI時代を迎えたITの新たな潮流とは
富士通株式会社 西本 伸一 氏

講演4 15:00~15:50
産官学共創によるDXの社会実装を推進する取組・事例等のご紹介
一般社団法人スマートシティ社会実装コンソーシアム 橋本 研一郎 氏

会議所の動き

10月

21 火	20 月	18 土	17 金	16 木	15 水	14 火	8 水	7 火	3 金	1 水
高松ウオーターフロントの再整備について(県知事宛) 提言	2025たかまつ創業塾〜秋スタートアップコース〜(3/5回) 開催	高松de婚活 開催	2025たかまつ創業塾〜秋スタートアップコース〜(2/5回) 開催	情報セキュリティマネジメント試験対策講座 申込締切 締切 (12P)	DX経営塾(8/10回) 開催	2025たかまつ創業塾〜秋スタートアップコース〜(1/5回) 開催	これから		建設部会主管 2025大阪・関西万博視察見学会	DX経営塾(7/10回) 開催
									助成金で始めるリスクリング戦略セミナー	異業種交流会
										これまで

9月4日 こどもまんなか応援サポーター宣言

9月4日に香川県庁にて開催された「少子化対策に向けた県と経済団体との意見交換会」において、綾田香川県商工会議所連合会会長は「経済的負担の軽減と子育て環境の整備の2つが重要で、個人事業主も平等に受けられる公的支援の充実や、我々商工会議所など各団体が企業の意識改革に取り組み、各企業の働く時間と場所の自由度の確保、子育てがキャリア形成を阻害しない人事制度であることが重要である」と述べました。

その後、「子育て県かがわ」こどもまんなか応援サポーター宣言書に署名し、経済8団体で合同宣言を行いました。今後、県下の商工会議所及び会員事業所に周知し、企業において子どもや子育て中の方々を応援するといった意識改革を進める取り組みを行ってまいります。

「子育て県かがわ」
こどもまんなか
応援サポーター宣言

私は、次代を担う子どもたちを安心して生み、健やかに育てることができる「子育て県かがわ」の実現に向けて、「こどもまんなかの趣旨に賛同し、「こどもまんなか応援サポーター」として活動します。

令和7年9月4日

香川県商工会連合会
会長 蔭谷公成



参加団体: 香川県商工会議所連合会、香川県商工会連合会、香川県中小企業団体中央会、香川県商店街振興組合連合会、香川県経営者協会、(一社)香川経済同友会、(一社)香川県中小企業家同友会、(一社)香川県銀行協会

9月18・19日 電気部会・GX委員会視察見学会

カーボンニュートラルに向けて、最先端の取り組みを学ぶため、「大崎クールジェン(株)」 「カーボンリサイクル実証研究拠点」「YANMAR CLEAN ENERGY SITE」を視察しました。脱炭素化に向けた各社の革新的な取り組みを見て・聞いて・触れて体験することができ、大変有意義な視察となりました。



11月													
13	12	10	7	6	5	4							
木	水	月	金	木	水	火	31	30	29	28	27	26	23
開催 会員事業所ゴルフ大会	開催 DX経営塾(9/10回)	開催 2025たかまつ創業塾秋スタートアップコース(5/5回)	開催 サイバーリスク対策セミナー(12P)	開催 情報セキュリティマネジメント試験対策講座(2/4回)(12P)	開催 2025たかまつ創業塾秋スタートアップコース(4/5回)	開催 第183回臨時議員総会 第583回常議員会							
							締切 サイバーリスク対策セミナー 申込締切	締切 出会いが商談を高める 高まる商談会 申込締切	開催 情報セキュリティマネジメント試験対策講座(1/4回)(12P)	提言 高松ウォーターフロントの再整備について(市長宛)			

会員満足度調査ご協力をお願い

この機会にぜひ皆さまのお声をお聞かせください。

5分ほどの簡単な調査です。

アンケートの回答はこちら



令和7年10月20日(月)
17:00まで



こんな質問です

- ・高松商工会議所のサービスを利用したことがありますか?
- ・小規模交流会を実施するにあたり開催してほしいテーマがあればご記入ください。

昨年度のお声

- ▶ 既存商品のブラッシュアップをしたい!
- ▶ 企業が学生にアプローチできる支援をしてほしい!
- ▶ 異業種交流会を実施してほしい!

