

事例  
17

# あの企業はこう使っている! 事例に学ぶIT・IoT導入

四国マホービン  
株式会社

なんとなく「便利になりそう」と思うものの「ウチの会社で、どう使つたらいいかイメージが湧かない…」。そんな皆さま必見のコラムです。

高松のIT・IoT先進企業（リーディングカンパニー）が、IT・IoTをどう活用しているかを毎月連載でご紹介します。

第17弾は、四国マホービン株式会社。代表取締役の上村 晃一さん、通販事業部の井下 哲さんにお話を下さいました。

地域の小売業へ家電商品を中心に卸売を行なっている企業。現在は卸売事業のほかに、卸売専門のネットサイトや大手モール型ECサイトの小売店舗運営のほか、ギフトショップや介護サービス事業など幅広く手掛けています。



四国マホービン株式会社

〒761-0113  
香川県高松市屋島西町2491-18  
TEL 087-841-5888  
HP <http://tvc-net.jp/>

アナログな在庫管理と  
見直せたからこそ「今」の経営がある

図解  
複数チャネルの在庫数自動反映で  
非効率的な手間を省く

地域の小売業へ家電商品を中心に卸売を行なっている企業。現在は卸売事業のほかに、卸売専門のネットサイトや大手モール型ECサイトの小売店舗運営のほか、ギフトショップや介護サービス事業など幅広く手掛けています。

## システム導入に踏み切る

管理体制を懸念し  
日々、変化する在庫状況を把握するため、1日に何度も事務所と倉庫を往復し、在庫僅少商品が見つかれば入金済みのお客さまから出荷するなど、その場しのぎで現場を回すことが常でした。また、商品登録の際には各ECサイトに同じ内容を手入力する必要があり、その手間はかなりの負担でした

卸売の傍ら複数の大手モール型ECサイトへ小売店舗を出店する四国マホービン。卸売と小売共通で登録商品は約1万種類以上。約1千種類の在庫を確保しています。ECサイトの運用は過剰在庫による経営圧迫や欠品による販売機会のロス、信用下落のリスクから在庫管理が重要ですが、同社では数年前まで、担当者の勘や記憶、経験を頼りに在庫を管理していました。

## アナログな在庫管理と 属人化した現場

と井下さん。経営陣は、このままの

運用が近いうちに破綻してしまう

ので懸念。新しくECサイト

を出店するタイミングに合わせ、

IT導入に踏み切りました。

管理体制を続ければ、ECサイト

運用が近いうちに破綻してしまう

ので懸念。新しくECサイト

を出店するタイミングに合わせ、

IT導入に踏み切りました。

## 在庫管理システム導入で 属人化解消&業務効率UP

同社が導入したのは、主に在庫や受注の管理、商品の登録などをECサイトを一元管理できるシステム。各店舗間の在庫数が自動で更新され、リアルタイムで状況を把握、対応することができます。導入後は、システム画面を見るだけで誰でも正確に在庫状況を確認できるようになります。手間や時間のかかっていった非効率な作業もなくなり、業務効率の向上や属人化解消が実現しました。「配送方法や決済方法など、利便性強化のために顧客やモール側から求められる制約は、年々増えています。システム導入がなければ、それらに対応する余裕もなく顧客が離れていたかも知れません」と上村社長。今後もシステムの充実を図り、売上拡大や集客力アップを目指すそうです。

在庫管理体制は大きな課題に。ECサイトの出店が増えるにつれて、業務の属人化とアナログな在庫管理体制は大きな課題に。在庫管理は日々、変化する在庫状況を把握するため、1日に何度も事務所と倉庫を往復し、在庫僅少商品が見つかれば入金済みのお客さまから出荷するなど、その場しのぎで現場を回すことが常でした。また、商品登録の際には各ECサイトに同じ内容を手入力する必要があり、その手間はかなりの負担でした