今年度の当所の取組み

- ★ 売れるチカラを育てる「販路開拓プログラム ミガ×クル」実施
- ★ 学生に向けた企業紹介(中学校への出前講座、県内大学生向け就活講座)
- ★ 年2回の小規模異業種交流会の開催



他にも、マーケティング分野のデジタル専門家の派遣など、皆さまのお声を受け、新たに取り組んでいます。

新 会 員 紹 介

ご入会ありがとうございます。〔法人〕26事業所、〔個人〕23事業所

備考：新会員の内、名簿の公表を希望しない事業所は掲載していません。（事業所名五十音順、敬称略）

事業所名	代表者名	所在地	営業内容
オールシースタッフ(株)高松営業所	江見 修	高松市田町12-1 FMビル1F	労働者派遣業・有料職業紹介
(株)植村不動産	植村 朋幸	高松市常磐町2丁目6-20	不動産業、行政書士
かがわ県民情報サービス(株)	佐々木 裕人	高松市サンポート2-1高松シンボルタワータワー棟5F	情報通信システムに関する展示及び施設運営
(社福)銀星の家	鶴川 和志	高松市屋島西町2366-11	障害者支援施設
クレイノ(同)	上野 孝一	高松市栗林町3丁目3-7-702	経理経営・起業サポート
(株)サトウ	佐藤 太司	高松市香西北町423	運送業
(株)サワダ	柳橋 利佳子	高松市高松町2350-5	宝石時計販売・加工
(株)C-Trust	谷 竜之介	善通寺市生野町412コスモスクエア善通寺104	美容品・サプリメント(開発・販売)
(株)システムエージェント	藤本 悠馬	松山市古川南3丁目1448-3SunnyPlace1号	OA機器販売
ソニー生命保険(株)岡山ライフプランナー センター第1支社第7営業所	石川 琢磨	岡山市北区駅元町15-1リットシティビル6F	保険業
(株)タイムワールド 西日本支社	加藤 孝文	大阪市東淀川区西淡路1-1-36新大阪ビル3F	健康機器メーカー(酸素カプセル)
(株)楽しいを発信	栗林 真人	高松市六条町1315-1	介護事業
(同)W. T. Sコネクト	熊野 哲也	高松市サンポート2-1情報通信交流管内	経営コンサルタント(ビジネスマッチング)
チャンコワークス(株)	渡辺 恭輔	高松市屋島東町662	建設業
(株)調達専門ラボ	中嶋 健志	高松市木太町3203アルファステイツ木太III601号	FA機器卸
(株)D-ken	井上 剛史	高松市高松町2255-10	建設業
(株)富山総合建築	富山 伸一郎	高松市六条町934-10	建設業
(株)MIRAISE	福本 剛士	高松市多肥下町1563-8	不動産業
(株)モデスタグローバルトラスト	新名 明広	高松市多肥下町1580-1	自動車用コーティング剤製造・施工
ヤンマーエネルギーシステム(株) 高松支店	足岡 猛	高松市国分寺町新居508-2	空調機・発電機の販売、 施工、メンテナンス
ライフサービス(株)	山端 伸明	高松市国分寺町新居50-3	建築業
(株)LIFE WORK	中井 奨太	高松市茜町2-20	建設業(総合建設業)
(株)楽農生活	山本 圭一	高松市下田井町412-1	農業(米・麦生産)
(同)Y2・BLEND LLC	八十川 浩一	高松市東山崎町277-3	インドネシア製品の輸入販売
碧海総合法律事務所	八木 俊則	高松市磨屋町3-1合田不動産磨屋町ビル4F	法律事務所
渥美技術士設計事務所	渥美 雅士	高松市牟礼町大町670-6コーポ佐野3-205	設計事務所
家工房 高松香西店	垂水 大希	高松市香西東町633-15	生活関連サービス
石の工房・yadoミラージュ	福井 真佐子	高松市塩上町11-12	手づくりアクセサリー・ゲストハウス
喫茶モンシェリー	藤原 惇平	高松市林町6-25sizucuB棟	カフェ
SETO rama	河南 和也	高松市浜ノ町49-20LIVLOV2F	飲食店営業(カフェ)
大衆居酒屋 豚満	土居 靖司	高松市磨屋町10-5古市ビル2F	居酒屋
玉藻総合法律事務所	藤本 尊哉	高松市西内町7-14	弁護士業・法律事務
燈	渡辺 大	高松市亀井町10-3	ゲストハウス(宿泊業)
	中村 文彦	高知県高知市一宮南町1-1-6サーパスシティ高知II-1009	中小企業診断士
	西村 恵美	高松市天神前1-9	コンサルティング事業
永設備	富家 永生	さぬき市志度154-1	給排水設備工事(建設業)
明治安田生命保険(相)	和泉 留美子	高松市番町1丁目7-5-8F	保険の営業
Rie Glass Garden	山地 利恵	高松市松福町2-2-17	ガラス製品(製造・卸・小売)

法
人

個
人



連載 #36

＝ わたしのお気に入りスポット ＝

国道11号線を歩道橋から望む

高松市

常議員 古竹 孝一（日新タクシー株式会社 取締役）

私が子供の頃、家業である日新タクシーがすぐ近くにあり、また母の実家である久米加・県庁前のガソリンスタンドも、この歩道橋から見渡せました。そして何より、高松らしい空と海、島々に向かって車が走っていく光景は、まるで未来へ向かって進んでいるように感じられました。この風景を見ながら育ったことが、今の自分が公共交通の道を歩んでいる礎になっているのかもしれない。歳を重ねた今も、やはり私の原点はこの場所にあると実感しています。

担当
おすすめ

海外展開 スモールスタート講座

#06

ブラックフライデー・年末商戦に向けて！

1年で最も購買意欲が高まるブラックフライデーや年末商戦に向け、海外へ販路を広げませんか？「海外販売に挑戦したいけれど、輸出手続きや言語の壁が心配…」そんな皆さまにおすすめなのが、【Zen Plus】です。

Zen Plusのポイント

- | | |
|----------------------|--|
| 低コスト
簡単
海外輸送不要 | <ul style="list-style-type: none"> 商品が売れたときの販売手数料10%のみ 出品料、登録料、ランニング費用が0円 出店手続きはたったの5分 日本語で商品登録すれば自動的に19か国語に翻訳 注文が入った場合、出店者は商品を大阪府内の倉庫へ発送するだけ |
|----------------------|--|

ECサイトで購入に つなげるポイント

- 【商品登録は商品写真が1番大切】
- ・複数の角度や距離から撮影
(ZenPlus: 1商品につき最大20枚まで)
 - ・使用シーンを想像させる写真(イメージ)
 - ・サラサラやざらざらなど、質感がわかる写真
 - ・商品の裏側などがわかる写真



NEW

【アメリカ】【ウクライナ】【トルコ】
【スイス】【オーストラリア】【フィンランド】
に販売実績あり

Zen Plusについてもっと知りたい、登録方法が分からないなどお気軽にお問い合わせください。

Zen Plus詳細はこちら
<https://www.takacci.or.jp/page-13362/>



登録はこちら
<https://seller.zenplus.jp/signup?ald=9CE4C401>



お問い合わせ先

事業推進部 経営支援2課
TEL 087-825-3505 E-mail hanro@takacci.or.jp